

CLASSIFICATION: CO - NON-CONFIDENTIAL

رقم الإشارة: ص ق / ٢٣٣ / ٨ / ٢٠٢١
التاريخ: ٢٠٢١ / ٨ / ٥

المحترم،

السيد/ ناصر عبدالله الغني
مدير إدارة عمليات السوق والمراقبة
بورصة قطر

تحية طيبة وبعد،،،

**Subject: IQ Discloses its Financial
Statements for the six-month period
ended 30 June 2021**

Industries Qatar disclosed its financial statements for the six-month period ended 30 June 2021. The statements reported a net profit (attributable to equity holders of the Parent) of QR 3.5 billion compared to net profit of QR 653 million for the same period of the previous year.

Earnings per share (EPS) amounted to QR 0.58 for the six-month period ended 30 June 2021 compared to EPS of QR 0.11 for the same period of the previous year.

**الموضوع: شركة صناعات قطر تفصح عن
بياناتها المالية لفترة الستة أشهر المنتهية في
٣٠ يونيو ٢٠٢١**

أفصحت شركة صناعات قطر عن بياناتها المالية لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢١، حيث بلغ صافي الأرباح (العائد إلى مساهمي الشركة الأم) ٣,٥ مليار ريال قطري مقارنة بصافي أرباح بلغ ٦٥٣ مليون ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

وبلغ العائد على السهم ٠,٥٨ ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢١ مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,١١ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام،،،



محمد جابر السليطي
مدير شؤون الشركات المخصصة
قطر للبترول

نسخة: - هيئة قطر للأسواق المالية

صناعات قطر تحقق صافي أرباح بواقع 3.5 مليار ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2021

- المجموعة تحقق أعلى أرباح ربع سنوية منذ عام 2013 في ظل تحسن الأوضاع على مستوى الاقتصاد الكلي
- عائد على السهم بواقع 0.58 ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2021، مقارنة بعائد على السهم بلغ 0.12¹ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي
- المجموعة تحافظ على قوة مركزها من حيث السيولة بإجمالي أرصدة نقدية يتجاوز 11 مليار ريال قطري
- ارتفاع الطلب في ظل استمرار حالة التعافي، مع مواصلة الأسعار لمسارها الإيجابي خلال الربع الثاني من عام 2021
- المجموعة تحافظ على استقرار عملياتها التشغيلية مع مواصلة التركيز على ضمان سلامتها وكفاءتها وموثوقيتها

الدوحة، قطر • 5 أغسطس 2021 - أعلنت اليوم شركة صناعات قطر (يشار إليها بعبارة "صناعات قطر" أو "المجموعة"، ورمزها في بورصة قطر: IQCD) أنها قد حققت صافي أرباح بواقع 3.5 مليار ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2021، بزيادة تبلغ نسبتها 391% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

المستجدات على مستوى الاقتصاد الكلي

أسهم النشاط الاقتصادي مع مواصلة تنفيذ حملات التطعيم ضد فيروس كورونا بكفاءة والتخفيف من إجراءات الإغلاق داخل أسواق رئيسية في استمرار حالة التعافي وأثمر عن ارتفاع الطلب من قبل الجهات المستهلكة بشكل كبير وزيادة أسعار النفط. إضافة إلى ذلك، فقد شهدت هذه الفترة نقصاً في المعروض ومعوقات لوجستية على مستوى القطاعات الصناعية في شتى أنحاء العالم، لاسيما قطاعي البتروكيماويات والأسمدة الكيماوية، الأمر الذي أدى إلى زيادة أسعار السلع الأساسية وارتفاع الهوامش.

¹ صافي الأرباح والعائد على السهم للنصف الأول من عام 2020 يتضمنان الأثر الرجعي لعملية شراء الحصة البالغة نسبتها 25٪ في قافكو والتي دخلت حيز النفاذ اعتباراً من 1 يناير 2020

مستجدات الأداء التشغيلي

التباين (%) [مقارنة بين الربع الثاني من عام 2021 والربع الأول من عام 2021]	الربع الأول من عام 2021	الربع الثاني من عام 2021	التباين (%) [مقارنة بين النصف الأول من عام 2021 والنصف الأول من عام 2020]	النصف الأول من عام 2020	النصف الأول من عام 2021	مؤشرات الأداء الرئيسية
8+%	3.8	4.0	6-%	8.3	7.8	الإنتاج (مليون طن متري)
--	95%	102%	--	93%	98%	معدلات تشغيل المصانع (%)
--	97%	99%	--	97%	99%	متوسط معامل الموثوقية (%)

واصلت المجموعة عملياتها التشغيلية بكفاءة، حيث بلغت حصتها من الإنتاج لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2021 ما يصل إلى 7.8 مليون طن متري، بانخفاض هامشي تبلغ نسبته 6% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020. ويُعزى هذا الانخفاض بصورة أساسية إلى القرار الاستراتيجي الذي اتخذته المجموعة بإيقاف تشغيل جزء من مرافقها الخاصة بإنتاج الحديد والصلب منذ أبريل 2020، هذا بالإضافة إلى تطفئة مرافق لإنتاج ثلاثي ميثايل بيوتائل الإثير لأسباب تجارية خلال الربع الأول من عام 2021، وكذلك إجراء عملية تطفئة مخطط لها في بعض مرافق الأسمدة الكيماوية خلال الربع الأول من عام 2021. وقد بلغت معدلات تشغيل المصانع للنصف الأول من عام 2021 ما يصل إلى 98%، فيما بلغ متوسط معامل الموثوقية 99%.

مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين النصف الأول من عام 2021 والنصف الأول من عام 2020

التباين (%)	النصف الأول من عام 2020	النصف الأول من عام 2021	مؤشرات الأداء المالية الرئيسية ²
35+%	381	516	متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)
40+%	3,589	5,007	أحجام المبيعات (ألف طن متري)
69+%	5.4	9.2	الإيرادات (مليار ريال قطري)
188+%	1.5	4.5	الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)
391+%	0.72	3.54	صافي الأرباح (مليار ريال قطري)
391+%	0.12	0.58	العائد على السهم (ريال قطري)
--	29%	49%	هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

² تتضمن كافة مؤشرات الأداء المالي للنصف الأول من عام 2020 الأثر الرجعي لعملية شراء الحصة البالغة نسبتها 25% في قافكو والتي دخلت حيز النفاذ اعتباراً من 1 يناير 2020

حققت المجموعة صافي أرباح بواقع 3.5 مليار ريال قطري للنصف الأول من عام 2021، بزيادة تبلغ نسبتها 391% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020 الذي بلغ صافي أرباحه 0.72 مليار ريال قطري. كما ارتفعت إيرادات المجموعة بنسبة 69% لتصل إلى 9.2 مليار ريال قطري، مقارنة بإيرادات بلغت 5.4 مليار ريال قطري للنصف الأول من عام 2020 (بافتراض التوحيد التناسبي). وبلغ العائد على السهم 0.58 ريال قطري للنصف الأول من عام 2021 مقارنة بعائد على السهم بلغ 0.12 ريال قطري للنصف الأول من عام 2020. وارتفعت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 188% لتصل إلى 4.5 مليار ريال قطري للنصف الأول من عام 2021 مقارنة بأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بلغت 1.5 مليار ريال قطري للنصف الأول من عام 2020.

ويُعزى الأداء المالي للمجموعة للنصف الأول من عام 2021 مقارنة بالنصف الأول من عام 2020 بصورة أساسية إلى عدة عوامل تتضمن ما يلي:

■ ارتفاع أسعار المنتجات:

ارتفع متوسط الأسعار المُرجح للمنتجات على مستوى المجموعة بنسبة 35% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، وهو ما أسهم عن زيادة صافي أرباح المجموعة بواقع 3.1 مليار ريال قطري. وقد لوحظ ارتفاع الأسعار، الذي يُعزى بصورة أساسية إلى أسعار السوق، في كافة قطاعات المجموعة، حيث أسهم قطاع الأسمدة الكيماوية بما يصل إلى 1.4 مليار ريال قطري، فيما أسهم قطاع البتروكيماويات بمبلغ 1.3 مليار ريال قطري في إجمالي زيادة الأرباح مقارنة بالنصف الأول من عام 2020. كما أسهم قطاع الحديد والصلب بما يصل إلى 0.5 مليار ريال قطري في زيادة أرباح هذه الفترة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

■ زيادة أحجام المبيعات:

ازدادت أحجام المبيعات بنسبة 40% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، الأمر الذي يُعزى إلى عدة عوامل، منها تسجيل أحجام المبيعات الإضافية لخطوط إنتاج قافكو من 1 إلى 4 ضمن أحجام النصف الأول من عام 2021، وهو ما لم يحدث في النصف الأول من عام 2020، إذ تم تشغيل خطوط الإنتاج بموجب اتفاقية مؤقتة لمعالجة الغاز لأول سبعة أشهر من عام 2020. إضافة إلى ذلك، فقد تأثرت أحجام مبيعات العام الماضي بزيادة عدد عمليات التطفئة المخطط لها وغير المخطط لها. وبرغم ذلك، فقد عادل هذه الزيادة في أحجام المبيعات بعض الشيء انخفاض الأحجام جراء إيقاف تشغيل مرافق لإنتاج الحديد والصلب وأخرى لإنتاج الإضافات البترولية لأسباب تجارية، كذلك إجراء عمليات تطفئة كان مخطط لها لبعض المرافق الخاصة بإنتاج الأسمدة الكيماوية.

■ الإنفاق التشغيلي:

ارتفع الإنفاق التشغيلي للمجموعة بنسبة 17% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، وهو ما يُعزى إلى ارتفاع التكاليف المتغيرة في ظل زيادة أحجام المبيعات. كما واصلت المجموعة الاستفادة من المبادرات الإضافية لترشيد التكاليف التي تم تنفيذها خلال النصف الثاني من عام 2020.

مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين الربع الثاني من عام 2021 والربع الأول من عام 2021

مؤشرات الأداء المالي الرئيسية	الربع الثاني من عام 2021	الربع الأول من عام 2021	التباين (%)
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	549	481	14%+
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	2,543	2,464	3%+
الإيرادات (مليار ريال قطري)	5.0	4.2	17%+
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)	2.5	1.9	29%+
صافي الأرباح (مليار ريال قطري)	2.1	1.5	42%+
العائد على السهم (ريال قطري)	0.34	0.24	42%+
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	51%	46%	--

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

مقارنة بالربع الأول من عام 2021، فقد ارتفعت إيرادات المجموعة بنسبة 17% وصافي أرباحها بنسبة 42%. وبلغت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للربع الثاني من عام 2021 ما يصل إلى 2.5 مليار ريال قطري، بزيادة تبلغ نسبتها 29% مقارنة بالربع الفائت. ويُعزى تحسن نتائج الربع الثاني من عام 2021 مقارنة بالربع الفائت وبصورة أساسية إلى استمرار تحسن الأوضاع على مستوى الاقتصاد الكلي منذ الربع الأول من عام 2021، فيما أسهم أيضاً نقص المعروض في ارتفاع أسعار المنتجات. وبرغم ذلك، فقد بدأت أسعار البتروكيماويات في التراجع، لاسيما خلال الفترة الأخيرة من الربع الثاني من عام 2021 في ظل زيادة المعروض، إلا أن الاتجاه العام للأسعار يميل إلى المحافظة على قوته. وقد ارتفعت أحجام المبيعات ارتفاعاً هامشياً في ظل زيادة الإنتاج.

المركز المالي

مؤشرات الأداء الرئيسية	كما في يونيو 2021	كما في 31 ديسمبر 2020	التباين (%)
أرصدة نقدية وشبه نقدية (مليار ريال قطري)	11.1	9.8	14%+
إجمالي الأصول (مليار ريال قطري)	37.5	36.0	4%+
إجمالي حقوق الملكية (مليار ريال قطري)	35.3	33.8	5%+

ملاحظة: تم تسجيل الأرصدة النقدية وشبه النقدية بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حافظت المجموعة على قوة مركزها المالي، حيث بلغ رصيد السيولة في 30 يونيو 2021 مبلغ بواقع 11.1 مليار ريال قطري في شكل أرصدة نقدية ومصرفية، وذلك بعد توزيعات الأرباح عن السنة المالية 2020 بواقع 2.0 مليار ريال قطري. ولا توجد لدى المجموعة حالياً أية ديون طويلة الأجل. وبلغ إجمالي أصول المجموعة وإجمالي حقوق الملكية 37.5 مليار ريال قطري و35.3 مليار ريال قطري على التوالي كما في 30 يونيو 2021. وقد حققت المجموعة خلال هذه الفترة تدفقات نقدية إيجابية من العمليات التشغيلية تبلغ 3.7 مليار ريال قطري وتدفقات نقدية حرة بواقع 3.4 مليار ريال قطري.

أبرز ملامح أداء القطاعات

قطاع البتروكيماويات:

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2021	النصف الأول من عام 2020	التباين (%) [مقارنة بين النصف الأول من عام 2021 والنصف الأول من عام 2020]	الربع الثاني من عام 2021	الربع الأول من عام 2021	التباين (%) [مقارنة بين الربع الثاني من عام 2021 والربع الأول من عام 2021]
الإنتاج (ألف طن متري)	1,388	1,287	+8%	732	656	+12%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	887	526	+69%	940	828	+14%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	998	923	+8%	526	472	+11%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	3,119	1,707	+83%	1,740	1,378	+26%
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	1,495	309	+383%	886	608	+46%

ملاحظة: تم تسجيل الأرقام الواردة أعلاه بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

بلغ صافي أرباح القطاع للنصف الأول من عام 2021 ما يصل إلى 1.5 مليار ريال قطري، بزيادة تبلغ نسبتها 383% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020. وتُعزى هذه الزيادة الملحوظة في الأرباح بصورة أساسية إلى ارتفاع أسعار المنتجات في ظل تحسن الأوضاع على مستوى الاقتصاد الكلي ووجود نقص في المعروض. وقد دعم جزئياً زيادة الأرباح استئناف تشغيل مرافق إنتاج ثلاثي ميثايل بيوتائل الإثير بعد إيقاف تشغيلها لأسباب تجارية خلال الجزء الأعظم من الربع الأول من عام 2021. وارتفع متوسط الأسعار المرجح لمنتجات قطاع البتروكيماويات بنسبة 69% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، حيث أبدت أسعار البولي إيثيلين (البولي إيثيلين منخفض الكثافة) زيادة ملحوظة تبلغ نسبتها 75%. وارتفعت أحجام المبيعات ارتفاعاً هامشياً بنسبة 8% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي في ظل زيادة مستويات الإنتاج. وقد أثمر ارتفاع أسعار المنتجات وأحجام المبيعات عن زيادة عامة في إيرادات القطاع بنسبة تبلغ 83% لتصل الإيرادات إلى 3.1 مليار ريال قطري للنصف الأول من عام 2021.

وبرغم أن أحجام إنتاج ثلاثي ميثايل بيوتائل الإثير قد تأثرت خلال النصف الأول من عام 2021 جراء إيقاف تشغيل مرافق الإنتاج لأسباب تجارية، إلا أن أثر ذلك قد عوضته بالكامل زيادة أحجام البولي إيثيلين، إذ إن بعض مرافق إنتاج البولي إيثيلين قد خضعت إلى عملية تطفئة لإجراء الصيانة خلال النصف الأول من عام 2020، الأمر الذي أثمر عن زيادة أحجام إنتاج القطاع زيادة متوسطة مقارنة بالنصف الأول من عام 2020.

قطاع الأسمدة الكيماوية:

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2021	النصف الأول من عام 2020	التباين (%) [مقارنة بين النصف الأول 2021 والنصف الأول من عام 2020]	الربع الثاني من عام 2021	الربع الأول من عام 2021	التباين (%) [مقارنة بين الربع الثاني من عام 2021 والربع الأول من عام 2021]
الإنتاج (ألف طن متري)	4,835	4,974	-3%	2,529	2,306	+10%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	359	232	+55%	388	326	+19%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	3,028	1,640	+85%	1,628	1,400	+16%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	3,842	1,929	+99%	2,230	1,612	+38%
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	1,538	372	+314%	943	595	+59%

ملاحظة: تتضمن الأرقام الخاصة بالنصف الأول من عام 2020 الأثر الرجعي لعملية شراء الحصة البالغة نسبتها 25% في قافكو والتي دخلت حيز النفاذ اعتباراً من 1 يناير 2020.

حقق قطاع الأسمدة الكيماوية صافي أرباح بواقع 1.5 مليار ريال قطري للنصف الأول من عام 2021، بزيادة تبلغ نسبتها 314% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، الأمر الذي يعود بصورة أساسية إلى ارتفاع الإيرادات بنسبة 99% خلال النصف الأول من عام 2021 لتصل إلى 3.8 مليار ريال قطري. وازدادت أسعار البيع بنسبة 55% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، الأمر الذي انعكس بصورة إيجابية على أداء القطاع وأثمر عن ارتفاع هوامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك. وقد أدى نقص المعروض وارتفاع الطلب العالمي على الحبوب الخشنة إلى زيادة أسعار المحاصيل بشكل كبير، وهو ما عزز من إقبال المزارعين على الأسمدة الكيماوية ودعم ارتفاع أسعار الأسمدة النيتروجينية.

وقد ازدادت أحجام المبيعات خلال النصف الأول من عام 2021 بنسبة 85% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، إذ تم تسجيل أحجام خطوط إنتاج قافكو من 1 إلى 4 ضمن أحجام مبيعات النصف الأول من عام 2021. وانخفضت مستويات إنتاج القطاع انخفاضاً هامشياً بنسبة 3% مقارنة بالنصف الأول من عام 2020، حيث ازداد عدد أيام تطفئة خطوط الإنتاج من 1 إلى 4 في قافكو لإجراء الصيانة المخطط لها خلال هذه الفترة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

قطاع الحديد والصلب:

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2021	النصف الأول من عام 2020	التباين (%) [مقارنة بين النصف الأول من عام 2021 والنصف الأول من عام 2020]	الربع الثاني من عام 2021	الربع الأول من عام 2021	التباين (%) [مقارنة بين الربع الثاني من عام 2021 والربع الأول من عام 2021]
الإنتاج (ألف طن متري)	1,558	2,058	-24%	779	779	0+
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	619	487	+27%	694	571	+22%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	981	1,025	-4%	390	591	-34%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	2,212	1,794	+23%	984	1,228	-20%
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	496	1,389	+136%	237	259	-8%

واصل قطاع الحديد والصلب تحقيق أرباح بفضل تنفيذ المبادرات الاستراتيجية لإعادة هيكليته بعد التحديات التي واجهها خلال النصف الأول من عام 2020، فقد بلغ صافي أرباح هذه الفترة ما يصل إلى 496 مليون ريال قطري مقارنة بصافي خسائر بلغ 1.4 مليار ريال قطري للنصف الأول من عام 2020، حيث يُعزى هذا الارتفاع الملحوظ بصورة أساسية إلى العوامل التالية:

- ارتفاع أسعار البيع بنسبة 27% خلال هذه الفترة مقارنة بالنصف الأول من عام 2020 في ظل زيادة الطلب بعد استئناف قطاع الإنشاءات لأعماله وارتفاع تكاليف المواد الخام على الصعيد الدولي.
- إيقاف تشغيل بعض المرافق الخاصة بإنتاج الحديد والصلب أتاح للقطاع إمكانية التركيز بصورة أساسية على السوق المحلية المربحة بما أسهم في ضبط تكاليفه. وقد تمكن القطاع أيضاً من بيع بعض كميات خارج السوق المحلية في ظل ارتفاع الأسعار الدولية.
- تسجيل نفقات استثنائية لخفض القيمة خلال النصف الأول من عام 2020 تصل قيمتها إلى 1.2 مليار ريال قطري وتتعلق بإيقاف تشغيل مرافق إنتاجية، الأمر الذي أثمر عن تحسن الأداء خلال هذه الفترة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.
- استطاع القطاع، بفضل تغيير مزيج المواد الخام، أن يخفض من تكاليف الإنتاج دون أن يؤثر ذلك على جودة المنتج النهائي.

مؤتمر هاتفي لمناقشة الأداء المالي والتشغيلي للشركة

تستضيف شركة صناعات قطر مؤتمراً هاتفياً يدعى إليه المستثمرين لمناقشة النتائج والآفاق المستقبلية على مستوى أنشطة الأعمال ومسائل أخرى، وذلك يوم الثلاثاء الموافق 10 أغسطس 2021 في تمام الساعة 1:30 ظهراً بتوقيت الدوحة. وسيتم نشر العرض التقديمي الخاص بعلاقات المستثمرين الذي سيصاحب المؤتمر الهاتفي على صفحة "الأداء المالي" ضمن قسم "علاقات المستثمرين" بالموقع الإلكتروني للشركة.

-انتهى-

نبذة حول صناعات قطر

تأسست صناعات قطر، وهي شركة مساهمة عامة قطرية، في 19 أبريل 2003. ويتضمن نطاق أعمال الشركة التملك المباشر للحصص في الشركات التابعة والمشروعات المشتركة التالية: (1) شركة قطر سنيل "ش.م.ق"، وهي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لصناعات قطر، تعمل في مجال إنتاج كتل الصلب وحديد التسليح (2) شركة قطر للبتر وكيموايات المحدودة "ش.م.ق" (قابكو)، وهي مشروع مشترك تمتلك فيها صناعات قطر 80%، تعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة والكبريت (3) شركة قطر للأسمدة الكيماوية "ش.ع.م" (كافكو)، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل لصناعات قطر، تعمل في مجال إنتاج الأمونيا واليوريا (4) شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة "ش.م.ق" (كفك)، وهي مشروع مشترك تمتلك فيها صناعات قطر 50%، تعمل في مجال إنتاج الميثانول وميثيل ثلاثي بيوتيل الإثير.

وتدار عمليات الشركات التابعة والمشروعات المشتركة من قبل فرقها الإدارية، كلا فيما يخصه بصورة مستقلة.

للحصول على المزيد من المعلومات حول هذا البيان الصحفي، يرجى التواصل من خلال عنوان البريد الإلكتروني iq@qp.com.qa أو تفضل بزيارة الموقع الإلكتروني www.iq.com.qa.

بيان إخلاء المسؤولية

تندرج الشركات التي تمتلك فيها صناعات قطر (ش.م.ع.ق.) استثمارات مباشرة أو غير مباشرة ضمن الشركات ذات الكيانات المستقلة. في هذا البيان الصحفي، يُشار أحياناً إلى شركة صناعات قطر بعبارة "صناعات قطر" أو كلمة "المجموعة" لنوعاي الملائمة.

قد يحتوي هذا البيان الصحفي على بيانات تطلعية بشأن الأوضاع المالية ونتائج العمليات والأعمال التي تديرها صناعات قطر. وتُعد جميع البيانات، باستثناء بيانات الحقائق التاريخية، بيانات تطلعية تتضمن تقديرات مستقبلية تستند إلى افتراضات وتوقعات في الحاضر، وتتطوي على مخاطر معلومة ومجهولة وشكوك، ما قد يؤدي إلى حدوث اختلاف كبير بين النتائج الفعلية أو الأداء العملي والتشغيلي أو الأحداث التي تؤثر على المجموعة وبين تلك المعلنة أو التي قد تستنتج من هذه البيانات.

ويرتبط تحقق هذه البيانات التطلعية بعدة عوامل، منها: (أ) تذبذب أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي (ب) تغير الطلب وظروف الأسواق فيما يتعلق بمنتجات المجموعة (ج) فقدان الحصة من السوق والمنافسة داخل القطاع (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية (هـ) تغير الظروف التشريعية والمالية والتنظيمية (و) تغير ظروف الأسواق والظروف المالية والاقتصادية (ز) المخاطر السياسية. وبالتالي، قد تختلف النتائج اختلافاً كبيراً عن تلك المعلنة أو التي قد تستنتج من البيانات التطلعية الواردة هنا. وكافة البيانات الواردة هنا تهدف إلى استعراض نظرات تطلعية في تاريخ هذه الوثيقة.

لا تتحمل شركة صناعات قطر ومديريها وموظفيها ومسؤوليها ومستشاريها والشركات المتعاقدة معها ووكلائها أي مسؤولية بأي شكل من الأشكال عن أية تكاليف أو خسائر أو آثار ضارة أخرى قد تنشأ عن استخدام أو اعتماد أي جهة على أي بيان تطلعي و/أو مادة أخرى وردت هنا. ولا تعتبر صناعات قطر وشركاتها التابعة ومشاريها المشتركة وشركاتها الشقيقة ملزمة بأي حال من الأحوال بتحديث أو نشر تعديلات أدخلت على أي بيان تطلعي أو مادة أخرى وردت هنا ويُعرف أو لا يُعرف أنها قد تغيرت، أو أنها غير دقيقة نتيجة لورود معلومات جديدة أو أحداث مستقبلية، أو أي سبب آخر. كما لا تضمن صناعات قطر دقة البيانات التاريخية الواردة هنا.

ملاحظات عامة

تتبع السنة المحاسبية لشركة صناعات قطر التقويم الميلادي. ولا يتم إدخال أية تعديلات على السنوات الكبيسة. وتستند القيم المعبر عنها بالدولار الأمريكي إلى السعر التالي: دولار أمريكي واحد = 3.64 ريال قطري.

تم احتساب مبالغ بيان الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، وعرضها لغرض هذا البيان الصحفي على أساس تناسبي، وذلك استناداً إلى حصة ملكية صناعات قطر في مشاريعها المشتركة. وعلى وجه التحديد، يتم احتساب إيرادات قطاع البتر وكيموايات عن طريق أخذ حصة المجموعة من إيرادات شركة قطر للبتر وكيموايات المحدودة وشركة قطر للإضافات البترولية. ويتم احتساب إيرادات شركة قطر للبتر وكيموايات المحدودة من خلال أخذ حصة من إيرادات مشاريعها المشتركة، وهي قاتوفين وشركة قطر للفيينيل وشركة قطر للمنتجات البلاستيكية. وقد تختلف هذه الإيرادات عن الإيرادات المدرجة في البيانات المالية الموحدة.

تعريف

Adjusted Free Cash Flow: تدفق نقدي حر معدل، تدفق نقدي من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي – أرباح الأسهم • **CAGR:** معدل النمو السنوي المركب • **Cash Realisation Ratio:** نسبة التحقق النقدي، التدفق النقدي من العمليات / صافي الربح x 100 • **Debt to Equity:** نسبة الدين إلى حقوق المساهمين، (الدين الحالي + الدين طويل الأجل) / حقوق المساهمين x 100 • **Dividend Yield:** عائد أرباح الأسهم، إجمالي أرباح الأسهم النقدية / القيمة السوقية عند الإغلاق x 100 • **DRI:** الحديد المختزل عن طريق عملية الاختزال المباشر • **EBITDA:** الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (صافي الربح + الفوائد المنبئية + الإهلاك + الاستهلاك) • **EPS:** صافي الربح لكل سهم (صافي الربح / عدد الأسهم العادية المستحقة السداد في نهاية العام) • **Free Cash Flow:** التدفق النقدي الحر، التدفقات النقدية من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي • **HBI:** الحديد المقلوب على الساخن • **LDPE:** بولي إيثيلين منخفض الكثافة • **LLDPE:** بولي إيثيلين خطي منخفض الكثافة • **mmBtu:** مليون وحدة حرارية بريطانية • **MT PA:** مليون طن متري / سنوياً • **MTBE:** ميثيل ثلاثي بيوتيل الإثير • **Payout Ratio:** نسبة توزيع الأرباح، إجمالي أرباح الأسهم النقدية/صافي الأرباح x 100 • **P/E:** نسبة السعر إلى الأرباح: (القيمة السوقية عند الإغلاق / صافي الأرباح) • **Utilization:** الطاقة التشغيلية، حجم الإنتاج / الطاقة المقدرة x 100.

FOR IMMEDIATE RELEASE

Industries Qatar announces a net profit of QR 3.5 billion for the six-month period ended 30 June 2021

- Group reported the highest quarterly profit since 2013, on the back of constructive macroeconomic drivers
- Earnings per share (EPS) stood at QR 0.58 for the six-month period ended 30 June 2021, as compared to QR 0.12¹ for the same period last year
- Group's liquidity position continues to remain robust with total cash exceeding QR 11 billion
- Ongoing sequential recovery driving demand, with prices continued its positive trajectory during Q2-21
- IQ's operations remained resilient, as the Group continue to focus on ensuring safe, efficient and reliable operations

Doha, Qatar; 5 August 2021: Industries Qatar ("IQ" or "the Group"; QE Ticker: IQCD), today reported a net profit of QR 3.5 billion for the six-month period ended 30 June 2021, representing an increase of 391% compared to the same period last year.

Updates on macroeconomic environment

The economic momentum built upon effective ongoing vaccination campaign and ease of lockdowns in major markets allowed sequential recovery and led to a stronger consumer demand and rising oil prices. In addition, industry supply constraints and global logistical bottlenecks remained evident throughout the period across industrial sectors, especially for petrochemicals and fertilizers. These macro imbalances enabled positive trajectory of commodity prices and led to margin improvements.

Operational performance updates

Key performance indicators	1H-21	1H-20	Variance (%) [1H-21 vs 1H-20]	Q2-21	Q1-21	Variance (%) [Q2-21 vs Q1-21]
Production (MT' million)	7.8	8.3	-6%	4.0	3.8	+8%
Plant utilization rates (%)	98%	93%	--	102%	95%	--
Average reliability factor (%)	99%	97%	--	99%	97%	--

Group's operations continue to remain efficient with Group's share of production for the six-month period ended 30 June 2021 reaching 7.8 million MTs, marginally down by 6% versus 1H-20. This was primarily driven by Group's strategic decision to mothball part of its steel facilities since April'20, commercial

¹ Net profit and earnings per share for 1H-20 includes retrospective effects of acquisition of Qafco's 25% stake, with effect from 01 January 2020

shutdown at the MTBE facilities during Q1-21 and a planned shutdown during Q1-21 at certain fertilizer facilities. Plant utilization rates for 1H-21 reached 98%, while average reliability factor also stood at 99%.

Financial performance updates – 1H-21 vs 1H-20

Key financial performance indicators ²	1H-21	1H-20	Variance (%)
Average selling price (\$/MT)	516	381	+35%
Sales volumes (MT' 000)	5,007	3,589	+40%
Revenue (QR' billion)	9.2	5.4	+69%
EBITDA (QR' billion)	4.5	1.5	+188%
Net profit (QR' billion)	3.54	0.72	+391%
Earnings per share (QR)	0.58	0.12	+391%
EBITDA margin (%)	49%	29%	--

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

For the first half of 2021, the Group recorded a net profit of QR 3.5 billion as compared to QR 0.72 billion for 1H-20, up by 391%. The Group revenue also improved by 69% to reach QR 9.2 billion as compared to QR 5.4 billion for 1H-20 (assuming proportionate consolidation). Earnings per share (EPS) amounted to QR 0.58 for 1H-21 versus QR 0.12 for 1H-20. EBITDA increased by 188% and reached QR 4.5 billion for 1H-21 in comparison to QR 1.5 billion for H1-20.

Group's financial performance for 1H-21 versus same period last year was largely attributed to several factors, including:

- Improvement in product prices:
Blended product prices at the Group level, increased by 35% compared to 1H-20, translating into an increase of QR 3.1 billion in Group's net profits. Price increase, mostly linked to market prices, was noted across all the Group's segments, with fertilizer's segment reporting a contribution of QR 1.4 billion, while petrochemicals contributed QR 1.3 billion towards the overall growth in profitability compared to 1H-20. The steel segment's contribution amounted to QR 0.5 billion towards current period's earnings growth versus same period of last year.
- Improvement in sales volumes:
Sales volumes increased by 40% versus 1H-20, driven by multiple factors, including additional sales volumes relating to Qafco trains 1-4 reported as part of 1H-21 volumes, whereas the same were not reported in 1H-20, as the trains operated under a temporary gas processing arrangement for the first seven months of 2020. Additionally, the previous year's sales volumes were affected by higher planned and unplanned shutdowns. Nevertheless, improvement in the sales volumes were offset to an extent by reduction in volumes due to mothballing of steel facilities, commercial shutdown at fuel additives facilities and planned shutdown of certain fertilizer related facilities.
- OPEX:
Group operating expenses increased by 17% versus 1H-20. This increase was attributed to higher variable cost on account of increased sales volumes. The Group also continue to benefit from the additional layer of cost optimization initiatives implemented in the second half of 2020.

² All the financial performance indicators relating to 1H-20 includes retrospective effects of acquisition of Qafco's 25% stake, with effect from 01 January 2020

Financial performance updates – Q2-21 vs Q1-21

Key financial performance indicators	Q2-21	Q1-21	Variance (%)
Average selling price (\$/MT)	549	481	+14%
Sales volumes (MT' 000)	2,543	2,464	+3%
Revenue (QR' billion)	5.0	4.2	+17%
EBITDA (QR' billion)	2.5	1.9	+29%
Net profit (QR' billion)	2.1	1.5	+42%
Earnings per share (QR)	0.34	0.24	+42%
EBITDA margin (%)	51%	46%	--

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Compared to Q1-21, the Group revenue improved by 17%, while the net profits improved by 42%. EBITDA for Q2-21 reached QR 2.5 billion, up by 29% versus the previous quarter. The improved quarter-on-quarter results were primarily driven by continued cyclical macroeconomic tailwinds echoed from Q1-21, while supply remained pressured and pushed product prices higher. Although, petrochemical prices have started to soften specifically in the later part of Q2-21 following improved supply, but the overall price trend remained buoyant. Sales volumes have improved marginally due to improved production.

Financial position

Key performance indicators	As at 30-Jun-21	As at 31-Dec-20	Variance (%)
Cash and cash equivalents (QR' billion)	11.1	9.8	+14%
Total Assets (QR' billion)	37.5	36.0	+4%
Total Equity (QR' billion)	35.3	33.8	+5%

Note: Cash and cash equivalents has been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group's financial position continue to remain robust, with the liquidity position at the end of 30 June 2021 reaching QR 11.1 billion in form of cash and bank balances, after accounting for a dividend payout for the financial year 2020 amounting to QR 2.0 billion. Currently, the Group has no long-term debt obligations. Group's total assets and total equity reached QR 37.5 billion and QR 35.3 billion, respectively, as at 30 June 2021. During the period, the Group generated positive operating cash flows of QR 3.7 billion, with free cash flows of QR 3.4 billion.

Segmental performance highlights**Petrochemicals:**

Key performance indicators	1H-21	1H-20	Variance (%) [1H-21 vs 1H-20]	Q2-21	Q1-21	Variance (%) [Q2-21 vs Q1-21]
Production (MT' 000)	1,388	1,287	+8%	732	656	+12%
Average selling price (\$/MT)	887	526	+69%	940	828	+14%
Sales volumes (MT' 000)	998	923	+8%	526	472	+11%
Revenue (QR' million)	3,119	1,707	+83%	1,740	1,378	+26%
Net profit (QR' million)	1,495	309	+383%	886	608	+46%

Note: The above figures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

The segment reported a net profit of QR 1.5 billion for 1H-21, up by 383% versus 1H-20. This notable increase in profitability was primarily driven by improved product prices owing to improved macro environment and supply shortages. Profit improvement was also partially aided by the return of MTBE production, which was on a commercial shutdown during most of Q1-21.

Blended product prices for the segment rose by 69% versus 1H-20, with polyethylene (LDPE) prices showing a marked improvement of 75%. Sales volumes marginally up by 8%, compared to the same period last year, on account of improved production levels. The growth in product prices coupled with inclined sales volumes led to an overall increase in revenue by 83% within the segment, to reach QR 3.1 billion for 1H-21.

Although, during 1H-21, MTBE production volumes were impacted due to the commercial shutdown, but it was entirely offset by higher polyethylene volumes as some of the polyethylene facilities were on maintenance shutdown during 1H-20 and led to a moderate growth in segment's production volumes versus 1H-20.

Fertilizers:

Key performance indicators	1H-21	1H-20	Variance (%) [1H-21 vs 1H-20]	Q2-21	Q1-21	Variance (%) [Q2-21 vs Q1-21]
Production (MT' 000)	4,835	4,974	-3%	2,529	2,306	+10%
Average selling price (\$/MT)	359	232	+55%	388	326	+19%
Sales volumes (MT' 000)	3,028	1,640	+85%	1,628	1,400	+16%
Revenue (QR' million)	3,842	1,929	+99%	2,230	1,612	+38%
Net profit (QR' million)	1,538	372	+314%	943	595	+59%

Note: Figures for 1H-20 includes retrospective effects of acquisition of Qafco's 25% stake, with effect from 01 January 2020

Fertilizer segment reported a net profit of QR 1.5 billion for 1H-21, with an increase of 314%, versus same period of last year. This increase was primarily driven by growth in revenues which increased by 99% in 1H-21, to reach QR 3.8 billion. Selling prices improved by 55% versus 1H-20, which reflected positively on the segmental performance and led to improved EBITDA margins. Supply bottlenecks, together with strong global coarse grains demand led to a record high crop prices, improving farmers' affordability for fertilizers and supported strong price trends for nitrogen-based fertilizers.

Sales volumes increased during 1H-21 in comparison to 1H-20 by 85%, as volumes relating to Qafco trains 1-4 were recorded as part of 1H-21 sales volumes. Production within the segment was marginally down by 3% versus 1H-20, as Qafco trains 1-4 underwent higher number of days of planned maintenance during the current period, compared to the same period last year.

Steel:

Key performance indicators	1H-21	1H-20	Variance (%) [1H-21 vs 1H-20]	Q2-21	Q1-21	Variance (%) [Q2-21 vs Q1-21]
Production (MT' 000)	1,558	2,058	-24%	779	779	+0%
Average selling price (\$/MT)	619	487	+27%	694	571	+22%
Sales volumes (KMT)	981	1,025	-4%	390	591	-34%
Revenue (QR' million)	2,212	1,794	+23%	984	1,228	-20%
Net profit (QR' million)	496	-1,389	+136%	237	259	-8%

Steel segment continued its profit-making trajectory, after having a difficult first half of 2020 and following strategic restructuring initiatives implemented last year. Net profit for the current period amounted to QR 496 million versus a net loss of QR 1.4 billion in 1H-20. This noticeable improvement was mainly due to the following factors:

- Selling prices improved by 27% during the current period compared to 1H-20, due to increase in demand linked to a rebound in construction activity, along with higher raw material costs internationally.
- Mothballing of certain steel facilities allowed the segment to primarily focus on profitable domestic market, which led to adjust its cost base. Moreover, due to better international prices, the segment was also able to sell some volumes outside the domestic market.
- Recognition of one-off impairment expenses during 1H-20, amounting to QR 1.2 billion, relating to the facilities moth-balled, thus improving current year's comparative performance.
- By changing the raw material mix, the segment reduced its production costs without affecting quality of the final product.

Earnings Call

Industries Qatar will host an IR Earnings call with investors to discuss the results, business outlook and other matters on Tuesday, 10th August 2021 at 1:30 pm Doha Time. The IR presentation that accompanies the conference call will be posted on the 'financial information' page within the Investor Relations section at IQ's website.

-Ends-

About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiary and joint venture companies: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. ("QS"), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO"), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene ("LDPE"), linear low-density polyethylene ("LLDPE") and sulphur; (iii) Qatar Fertiliser Company SAQ ("QAFCO"), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; and (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC ("QAFAC"), a joint venture owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether ("MTBE").

The operations of the subsidiary and joint ventures remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email iq@gp.com.qa or visit www.iq.com.qa

DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, "IQ" and "the Group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This presentation may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions, and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment's revenue is computed by taking the Group share of revenue in Qapco and Qafac. Qapco's revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.

DEFINITIONS

Adjusted Free Cash Flow: Cash Flow From Operations - Total CAPEX - Dividends • **CAGR:** 5-Year Compound Annual Growth Rate • **Cash Realization Ratio:** Cash Flow From Operations / Net Profit x 100 • **Debt to Equity:** (Current Debt + Long-Term Debt) / Equity x 100 • **Dividend Yield:** Total Cash Dividend / Closing Market Capitalization x 100 • **DRI:** Direct Reduced Iron • **EBITDA:** Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization calculated as (Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortization) • **EPS:** Earnings per Share (Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year-end) • **Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX • **HBI:** Hot Briquetted Iron • **LDPE:** Low Density Poly Ethylene • **LLDPE:** Linear Low Density Poly Ethylene • **mmBTU:** Million British Thermal Units • **MT PA:** Metric Tons Per Annum • **MTBE:** Methyl Tertiary Butyl Ether • **Payout Ratio:** Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • **P/E:** Price to Earnings (Closing market capitalization / Net Profit) • **Utilization:** Production Volume / Rated Capacity x 100