

CLASSIFICATION: CO - NON-CONFIDENTIAL

07/05/2023 14:02:38



IQ/OUT/2023/063

المحترم،

السيد / ناصر عبدالله العبدالغني
مدير إدارة عمليات السوق والمراقبة
بورصة قطر

تحية طيبة وبعد،،،

**Subject: Industries Qatar (IQ) discloses
its financial statements for the three-
month period ended 31 March 2023**

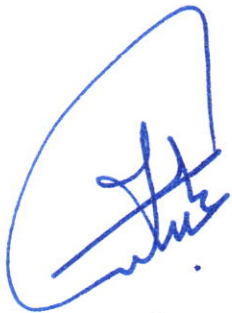
**الموضوع: شركة صناعات قطر تفصح عن بياناتها
المالية لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في
٣١ مارس ٢٠٢٣**

Industries Qatar disclosed its financial statements for the three-month period ended 31 March 2023. The statements reported a net profit (attributable to equity holders of the Parent) of QR 1.2 billion, compared to a net profit of QR 2.7 billion for the same period of the previous year.

أفصحت شركة صناعات قطر عن بياناتها المالية لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٣، حيث بلغ صافي الأرباح (المنسوبة إلى مساهمي الشركة الأم) ١,٢ مليار ريال قطري مقارنة بصافي أرباح بلغ ٢,٧ مليار ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

Earnings per share (EPS) amounted to QR 0.19 for the three-month period ended 31 March 2023, compared to an EPS of QR 0.45 for the same period of the previous year.

وبلغ العائد على السهم ٠,١٩ ريال قطري لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٣ مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,٤٥ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.



عبدالله يعقوب الحاي
مدير شؤون الشركات المخصصة بالإنابة
قطر للطاقة

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام،،،

نسخة: - هيئة قطر للأسواق المالية
- نائب الرئيس التنفيذي للشؤون المالية والتخطيط - قطر للطاقة

صناعات قطر تحقق صافي أرباح يبلغ ١,٢ مليار ريال قطري لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٣

- نتائج الربع الأول من عام ٢٠٢٣، تأثرت بالتغيرات السلبية على مستوى متوسط أسعار بيع، الناتجة عن التحديات على صعيد الاقتصاد الكلي
- المجموعة تحافظ على قوة عملياتها التشغيلية وارتفاع جميع مؤشرات الأداء التشغيلي مقارنة بالعام الماضي مع معدلات تشغيل المصانع تصل إلى ١٠٥٪
- عائد على السهم بواقع ٠,١٩ ريال قطري لربع الأول من عام ٢٠٢٣، مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,٤٥ ريال قطري لنفس الربع من العام الماضي
- المجموعة تحافظ على قوة السيولة لديها وتسجل إجمالي أرصدة نقدية ومصرفية بواقع ١٣,٩ مليار ريال قطري، وتدفقات نقدية حرة بلغت ٠,٨ مليار ريال قطري خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣

الدوحة، قطر ٧٠ مايو ٢٠٢٣: أعلنت اليوم شركة صناعات قطر (يشار إليها بعبارة "صناعات قطر" أو "المجموعة"، ورمزها في بورصة قطر: IQCD) أنها حققت صافي أرباح بواقع ١,٢ مليار ريال قطري لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٣، بهبوط تبلغ نسبته ٥٧٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي

المستجدات على مستوى الاقتصاد الكلي

استمرت التحديات على مستوى الاقتصاد الكلي خلال الربع الأول من هذا العام، نتيجة حالة عدم اليقين الجيوسياسية جراء الحرب الروسية الأوكرانية والمخاوف من الركود نتيجة الضغوط التضخمية وقيام معظم البنوك المركزية برفع أسعار الفائدة، والتي نتج عنها انخفاض الطلب على معظم السلع الأساسية.

على وجه التحديد في قطاع الأسمدة الكيماوية، وعلى عكس الربع الأول من عام ٢٠٢٢ عندما وصلت أسعار الأسمدة إلى أعلى مستوياتها خلال العقد، استمرت الأسعار في الانخفاض خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣، وذلك بالتزامن مع الضغوطات التي نتج عنها تراجع أسعار القمح والطاقة والمنتجات الأخرى. بالإضافة إلى عودة بعض المنتجين الأوروبيين للإنتاج، وذلك بعد تقليص طاقتهم الإنتاجية خلال عام ٢٠٢٢ بسبب أزمة الطاقة.

وعلى صعيد البتروكيماويات، أداء القطاع خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ تأثر بتوقعات السوق حول إعادة فتح الصين والتقلبات في أسعار النفط الخام وحالة عدم اليقين المناوئة على صعيد الاقتصاد العالمي، بالرغم من ذلك سجلت أسعار بعض منتجات البتروكيماويات للمجموعة تحسناً طفيفاً مقارنة بالربع الماضي، والأمر يعود إلى تحسن ديناميكيات العرض والطلب.

ظل قطاع الحديد والصلب مستقراً إلى حد ما على المستوى الدولي، حيث بدأت مرحلة التعافي البطيء في الصين بعد الرفع التدريجي لإجراءات الأغلاق الصارمة لمحاربة جائحة كورونا، وبالرغم من ذلك، استمر قطاع الإنشاءات الصيني في النمو المتباطئ منذ منتصف العام الماضي. وعلى المستوى المحلي، شهد قطاع الحديد والصلب علامات التحسن وذلك بعد ما شهد السوق تباطؤ في نشاط الإنشاءات منذ منتصف العام الماضي.

مستجدات الأداء التشغيلي

مؤشرات الأداء الرئيسية	الربع الأول من عام ٢٠٢٣	الربع الأول من عام ٢٠٢٢	الربع الرابع من عام ٢٠٢٢	التباين (%) [مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢]	التباين (%) [مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢]
الإنتاج (مليون طن متري)	٤,٤	٣,٩	٤,٣	٪١١+	٪١١+
معدلات تشغيل المصانع (%)	٪١٠٥	٪٩٤	٪١٠٤	--	--
متوسط معامل الموثوقية (%)	٪٩٩	٪٩٧	٪٩٨	--	--

حافظت المجموعة على استقرار وقوة عملياتها التشغيلية، حيث ارتفعت أحجام الإنتاج للربع الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ١١٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، لتصل إلى ٤,٤ مليون طن متري. ويُعزى بصورة كبيرة هذا الارتفاع في الإنتاج إلى ارتفاع معدلات تشغيل المصانع وتحسن توافر المصانع بشكل عام في جميع القطاعات. وبلغت معدلات تشغيل المصانع للربع الأول من عام ٢٠٢٣ ما يصل إلى ١٠٥٪، فيما بلغ متوسط معامل الموثوقية ٩٩٪، وهو ما يعكس التزام المجموعة نحو التميز التشغيلي والمحافظة على موثوقية جميع مرافقها، والتزامنا بالجوانب المتعلقة بالصحة والسلامة والبيئة.

وارتفعت أحجام الإنتاج خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ١٪ مقارنة بالربع الثالث في ظل الزيادة الملحوظة في أحجام الإنتاج على مستوى قطاع الحديد والصلب. الأمر الذي عززاً هبوط طفيف في أحجام الإنتاج في قطاع البتروكيماويات.

مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢

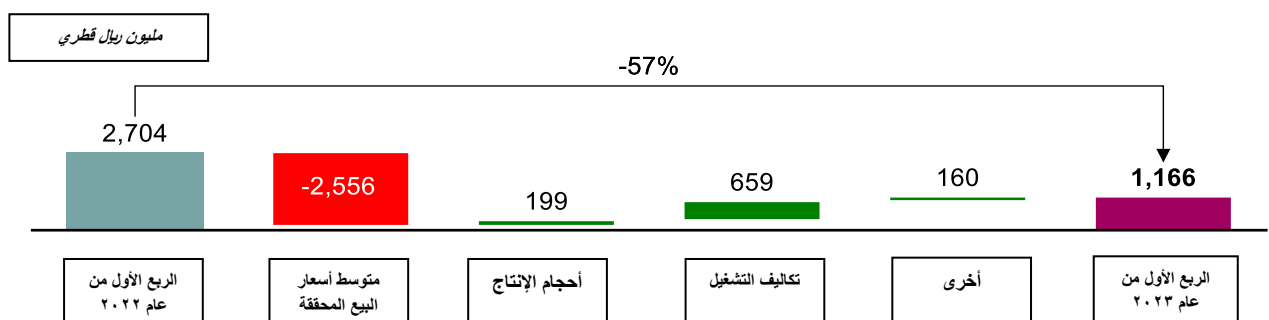
مؤشرات الأداء المالية الرئيسية	الربع الأول من عام ٢٠٢٣	الربع الأول من عام ٢٠٢٢	التباين (%)
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٤٩٤	٧٥٦	٪٣٥-
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	٢,٧٤٥	٢,٦٥٣	٪٣+
الإيرادات (مليار ريال قطري)	٤,٨	٧,١	٪٣٢-
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)	١,٧	٣,٢	٪٤٨-
صافي الأرباح (مليار ريال قطري)	١,٢	٢,٧	٪٥٧-
العائد على السهم (ريال قطري)	٠,١٩	٠,٤٥	٪٥٧-
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	٪٣٤	٪٤٥	--

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حققت المجموعة صافي أرباح موحد يبلغ ١,٢ مليار ريال قطري لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٣، بانخفاض تبلغ نسبته ٥٧٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، وعائد على السهم بلغ ٠,١٩ ريال قطري مقارنة بعائد على السهم يبلغ ٠,٤٥ ريال قطري للسهم لنفس الفترة من العام الفائت. وانخفضت إيرادات المجموعة بنسبة ٣٢٪، لتصل إلى ٤,٨ مليار ريال قطري مقارنة بإيرادات بلغت ٧,١ مليار ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

تحليل التباين في صافي الأرباح (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢)

ويُعزى الأداء المالي للمجموعة لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٣ إلى العوامل التالية:



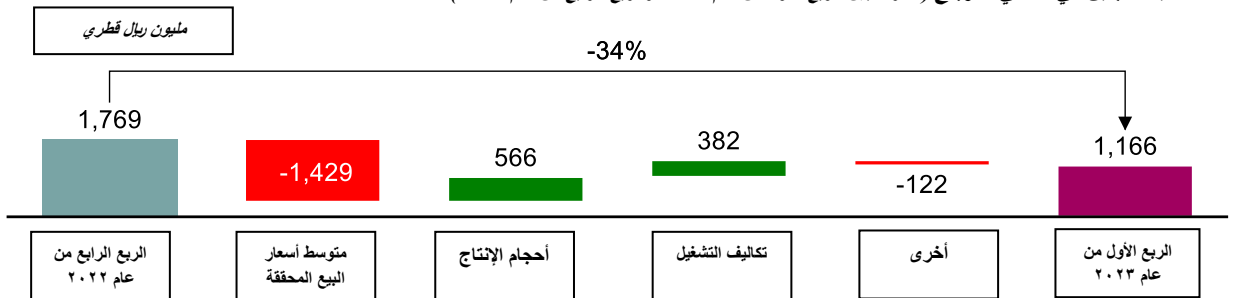
- **أسعار المنتجات**
تراجع متوسط الأسعار المُرجح للمنتجات بنسبة تبلغ ٣٥٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، حيث بلغ ٤٩٤ دولاراً أمريكياً للطن المترى. وقد أسفر تراجع أسعار المنتجات في انخفاض صافي أرباح المجموعة بواقع ٢,٦ مليار ريال قطري. ويُعزى تراجع أسعار المنتجات بصورة أساسية إلى الهبوط التنازلي لأسعار سلة منتجات المجموعة وذلك نتيجة إلى الظروف المناوئة على الاقتصاد الكلي منذ العام الماضي.
- **أحجام المبيعات**
ازدادت أحجام المبيعات لربع الأول من العام الحالي بنسبة تبلغ ٣٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، الأمر الذي يعود بصورة أساسية إلى ارتفاع معدلات تشغيل المصانع. وقد أسهم ارتفاع أحجام المبيعات في زيادة صافي أرباح المجموعة بواقع ١٩٩ مليون ريال قطري لربع الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.
- **تكاليف التشغيل**
انخفضت تكاليف التشغيل لربع الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ١٤٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، وهو ما يُعزى بصورة أساسية إلى انخفاض التكاليف المتغيرة وتكلفة المواد الخام المرتبطة بمؤشر أسعار المنتجات النهائية، عادله جزئياً ارتفاع أحجام الإنتاج والارتفاع العام جراء التضخم.

مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢

مؤشرات الأداء المالي الرئيسية	الربع الأول من عام ٢٠٢٣	الربع الرابع من عام ٢٠٢٢	التباين (%)
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن مترى)	٤٩٤	٦٣٧	-٢٢٪
أحجام المبيعات (ألف طن مترى)	٢,٧٤٥	٢,٥٠١	+١٠٪
الإيرادات (مليار ريال قطري)	٤,٨	٥,٧	-١٥٪
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)	١,٧	٢,٣	-٢٨٪
صافي الأرباح (مليار ريال قطري)	١,٢	١,٨	-٣٤٪
العائد على السهم (ريال قطري)	٠,١٩	٠,٢٩	-٣٤٪
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	٣٤٪	٤١٪	--

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

تحليل التباين في صافي الأرباح (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢)



خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣، تراجع صافي أرباح المجموعة بنسبة تبلغ ٣٤٪ مقارنة بالربع الفائت، الأمر يعود بصورة أساسية إلى انخفاض إيرادات المجموعة بنسبة تبلغ ١٥٪ مقارنة بالربع الفائت.

انخفاض إيرادات المجموعة يعود بصورة أساسية إلى تراجع متوسط أسعار المبيعات بنسبة تبلغ ٢٢٪ مقارنة بالربع الفائت، وذلك نتيجة، حالة عدم الاستقرار في الأوضاع الاقتصادية العالمية جراء المخاوف من الركود واستمرار التوترات الجيوسياسية، مما أسفر عن تراجع أسعار معظم السلع الأساسية، حيث انخفضت أسعار الأسمدة النيتروجينية بنسبة تتجاوز ٣٠٪، ومن ناحية أخرى، سجلت أسعار البتروكيماويات والحديد والصلب ارتفاعاً طفيفاً. التراجع العام لمتوسط أسعار المبيعات أسهم في خفض صافي أرباح المجموعة بما يبلغ ١,٤ مليار ريال قطري مقارنة بالربع الفائت.

وقد ارتفعت أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ١٠٪، الأمر الذي يعود بصورة أساسية إلى زيادة الإنتاج في قطاع الحديد والصلب مقارنة بالربع الفائت، الذي عادله جزئياً تراجع أحجام مبيعات قطاع البتروكيماويات. النمو العام في أحجام المبيعات أسهم بصورة إيجابية في زيادة صافي أرباح المجموعة بما يبلغ ٠,٦ مليار ريال قطري مقارنة بالربع الفائت.

المركز المالي

مؤشرات الأداء الرئيسية	كما في ٣١ مارس ٢٠٢٣	كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢	التباين (%)
الأرصدة النقدية والمصرفية (مليار ريال قطري)	١٣,٩	١٩,٢	-٢٨٪
إجمالي الأصول (مليار ريال قطري)	٣٩,١	٤٥,٠	-١٣٪
إجمالي حقوق الملكية (مليار ريال قطري)	٣٦,٥	٤٢,٠	-١٣٪

ملاحظة: تم تسجيل الأرصدة النقدية والمصرفية بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حافظت المجموعة على قوة مركزها المالي، إذ بلغت أرصدها النقدية والمصرفية المسجلة ١٣,٩ مليار ريال قطري كما في ٣١ مارس ٢٠٢٣ وذلك بعد توزيعات الأرباح عن السنة المالية ٢٠٢٢ بواقع ٦,٧ مليار ريال قطري. ولا توجد لدى المجموعة حالياً أية ديون طويلة الأجل.

وبلغ إجمالي أصول المجموعة وإجمالي حقوق الملكية المسجلين ٣٩,١ مليار ريال قطري و ٣٦,٥ مليار ريال قطري على التوالي كما في ٣١ مارس ٢٠٢٣. وقد حققت المجموعة تدفقات نقدية إيجابية من العمليات التشغيلية^١ تبلغ ١,٢ مليار ريال قطري وتدفقات نقدية حرة^٢ بواقع ٠,٨ مليار ريال قطري خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣.

أبرز ملامح أداء القطاعات

قطاع البتروكيماويات:

مؤشرات الأداء الرئيسية	الربع الأول من عام ٢٠٢٣	الربع الأول من عام ٢٠٢٢	الربع الرابع من عام ٢٠٢٢	التباين (%) [مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢]	التباين (%) [مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢]
الإنتاج (ألف طن متري)	٧٦١	٧١٣	٧٨١	-٣٪	+٧٪
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٨٠٢	١,٠٤١	٧٧٥	+٤٪	-٢٣٪
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	٤٨١	٥٠٠	٥٤٢	-١١٪	-٤٪
الإيرادات (مليون ريال قطري)	١,٣٦٢	١,٨٣٥	١,٤٨٣	-٨٪	-٢٦٪
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	٣٨٢	٦٧٣	٣٨٨	-٢٪	-٤٣٪

ملاحظة: تم تسجيل الأرقام الواردة أعلاه بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

تحليل أداء القطاع (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢):

حقق قطاع البتروكيماويات صافي أرباح بواقع ٣٨٢ مليون ريال قطري للربع الأول من عام ٢٠٢٣، بتراجع ملحوظ تبلغ نسبته ٤٣٪ مقارنة بالربع الأول من العام الفائت. ويُعزى التراجع بصورة أساسية إلى انخفاض إيرادات القطاع بنسبة تبلغ ٢٦٪، حيث تأثرت نتائج القطاع بسبب التراجع في متوسط الأسعار المُرجح للمنتجات خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

وقد انخفض متوسط الأسعار المُرجح لمنتجات القطاع بنسبة تبلغ ٢٣٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، والأمر يعود بصورة أساسية إلى التراجع العام في أسعار منتجات قطاع البتروكيماويات، ويُعزى الأمر إلى تراجع أسعار النفط الخام والطلب الاستهلاكي مع تدهور أساسيات الاقتصاد الكلي. وبالإضافة إلى انخفاض الطلب نتيجة مخاوف الركود الاقتصادي.

وقد حققت أحجام المبيعات تراجع يقدر بنسبة ٤٪ مقارنة بالربع الأول من العام الماضي، ومن ناحية أخرى سجلت أحجام الإنتاج زيادة بنسبة ٧٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي وذلك بفضل ارتفاع مستوى توافر المرافق.

^١ تم تسجيلها بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

تحليل أداء القطاع (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢):

مقارنة بالربع الفائت، تراجع صافي أرباح القطاع بنسبة ٢٪ نتيجة انخفاض إيرادات القطاع بنسبة ٨٪، إذ إن التراجع في إيرادات القطاع يعود بصورة أساسية إلى انخفاض أحجام الإنتاج، مما أثر سلباً على أحجام المبيعات. ومن ناحية أخرى، ارتفعت أسعار المبيعات بنسبة ٤٪، ويُعزى الأمر في أغلبه لتحسن ديناميكيات العرض والطلب في قطاع البولي أثيلين.

قطاع الأسمدة الكيماوية:

مؤشرات الأداء الرئيسية	الربع الأول من عام ٢٠٢٣	الربع الأول من عام ٢٠٢٢	الربع الرابع من عام ٢٠٢٢	التباين (%)	التباين (%)
				مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢	مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢
الإنتاج (ألف طن متري)	٢,٥٤٣	٢,٣٠٠	٢,٥٣٥	٪١١+	٪٠+
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٣٨٠	٦٩٥	٦١٥	٪٤٥-	٪٣٨-
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	١,٦٦٨	١,٦٢٢	١,٥٧٥	٪٣+	٪٦+
الإيرادات (مليون ريال قطري)	٢,٢٣٩	٣,٩٨١	٣,٤٢٢	٪٤٤-	٪٣٥-
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	٥١٠	١,٧٤٥	١,١٨٤	٪٧١-	٪٥٧-

تحليل أداء القطاع (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢):

حقق قطاع الأسمدة الكيماوية صافي أرباح بواقع ٥١٠ مليون ريال قطري للربع الأول من عام ٢٠٢٣، بتراجع يبلغ ٧١٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. إذ إن التراجع يعود إلى انخفاض إيرادات القطاع، والتي تراجعت بنسبة ٤٤٪ لربع الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، الأمر الذي يعود بصورة أساسية إلى انخفاض أسعار البيع بنسبة تبلغ ٤٥٪ نتيجة الضغوط الكلية التي تواجه أسواق الأسمدة الكيماوية. ومن ناحية أخرى، ارتفعت أحجام المبيعات ارتفاعاً طفيفاً بنسبة تبلغ ٣٪ خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣، وذلك نتيجة زيادة أحجام الإنتاج بنسبة تبلغ ١١٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، يُعزى الارتفاع في أحجام الإنتاج إلى انخفاض عدد أيام الصيانة.

تحليل أداء القطاع (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢):

ومقارنة بالربع الفائت، فقد تراجعت إيرادات القطاع بنسبة تبلغ ٣٥٪ وهو ما يُعزى إلى انخفاض أسعار البيع بنسبة تبلغ ٣٨٪، والأمر يعود بصورة أساسية إلى تواصل الركود في أسواق الأسمدة الكيماوية وما يشهده السوق من التحديات على مستوى ديناميكيات العرض والطلب. ومن ناحية أخرى، ارتفعت أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٦٪ مقارنة بالربع الماضي. انخفض صافي أرباح القطاع بنسبة تبلغ ٥٧٪ و يعود الأمر إلى تراجع أسعار البيع المحققة خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بالربع الفائت، بالإضافة إلى ارتفاع تكاليف التشغيل نتيجة التغيرات السلبية في المخزون نتيجة زيادة أحجام المبيعات.

قطاع الحديد والصلب:

مؤشرات الأداء الرئيسية	الربع الأول من عام ٢٠٢٣	الربع الأول من عام ٢٠٢٢	الربع الرابع من عام ٢٠٢٢	التباين (%)	التباين (%)
الإنتاج (الف طن متري)	١,٠٨٨	٩٣٢	١,٠١٥	٪٧+	٪١٧+
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٥٦٦	٦٧٣	٥٣٥	٪٦+	٪١٦-
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	٥٩٦	٥٣١	٣٨٤	٪٥٥+	٪١٢+
الإيرادات (مليون ريال قطري)	١,٢٢٨	١,٣٠٠	٧٤٨	٪٦٤+	٪٦-
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	١٣٤	٢٦١	١١٥	٪١٧+	٪٤٩-

تحليل أداء القطاع (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٢):

حقق قطاع الحديد والصلب صافي أرباح يبلغ ١٣٤ مليون ريال قطري، بتراجع تبلغ نسبته ٤٩٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. ويُعزى تراجع أرباح القطاع بصورة أساسية إلى انخفاض الإيرادات بنسبة تبلغ ٦٪ مقارنة بالربع الأول من عام ٢٠٢٢. بالإضافة إلى ذلك، فقد تأثرت الأرباح بسبب ارتفاع الإنتاج الذي صاحبه ارتفاع في التكاليف التشغيلية، علاوة على الهبوط الطفيف في الدخل التشغيلي الآخر الذي شهدته القطاع.

ويُعزى التراجع في الإيرادات بصورة أساسية إلى انخفاض أسعار البيع بنسبة تبلغ ١٦٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. الأمر الذي عادله جزئياً، ارتفاع أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ١٢٪، الذي يُعزى بصورة أساسية إلى ارتفاع أحجام الإنتاج.

تحليل أداء القطاع (مقارنة بين الربع الأول من عام ٢٠٢٣ والربع الرابع من عام ٢٠٢٢):

ومقارنة بالربع الفائت، فقد ارتفعت أرباح القطاع بنسبة تبلغ ١٧٪، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى زيادة الإيرادات. وارتفعت إيرادات القطاع بنسبة تبلغ ٦٤٪، الأمر الذي يُعزى بصورة كبيرة إلى زيادة أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٥٥٪، وذلك في ظل عودت الطلب إلى المستوى الطبيعي، حيث إن نشاط الإنشاءات المحلي بدأ بالتعافي والرجوع تدريجياً إلى المستويات المشهودة في منتصف العام الماضي. وعلاوة على ذلك، فقد تحسنت أسعار البيع بنسبة تبلغ ٦٪ مقارنة بالربع الماضي، والأمر يُعزى إلى تحسن ديناميكيات العرض والطلب في أسواق الحديد والصلب محلياً ودولياً.

مؤتمر هاتفي لمناقشة الأداء المالي والتشغيلي للشركة

تستضيف شركة صناعات قطر مؤتمراً هاتفياً يدعى إليه المستثمرين لمناقشة آخر النتائج والأفاق على مستوى أنشطة الأعمال ومسائل أخرى، وذلك يوم الإثنين الموافق ٨ مايو ٢٠٢٣ في تمام الساعة ١:٣٠ ظهراً بتوقيت الدوحة. وسيتم نشر العرض التقديمي الخاص بعلاقات المستثمرين الذي سيصاحب المؤتمر الهاتفي على صفحة "الأداء المالي" ضمن قسم "علاقات المستثمرين" بالموقع الإلكتروني للشركة.

-انتهى-

نبذة حول صناعات قطر

تأسست صناعات قطر، وهي شركة مساهمة عامة قطرية، في ١٩ أبريل ٢٠٠٣. ويتضمن نطاق أعمال الشركة التملك المباشر للحصص في الشركات التابعة والمشاريع المشتركة التالية: (١): شركة قطر سنيتل "ش.م.ق"، وهي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لصناعات قطر تعمل في إنتاج كتل الصلب وحديد التسليح (٢): شركة قطر للبتر وكيموايات (قابكو) ش.م.ق.، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر ٨٠٪ وتعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة والكبريت (٣): شركة قطر للأسمدة الكيماوية "ش.م.ع.م" (قافكو)، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل لصناعات قطر تعمل في إنتاج الأمونيا واليوريا (٤): شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة "ش.م.ق" (كفاك)، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر ٥٠٪ وتعمل في إنتاج الميثانول وثلاثي ميثايل بيوتائل الإثير.

وتدار عمليات الشركات التابعة والمشاريع المشتركة من قبل فرقها الإدارية، كلا فيما يخصه بصورة مستقلة.

للحصول على المزيد من المعلومات حول هذا البيان الصحفي، يرجى التواصل من خلال عنوان البريد الإلكتروني iq@qatarenergy.qa، أو iq.investorrelations@qatarenergy.qa، أو تفضل بزيارة الموقع الإلكتروني www.iq.com.qa.

بيان إخلاء المسؤولية

تندرج الشركات التي تمتلك فيها صناعات قطر (ش.م.ق.) استثمارات مباشرة أو غير مباشرة ضمن الشركات ذات الكيانات المستقلة. في هذا البيان الصحفي، يُشار أحياناً إلى شركة صناعات قطر بعبارة "صناعات قطر" أو كلمة "المجموعة" لدواعي الملائمة.

قد يحتوي هذا البيان الصحفي على بيانات تطلعية بشأن الأوضاع المالية ونتائج العمليات والأعمال التي تديرها صناعات قطر. وتُعد جميع البيانات، باستثناء بيانات الحقائق التاريخية، بيانات تطلعية تتضمن تقديرات مستقبلية تستند إلى افتراضات وتوقعات في الحاضر، وتتطوي على مخاطر معلومة ومجهولة وشكوك، ما قد يؤدي إلى حدوث اختلاف كبير بين النتائج الفعلية أو الأداء العملي والتشغيلي أو الأحداث التي تؤثر على المجموعة وبين تلك المعلنه أو التي قد تستنتج من هذه البيانات.

ويرتبط تحقق هذه البيانات التطلعية بعدة عوامل، منها: (أ) تذبذب أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي (ب) تغير الطلب وظروف الأسواق فيما يتعلق بمنتجات المجموعة (ج) فقدان الحصة من السوق والمنافسة داخل القطاع (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية (هـ) تغير الظروف التشريعية والمالية والتنظيمية (و) تغير ظروف الأسواق والظروف المالية والاقتصادية (ز) المخاطر السياسية. وبالتالي، فقد تختلف النتائج اختلافاً كبيراً عن تلك المعلنه أو التي قد تستنتج من البيانات التطلعية الواردة هنا. وكافة البيانات الواردة هنا تهدف إلى استعراض نظرات تطلعية في تاريخ هذا البيان الصحفي.

لا تتحمل شركة صناعات قطر ومديريها وموظفيها ومسؤوليها ومستشاريها والشركات المتعاقدة معها ووكلائها أي مسؤولية بأي شكل من الأشكال عن أية تكاليف أو خسائر أو آثار ضارة أخرى قد تنشأ عن استخدام أو اعتماد أي جهة على أي بيان تطلعي و/أو مادة أخرى وردت هنا. ولا تعتبر صناعات قطر وشركاتها التابعة ومشاريعها المشتركة وشركاتها الشقيقة ملزمة بأي حال من الأحوال بتحديث أو نشر تعديلات أدخلت على أي بيان تطلعي أو مادة أخرى وردت هنا ويُعرف أو لا يُعرف أنها قد تغيرت، أو أنها غير دقيقة نتيجة لورود معلومات جديدة أو أحداث مستقبلية، أو أي سبب آخر. كما لا تضمن صناعات قطر دقة البيانات التاريخية الواردة هنا.

ملاحظات عامة

تتبع السنة المحاسبية لشركة صناعات قطر التقويم الميلادي. ولا يتم إدخال أية تعديلات على السنوات الكبيسة. وتستند القيم المعبر عنها بالدولار الأمريكي إلى السعر التالي: دولار أمريكي واحد = ٣.٦٤ ريال قطري.

تم احتساب مبالغ بيان الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، وعرضها لغرض هذا البيان الصحفي على أساس تناسبي، وذلك استناداً إلى حصة ملكية صناعات قطر في مشاريعها المشتركة. وعلى وجه التحديد، يتم احتساب إيرادات قطاع البتر وكيموايات عن طريق أخذ حصة المجموعة من إيرادات شركة قطر للبتر وكيموايات المحدودة وشركة قطر للإضافات البترولية. ويتم احتساب إيرادات شركة قطر للبتر وكيموايات المحدودة من خلال أخذ حصة من إيرادات مشاريعها المشتركة، وهي قاتوفين وشركة قطر للفيثيل وشركة قطر للمنتجات البلاستيكية. وقد تختلف هذه الإيرادات عن الإيرادات المدرجة في البيانات المالية الموحدة.

تعريف

Adjusted Free Cash Flow: تدفق نقدي حر معدل، تدفق نقدي من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي – أرباح الأسهم • **CAGR:** معدل النمو السنوي المركب • **Cash Realisation Ratio:** نسبة التحقق النقدي، التدفق النقدي من العمليات / صافي الربح x ١٠٠ • **Debt to Equity:** نسبة الدين إلى حقوق المساهمين، (الدين الحالي + الدين طويل الأجل) / حقوق المساهمين x ١٠٠ • **Dividend Yield:** عائد أرباح الأسهم، إجمالي أرباح الأسهم النقدية / القيمة السوقية عند الإغلاق x ١٠٠ • **DRI:** الحديد المختزل عن طريق عملية الاختزال المباشر • **EBITDA:** الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (صافي الربح + الفوائد المدينة + الإهلاك + الاستهلاك) • **EPS:** الربح لكل سهم (صافي الربح / عدد الأسهم العادية المستحقة السداد في نهاية العام) • **Free Cash Flow:** التدفق النقدي الحر، التدفقات النقدية من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي • **HBI:** الحديد المقلوب على الساخن • **LDPE:** بولي إيثيلين منخفض الكثافة • **LLDPE:** بولي إيثيلين خطي منخفض الكثافة • **mmBtu:** مليون وحدة حرارية بريطانية • **MT PA:** مليون طن متري / سنوياً • **MTBE:** ميثيل ثلاثي بيوتيل الإثير • **Payout Ratio:** نسبة توزيع الأرباح، إجمالي أرباح الأسهم النقدية/صافي الأرباح x ١٠٠ • **P/E:** نسبة السعر إلى الأرباح: (القيمة السوقية عند الإغلاق / صافي الأرباح) • **Utilization:** الطاقة التشغيلية، حجم الإنتاج / الطاقة المقدرة x ١٠٠.

FOR IMMEDIATE RELEASE

Industries Qatar posts a net profit of QR 1.2 billion for the three-month period ended 31 March 2023

- 1Q-23 results impacted mainly due to negative movement in average realized selling prices, amid challenging macroeconomic context
- Group operations continued to remain robust as all the operational performance indicators improved versus last year, with plant utilization rates reaching 105%
- Earnings per share (EPS) of QR 0.19 for 1Q-23 compared to QR 0.45 for 1Q-22
- Liquidity continues remain robust with a total cash and bank balance of QR 13.9 billion, with a free cash flow generation of QR 0.8 billion during 1Q-23

Doha, Qatar; 7 May 2023: Industries Qatar ("IQ" or "the Group"; QE Ticker: IQCD), today reported a net profit of QR 1.2 billion for the three-month period ended 31 March 2023, representing a decline of 57% compared to 1Q-22.

Updates on macroeconomic environment

Macroeconomic environment continued to remain challenging during 1Q-23, because of geopolitical uncertainty amid Russian-Ukraine conflict, recessionary fears on account of inflationary pressures and hawkish stance on interest rates by most of the Central banks, which resulted in reduced demand for most commodities

Specifically on the fertilizers sector, in contrast to 1Q-22 when fertilizer prices hit decade highs, the prices continued to fall during 1Q-23. This occurred amidst downward pressure on grain, energy, other commodity prices, and general inflation. Also, some European fertilizer production came back online following the capacity curtailments during the fall of 2022 owing to the energy crisis.

Similarly, petrochemical's performance in 1Q-23 was dictated by market sentiments around China's re-opening, oil price volatility and the uncertainty in the global macro picture. Although, prices for certain petrochemicals slightly improved versus 4Q-22, mainly on the back of the relatively better supply-demand dynamics.

Steel sector remained somewhat resilient internationally, as China's slow paced post-Covid recovery phase started to take shape, however, sluggish phase in the Chinese construction sector continued since last year. The domestic steel market showed signs of recovery following muted construction activity since latter part of 2022.

Operational performance updates

Key performance indicators	1Q-23	1Q-22	4Q-22	Variance (%) [1Q-23 vs 1Q-22]	Variance (%) [1Q-23 vs 4Q-22]
Production (MT* million)	4.4	3.9	4.3	+11%	+1%
Utilization rates (%)	105%	94%	104%	--	--
Average reliability factor (%)	99%	97%	98%	--	--

Group's operations continue to remain stable and strong as production volumes for the current period improved by 11% to reach 4.4 million MT's versus 1Q-22. This improvement in production was largely driven by higher operating rates, and better plant availability across all the segments. Plant utilization rates for 1Q-23 reached 105%, while average reliability factor stood at 99%. This reflects the Group's commitment to operational excellence, while ensuring plant reliability and unwavering importance to HSE.

Similarly, on a quarter-on-quarter basis, production volumes improved by 1% versus 4Q-22, amid improvement in production volumes noted for the steel segments. However, this was partially offset by slightly lower production reported within petrochemical segment.

Financial performance updates – 1Q-23 vs 1Q-22

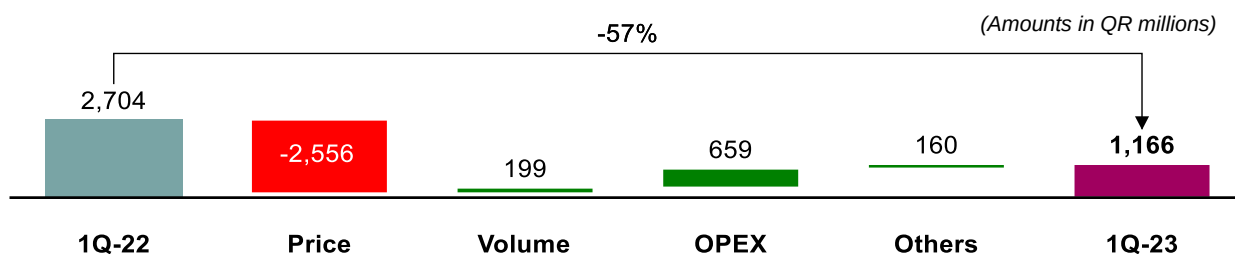
Key financial performance indicators	1Q-23	1Q-22	Variance (%)
Average selling price (\$/MT)	494	756	-35%
Sales volumes (MT* 000)	2,745	2,653	+3%
Revenue (QR' billion)	4.8	7.1	-32%
EBITDA (QR' billion)	1.7	3.2	-48%
Net profit (QR' billion)	1.2	2.7	-57%
Earnings per share (QR)	0.19	0.45	-57%
EBITDA margin (%)	34%	45%	--

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group reported a consolidated net profit of QR 1.2 billion for the three-month period ended 31 March 2023, with a decline of 57% versus 1Q-22. Earnings per share (EPS) for 1Q-23 was QR 0.19 versus QR 0.45 for 1Q-22. Group revenue for 1Q-23 declined by 32% to reach QR 4.8 billion as compared to QR 7.1 billion reported for 1Q-22.

Analysis of IQ's net earnings - 1Q-23 vs 1Q-22

Group's financial performance for the three-month period ended 31 March 2023 was largely attributed to the following factors:



Product prices

Blended average product prices declined by 35% versus 1Q-22 and reached USD 494/MT. Decrease in product prices contributed QR 2.6 billion negatively to the Group's net earnings. The decline in product prices was mainly linked to downward trajectories noted across the Group's basket of product amid macroeconomic headwinds carried forward from the last year.

▪ Sales volumes

Sales volumes increased by 3% versus 1Q-22, primarily driven by higher plant operating rates. Improved sales volumes contributed QR 199 million in the overall growth of Group's net earnings for 1Q-23 compared to 1Q-22.

▪ Operating cost

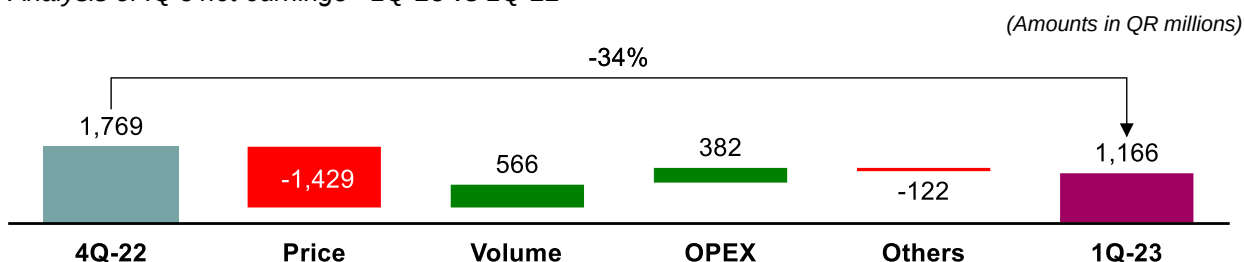
Operating cost for 1Q-23 decreased by 14% versus 1Q-22. The decrease in the operating cost was primarily linked to lower variable cost driven by price-linked feedstock cost, partially offset by increased volumes and general inflation.

Financial performance updates – 1Q-23 vs 4Q-22

Key financial performance indicators	1Q-23	4Q-22	Variance (%)
Average selling price (\$/MT)	494	637	-22%
Sales volumes (MT' 000)	2,745	2,501	+10%
Revenue (QR' billion)	4.8	5.7	-15%
EBITDA (QR' billion)	1.7	2.3	-28%
Net profit (QR' billion)	1.2	1.8	-34%
Earnings per share (QR)	0.19	0.29	-34%
EBITDA margin (%)	34%	41%	--

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Analysis of IQ's net earnings - 1Q-23 vs 1Q-22



During 1Q-23, the Group's net earnings declined by 34% versus 4Q-22, mainly due to lowered revenue where a decline of 15% was noted on a quarter-on-quarter basis.

Decline in Group revenue was mainly linked to lowered selling prices which declined by 22% versus 4Q-22, as the global economic context remained under stress due to recessionary fears and continuing geopolitical tensions and resulted in downward price trajectories for most of the commodities with fertilizer prices declining by more than 30% while petrochemical and steel prices have shown modest improvement. Lower selling prices contributed QR 1.4 billion negatively to the Group's net earnings on a quarter-on-quarter basis.

On the other hand, sales volumes increased by 10%, linking to better production achieved on a quarter-on-quarter basis for steel segments, being partially offset by lower volumes reported for petrochemicals segment. This growth in sales volumes led to a positive contribution of QR 0.6 billion to Group's net earnings for 1Q-23 in comparison to 4Q-22.

Financial position

Key performance indicators	As at 31-Mar-23	As at 31-Dec-22	Variance (%)
Cash and bank balances (QR' billion)	13.9	19.2	-28%
Total Assets (QR' billion)	39.1	45.0	-13%
Total Equity (QR' billion)	36.5	42.0	-13%

Note: Cash and bank balances has been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group's financial position continue to remain robust, with cash and bank balances at QR 13.9 billion as of 31 March 2023, after accounting for a dividend payout relating to the financial year 2022 amounting to QR 6.7 billion. Currently, the Group has no long-term debt obligations.

Group's reported total assets and total equity reached QR 39.1 billion and QR 36.5 billion, respectively, as at 31 March 2023. The Group generated positive operating cash flows¹ of QR 1.2 billion, with free cash flows¹ of QR 0.8 billion during 1Q-23.

Segmental performance highlights

Petrochemicals:

Key performance indicators	1Q-23	1Q-22	4Q-22	Variance (%) [1Q-23 vs 1Q-22]	Variance (%) [1Q-23 vs 4Q-22]
Production (MT' 000)	761	713	781	+7%	-3%
Average selling price (\$/MT)	802	1,041	775	-23%	+4%
Sales volumes (MT' 000)	481	500	542	-4%	-11%
Revenue (QR' million)	1,362	1,835	1,483	-26%	-8%
Net profit (QR' million)	382	673	388	-43%	-2%

Note: The above figures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Segmental performance analysis - 1Q-23 vs 1Q-22

Petrochemicals segment reported a net profit of QR 382 million for 1Q-23, significantly down by 43% versus 1Q-22. This decrease was mainly linked to a decline of 26% reported in segmental revenues, which was affected by lower blended selling prices realized during 1Q-23.

Blended product prices for the segment declined by 23% versus last year, as result of general decline in the petrochemical prices at the macro-level due to combined effect of declining crude prices and weakened consumer demand against a backdrop of deteriorating macroeconomic fundamentals, and general decline in demand due to recessionary fears. Sales volumes also declined by 4% compared to 1Q-22. On the other hand, production volumes improved by 7% against the backdrop of higher facility availability.

Segmental performance analysis - 1Q-23 vs 4Q-22

On a quarter-on-quarter basis, segment's net earnings declined by 2% being predominantly linked to segmental revenue which declined by 8% versus 4Q-22. This decline in segmental revenue was primarily linked to lowered sales volumes reported, amid lower production. However, on the other hand selling prices improved sequentially by 4%, mainly on the back of the relatively better supply-demand dynamics within polyethylene segment.

¹ Reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Fertilizers:

Key performance indicators	1Q-23	1Q-22	4Q-22	Variance (%) [1Q-23 vs 1Q-22]	Variance (%) [1Q-23 vs 4Q-22]
Production (MT' 000)	2,543	2,300	2,535	+11%	+0%
Average selling price (\$/MT)	380	695	615	-45%	-38%
Sales volumes (MT' 000)	1,668	1,622	1,575	+3%	+6%
Revenue (QR' million)	2,239	3,981	3,422	-44%	-35%
Net profit (QR' million)	510	1,745	1,184	-71%	-57%

Segmental performance analysis - 1Q-23 vs 1Q-22

Fertilizer segment reported a net profit of QR 510 million for 1Q-23, with a decline of 71% versus 1Q-22. This decline was primarily driven by lowered segmental revenue. Segment's revenue decreased by 44% for 1Q-23 versus the same period of last year, due to lowered selling prices. Selling prices declined by 45%, amid macro-pressures affecting fertilizer markets. Sales volumes marginally increased by 3% during 1Q-23, mainly due to improved production levels which increased by 11% on year-on-year basis, amid relatively lower shutdown days reported for 1Q-23 versus 1Q-22.

Segmental performance analysis - 1Q-23 vs 4Q-22

On a quarter-on-quarter basis, segmental revenue decreased by 35% versus the previous quarter owing to lower selling prices. Selling prices declined by 38% on a quarter-on-quarter basis, amid continued weakness in the fertilizer markets amid challenging supply-demand dynamics. On the other hand, sales volumes improved and a growth of 6% was noted in sales volumes on a quarter-on-quarter basis. Segment's net profit for 1Q-23 decreased by 57% mainly due to comparatively lower selling prices realized during 1Q-23 versus the previous quarter, as well as the segment reported higher operating cost on account of unfavorable inventory movements linked to higher sales volumes.

Steel:

Key performance indicators	1Q-23	1Q-22	4Q-22	Variance (%) [1Q-23 vs 1Q-22]	Variance (%) [1Q-23 vs 4Q-22]
Production (MT' 000)	1,088	932	1,015	+17%	+7%
Average selling price (\$/MT)	566	673	535	-16%	+6%
Sales volumes (MT' 000)	596	531	384	+12%	+55%
Revenue (QR' million)	1,228	1,300	748	-6%	+64%
Net profit (QR' million)	134	261	115	-49%	+17%

Segmental performance analysis - 1Q-23 vs 1Q-22

Steel segment reported a net profit of QR 134 million down by 49% versus last year. Lowered segmental earnings were mainly driven by lower revenues, which decreased by 6% versus 1Q-22. Additionally, the earnings were also impacted by higher volume related operating expenses, and marginally reduced other operating income.

Decline in revenue was primarily driven by lowered selling prices which declined by 16% on year-on-year basis. This was partially offset by higher sales volumes which increased by 12% mainly linked to higher production volumes.

Segmental performance analysis - 1Q-23 vs 4Q-22

On a quarter-on-quarter basis, segmental profit improved by 17% versus 4Q-22 mainly on account of higher revenues. Segment revenue increased by 64% mainly due to higher sales volumes which increased by 55%, as demand returned to normal levels, as the domestic construction activities are gradually returning to mid-2022 levels. Also, selling prices improved sequentially by 6%, mainly due to constructive supply-demand dynamics within the steel markets, both domestically and internationally.

Earnings Call

Industries Qatar will host an Earnings call with investors to discuss the latest results, business outlook and other matters on Monday, 8th May 2023 at 1:30 pm Doha time. The IR presentation that accompanies the conference call will be posted on the 'financial information' page within the Investor Relations section at IQ's website.

-Ends-

About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiary and joint venture companies: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. ("QS"), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO"), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene ("LDPE"), linear low-density polyethylene ("LLDPE") and sulphur; (iii) Qatar Fertilizer Company SAQ ("QAFCO"), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; and (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC ("QAFAC"), a joint venture owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether ("MTBE").

The operations of the subsidiary and joint ventures remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email iq@gatarenergy.qa or iq.investorrelations@gatarenergy.qa or visit www.iq.com.qa

DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, "IQ" and "the Group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This presentation may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions, and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment's revenue is computed by taking the Group share of revenue in Qapco and Qafac. Qapco's revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.

DEFINITIONS

Adjusted Free Cash Flow: Cash Flow From Operations - Total CAPEX - Dividends • **CAGR:** 5-Year Compound Annual Growth Rate • **Cash Realization Ratio:** Cash Flow From Operations / Net Profit x 100 • **Debt to Equity:** (Current Debt + Long-Term Debt) / Equity x 100 • **Dividend Yield:** Total Cash Dividend / Closing Market Capitalization x 100 • **DRI:** Direct Reduced Iron • **EBITDA:** Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization calculated as (Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortization) • **EPS:** Earnings per Share (Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year-end) • **Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX • **HBI:** Hot Briquetted Iron • **LDPE:** Low Density Poly Ethylene • **LLDPE:** Linear Low Density Poly Ethylene • **mmBTU:** Million British Thermal Units • **MTPA:** Metric Tons Per Annum • **MTBE:** Methyl Tertiary Butyl Ether • **Payout Ratio:** Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • **P/E:** Price to Earnings (Closing market capitalization / Net Profit) • **Utilization:** Production Volume / Rated Capacity x 100