

للنشر الفوري

صناعات قطر تُسجّل صافي أرباح بواقع 1.0 مليار ريال قطري لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 31 مارس 2025

- العائد على السهم عند 0.16 ريال قطري في الربع الأول من عام 2025 مقابل 0.21 ريال قطري في الربع الأول من عام 2024.
- نتائج الربع الأول من عام 2025 تتأثر سلبًا بانخفاض أحجام المبيعات، مع تسجيل تحسّن عام في أسعار المنتجات.
- عمليات المجموعة تُحافظ على زخمها القويّ رغم توقّف العمل في منشآت البولي إيثيلين والأسمدة بسبب أعمال الصيانة، مع بقاء متوسّط معامل الموثوقية عند حوالي 98%.
- سيولة المجموعة تُحافظ على زخمها القويّ، إذ بلغ إجمالي الأرصدة النقدية والمصرفية 9.2 مليار ريال قطري، وذلك بعد توزيع أرباح النصف الثاني من عام 2024 بقيمة بلغت 2.6 مليار ريال قطري.
- انتهاء اتفاقية المشروع المشترك لشركة كفاك في تاريخ 9 يونيو 2024، مع استمرار احتفاظ صناعات قطر بحصة ملكيتها البالغة 50%. وبعد استكمال الإجراءات القانونية اللازمة، استحوذت قطر للطاقة على حصة الملكية المتبقية البالغة 50%، والتي كان يملكها في السابق مساهمين آخرين.

الدوحة، قطر – 30 أبريل 2025: أعلنت اليوم شركة صناعات قطر (ويُشار إليها باختصار "QI" أو "المجموعة" | ورمزها في بورصة قطر: IQCD) عن تسجيل صافي أرباح بواقع 1 مليار ريال قطري لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 31 مارس 2025، مُسجلةً بذلك انخفاضًا مقارنة مع الربع الأول من عام 2024.

مستجدات بيئة الاقتصاد الكلى

أظهرت بيئة الاقتصاد الكلي مزيجًا من المؤشرات الاقتصادية خلال الربع الأول من عام 2025 وذلك بعد التوازن النسبي خلال معظم عام 2024، إذ لل نمو الناتج المحلي الإجمالي العالمي إيجابيًا الى معتدلًا، مع استمرار اعتدال مستوى التضخم أيضًا إلى حد ما، وتجاوزه المستويات المستهدفة التي حددتها العديد من المصارف المركزية. ورغم الشكوك والتوترات الجيوسياسية المهيمنة على المشهد، انتعشت الاقتصادات في جميع أنحاء الولايات المتحدة الأمريكية ومنطقة اليورو والأسواق الناشئة على خلفية الزخم القويّ في الاستهلاكات والاستثمارات الخاصة. وأدّت المخاوف المتعلقة باستئناف فرض الرسوم الجمركية المحتملة على الواردات إلى الولايات المتحدة إلى تفاقم مستوى حالة عدم اليقين ضمن الاقتصاد الكلي العالمي. ومن منطلق إقليمي، تأثرت سلسلة التوريد بشكل كبير على خلفية استمرار الاضطرابات الجيوسياسية، بما في ذلك استمرار الصراعات في منطقة البحر الأحمر، والقيود المفروضة على تصدير بعض السلع الأساسية مثل اليوريا، وانخفاض الإنتاج في بعض مرافق الإنتاج الكبرى؛ وهو ما تأثيرات العرض والطلب.

شهد قطاع البتروكيماويات تقلبات بارزة خلال الربع الأول من عام 2025، إذ تأثر العرض والطلب المتذبذبين على البتروكيماويات بمجموعةٍ من العوامل، وهو ما ألقى بظلاله أيضًا على الأسعار. وأدى الانخفاض العام في أسعار النفط الخام إلى انخفاض أسعار المواد الخام، مثل الإيثيلين والنافتا، وحدوث فائضٍ في المعروض، لا سيما في الأسواق الأوروبية والآسيوية، إلى جانب تراجع الطلب النسبي الذي أدى إلى تغيّر في ميزان العرض والطلب لصالح المشترين، وهو ما أدى إلى انخفاض الأسعار. علاوة على ذلك، ساعد انخفاض تكاليف الشحن في تعزيز إمدادات البتروكيماويات أيضًا، مما ساهم بالنتيجة في الحفاظ على أسعار تنافسية، وخصوصًا في المناطق التي تشهد ارتفاعًا في مستويات المخزون.



سجّلت أسعار الأسمدة مجموعة من المؤشرات التي جمعت بين الاستقرار والتقلبات البسيطة خلال الربع الأول من عام 2025، إذ حافظت أسعار الأسمدة النيتروجينية على استقرارها بعد الارتفاع الحاد المُسجَّل في السنوات السابقة وبلوغها ذروتها في عام 2022. وتجدر الإشارة إلى أنّ هذا الاستقرار في الأسعار كان بفضل مجموعة من العوامل، حيث كان العرض والطلب العالميين متوازنين نسبيًا في ظل بعض التخفيضات الإقليمية في مستويات الإنتاج وقيود التصدير التي فرضتها بعض الدول الكبرى؛ وهو ما أتاح استقرار الأسعار. ومن جانب آخر، ساعد انخفاض أسعار الطاقة في استمرار انخفاض تكاليف الإنتاج واستقرارها. فضلًا عن ذلك، ساهم الطلب المتواصل من القطاع الزراعي، مدفوعًا بزراعة المحاصيل ومتطلبات الإنتاج، في تعزيز استقرار الاحتياجات من الأسمدة. وساهم انخفاض مستوى تقلبات السوق، مقارنة مع السنوات السابقة، في استقرار أسعار الأسمدة، إذ أصبح لدى المتعاملين في السوق رؤية أوضح حول قطاع الأسمدة.

واجهت ظروف الاقتصاد الكلي في قطاع الحديد والصلب جُملة من التحديات، مع انخفاضٍ في أسعار الحديد والصلب مقارنة مع عام 2024، إذ يعزى هذا الانخفاض إلى استمرار عدم الاستقرار الاقتصادي الناجم عن تراجع الطلب من أسواق رئيسية مثل الصين، وزيادة الطاقة الإنتاجية العالمية للحديد والصلب بما يتجاوز مستوى نمو الطلب، والتوترات التجارية المستمرة، وتغيّرات السياسات، خصوصًا فيما يتعلق بالرسوم الجمركية المحتملة؛ والتي أدت مجتمعةً إلى تقلبات كبيرة في أسعار الحديد والصلب خلال الربع.

مستجدات الأداء التشغيلي

التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024)	التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024)	الربع الرابع من عام 2024	الربع الأول من عام 2024	الربع الأول من عام 2025	مؤشرات الأداء الرئيسية
%4	%1	4.3	4.4	4.4	الإنتاج (مليون طن متري)
%3-	%6-	2.4	2.5	2.4	حجم المبيعات (ألف طن متري)
	-	%99	%102	%93	معدلات التشغيل (%)
	-	%98	%98	%98	متوسط مُعَامِل الموثوقية (%)

يتواصل استقرار العمليات في مختلف قطاعات المجموعة رغم عمليات إيقاف التشغيل المرتبطة بالصيانة الدورية داخل عمليات المجموعة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. وشهدت جميع القطاعات إجراء عمليات صيانة مخطط لها وغير مخطط لها خلال الربع الحالي، مع خضوع قطاع الأسمدة وقطاع الحديد والصلب لعمليات صيانة مخطط لها، في حين خضع قطاع إضافات الوقود لعمليات صيانة غير مخطط لها خلال الربع الأول من عام 2025. كما نجحت المجموعة في الحفاظ على مستوى إنتاجها خلال الفترة الحالية بفضل تحسين التخطيط للإنتاج وإعادة تشغيل بعض مرافق قطاع الحديد والصلب التي كانت متوقفة عن الخدمة في السابق. وحققت معدلات تشغيل المصانع مستويات مُشرفة خلال الربع الأول من هذا عام، حيث إن المنشآت التي تم تشغيلها حديثاً في مرحلة رفع قوة الإنتاج بصورة كاملة. ويُتوقع أن يزداد معدل التشغيل في هذا العام مع التشغيلي، الكامل للمرافق التي أعيد تشغيلها مؤخرًا. وبالتالي، فإنّ هذه الإحصائيات التشغيلية تعكس التزام المجموعة الراسخ تجاه تحقيق التميّز التشغيلي، والعمليات الموثوقة، وضمان الاهتمام الثابت بشؤون الصحة والسلامة والبيئة.

شهدت أحجام الإنتاج تحسنًا طفيفًا مقارنةً مع الربع الرابع من عام 2024، إذ ارتفع مستوى الإنتاج في جميع القطاعات باستثناء قطاع إضافات الوقود، ويُعزى نمو الإنتاج في هذه القطاعات إلى ارتفاع عدد أيام التشغيل خلال الربع، وعدد المرافق العاملة (وخصوصًا في قطاع الحديد والصلب)، مقارنة بالربع السابق الذي شهد عدد أيام تشغيل أقل جراء عمليات إيقاف التشغيل في بعض القطاعات. بينما تأثر الإنتاج في قطاع إضافات الوقود خلال الربع الحالي جراء عمليات الصيانة الغير مخطط لها.



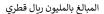
مستجدات الأداء المالي – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024

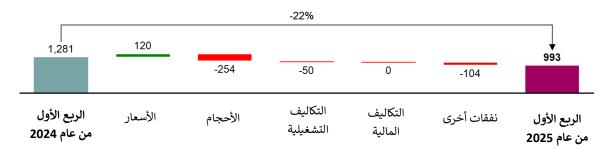
التباين (%)	الربع الأول من عام 2024	الربع الأول من عام 2025	مؤشرات الأداء المالى الرئيسية
%3	474	491	متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/ طن متري)
%6-	2,539	2,378	أحجام المبيعات (ألف طن متري)
%3-	4.3	4.1	الإيرادات (مليار ريال قطري)
%16-	1.8	1.5	الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال
%22-	1.3	1.0	صافي الأرباح (مليار ريال قطري)
%22-	0.21	0.16	العائد على السهم (ريال قطري)
	%42	%36	هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)

ملاحظة: تم تسجيل أرقام الإيرادات والأرياح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناء على طريقة التوحيد التناسبي خلافًا للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

أعلنت المجموعة عن تحقيق صافي أرباح موحد بواقع 1.0 مليار ريال قطري لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 31 مارس 2025، مسجلًا بذلك انخفاضًا مقارنة مع الربع الأول من عام 2024. وانخفضت إيرادات المجموعة في الربع الأول من عام 2025 انخفاضًا طفيفًا مقابل الربع الأول من عام 2024.

تحليل صافى أرباح صناعات قطر – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024





يُعزى الأداء المالي للمجموعة خلال فترة الثلاثة أشهر المنتهية في 31 مارس 2025 بشكل رئيسي إلى العوامل التالية:

أسعار المنتجات

شهد متوسط أسعار المنتجات المختلطة تحسنًا طفيفًا مقارنة مع الربع الأول من عام 2024، محققًا بذلك مساهمة إيجابية في صافي أرباح المجموعة، ويُعزى هذا التحسن بشكل رئيسي إلى تحسن أسعار الأسمدة النيتروجينية. وتجدر الإشارة إلى أنّ أسعار الأسمدة بدأت في الاستقرار خلال الأرباع السنوية الأخيرة بعد أن شهدت تقلبات خلال عام 2023. وساهم بشكل كبير في تعزيز استقرار الأسعار حدوث اختناقات العرض الناجمة عن الاضطرابات الجيوسياسية الإقليمية، وقيود التصدير في الدول المنتجة الكبرى مثل الصين، وتراجع مستوى الإنتاج في بعض المرافق الكبرى بسبب إغلاقها، فضلًا عن وجود عوامل أخرى، مثل تضخم التكاليف.

ومن جانب آخر، تأثر الطلب على المنتجات النهائية تأثرًا سلبيًا بسبب التوقعات الاقتصادية الضعيفة في بعض اقتصادات الدول الكبرى، والسياسات النقدية المتشددة، ومحدودية الطلب على الصعيدين المحلى والإقليمي.

■ أحجام المبيعات

انخفضت أحجام المبيعات خلال الفترة الحالية انخفاضًا طفيفًا مقارنة مع الربع الأول من عام 2024، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي تراجع الطلب بسبب ظروف الاقتصاد الكلي غير المواتية، واختناقات العرض في ظل استمرار الاضطرابات الإقليمية، ومواعيد وصول الشحنات ضمن بعض القطاعات التشغيلية.

■ تكاليف التشغيل



ارتفعت تكاليف التشغيل في الربع الأول من عام 2025 ارتفاعًا طفيفًا مقارنةً مع الربع الأول من عام 2024. ويُعزى هذا الارتفاع في تكاليف التشغيل بشكل رئيسي إلى ارتفاع التكاليف المتغيرة المرتبطة بأسعار السلع النهائية، وتكاليف التشغيل الثابتة المرتبطة بعمليات إيقاف التشغيل وتراجع مستوى حركة المخزون، والتضخم العام؛ وقوبل ذلك جزئيًا بانخفاض أحجام المبيعات.

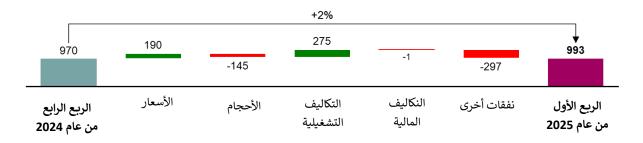
مستجدات الأداء المالي – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024

التباين (%)	الربع الرابع من عام 2024	الربع الأول من عام 2025	مؤشرات الأداء المالى الرئيسية
%4	472	491	متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/ طن متري)
%3-	2,444	2,378	أحجام المبيعات (ألف طن متري)
%1	4.1	4.1	الإيرادات (مليار ريال قطري)
%7	1.4	1.5	الأرياح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال
			قطري)
%2	1.0	1.0	صافي الأرباح (مليار ريال قطري)
%2	0.16	0.16	العائد على السهم (ريال قطري)
-	%34	%36	هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)

ملاحظة: تم تسجيل أرقام الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناء على طريقة التوحيد التناسبي خلافًا للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

تحليل صافي أرباح صناعات قطر – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024

(المبالغ بالمليون ريال قطري)



شهد صافي أرباح المجموعة خلال الربع الأول من عام 2025 نموًا طفيفًا مقارنةً مع الربع الرابع من عام 2024، وقوبل ارتفاع متوسط أسعار البيع بشكل عام بانخفاض أحجام المبيعات، وغياب الإيرادات الأخرى الاستثنائية غير التشغيلية، وانخفاض الإيرادات من الشركة الزميلة في قطاع الحديد والصلب للمجموعة؛ ليقابل ذلك جزئيًا تحسن كبير في نفقات التشغيل على خلفية انخفاض أحجام المبيعات خلال الربع الحالي. وحققت المجموعة في الربع السابق دخلًا آخر استثنائي بقيمة 144 مليون ريال قطري بفضل مكاسب القيمة العادلة المتأتية من إعادة احتساب الحصة السابقة المملوكة في المشروع المشترك (كفاك). وعلى أساس المقارنة المماثلة (بعد إزالة الدخل غير التشغيلي الاستثنائي البالغة قيمته 144 مليون ريال قطري خلال في المربع السابق)، ارتفع صافي الدخل المُعدّل عن الفترة الحالية ارتفاعًا طفيفًا بنسبة 20% مقارنةً مع الربع الرابع من عام 2024 وذلك بالرغم من الانخفاض في أحجام المبيعات خلال الربع الحالي.

شهدت الإيرادات في الربع الأول من عام 2025 ارتفاعًا طفيفًا مقارنة مع الربع الرابع من عام 2024 بفضل تحسن أسعار البيع، ولكن ذلك قوبل جزئيًا بانخفاضٍ طفيف في أحجام المبيعات التي انخفضت بشكل متتابع في ظل حالة عدم اليقين المهيمنة بالأسواق، وسجلت أحجام الإنتاج زيادة طفيفة نتيجة زيادة أيام التشغيل وتشغيل منشآت إضافية. ومن جانب آخر، ارتفع متوسط أسعار البيع قليلًا مع تسجيل تحسنٍ إيجابي في أسعار قطاع الأسمدة مقارنة مع الربع السابق وسط أجواء إيجابية في بيئة الاقتصاد الكلي.

المركز المالي



التباين (%)	في 31 ديسمبر 2024	في 31 مارس 2025	مؤشرات المركز المالي الرئيسية
%19-	11.4	9.2	الأرصدة النقدية والمصرفية (مليار ريال قطري)
%4-	42.4	40.7	إجمالي الأصول (مليار ريال قطري)
%4-	37.7	36.1	إجمالي حقوق الملكية في المجموعة (مليار ريال قطري)
%1-	%89	%89	حقوق الملكية كنسبة مئوية (%) من الأصول

ملاحظة: تم تسجيل الأرصدة النقدية والمصرفية بناء على طريقة التوحيد التناسبي خلافًا للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حافظت المجموعة على مركزها المالي القويّ، إذ بلغت الأرصدة النقدية والمصرفية 9.2 مليار ريال قطري في 31 مارس 2025 بعد احتساب توزيعات أرباح النصف الثاني من عام 2024 بقيمة بلغت 2.6 مليار ريال قطري، إلى جانب مدفوعات النفقات الرأسمالية الدورية. حاليًا، لا يوجد أيّ التزامات ديون طويلة الأجل على المجموعة.

كما سجلت المجموعة تحقيق تدفقات¹ نقدية تشغيلية إيجابية بلغت حوالي 670 مليون ريال قطري، واستثمرت حوالي 640 مليون ريال قطري في الإنفاق الرأسمالي؛ مما أدى إلى توليد تدفق نقدي حر بسيط.

مستجدات الأداء على مستوى القطاع

قطاع البتروكيماوبات:

التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024)	التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024)	الربع الرابع من عام 2024	الربع الأول من عام 2024	الربع الأول من عام 2025	مؤشرات الأداء الرئيسية
%3-	%2	763	725	739	الإنتاج (مليون طن متري)
%2	%3	756	750	771	متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)
%9-	%8-	520	517	475	أحجام المبيعات (طن متري)
%7-	%6-	1,386	1,364	1,288	الإيرادات (مليون ريال قطري)
%31	%26-	201	354	263	صافي الأرباح (مليون ريال قطري)

تحليل أداء القطاع – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024

حقق قطاع البتروكيماويات صافي أرباح بواقع 263 مليون ريال قطري في الربع الأول من عام 2025، مسجلًا بذلك انخفاضًا مقارنة مع الربع الأول من عام 2024، مسجلًا بذلك انخفاضًا مقارنة مع الربع الأول من عام 2024، ويعزى هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى تراجع مستوى الإيرادات وانخفاض هامش إجمالي الأرباح بسبب ارتفاع تكاليف التشغيل. وانخفضت الإيرادات على خلفية الانخفاض الطفيف في أحجام المبيعات، في حين شهدت أسعار البيع تحسنًا طفيفًا مقارنةً مع العام الماضي، إلّا أنّه حافظ على استقراره طوال العام بفضل تخفيف العام الماضي. وشهد متوسط أسعار البيع للقطاع تحسنًا طفيفًا مقارنةً مع العام والطلب، وأسعار المواد الخام المواتية بشكل نسبي.

تحليل أداء القطاع – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024

شهد صافي أرباح القطاع تحسنًا كبيرًا على خلفية تحسّن تكاليف التشغيل التي انخفضت نسبياً؛ مما أدى بالنتيجة إلى ارتفاع في هامش إجمالي الأرباح. ولكن بالرغم من التراجع النسبي في أحجام المبيعات (ويرجع ذلك بشكل جزيً إلى انخفاض مستوى الإنتاج في قطاع إضافات الوقود)، فقد تحسّن مستوى الربحية للقطاع خلال الربع الحالى بفضل ارتفاع متوسط أسعار البيع وانخفاض تكاليف التشغيل.

الصفحة 5 من

أ تم تسجيلها بناء على طريقة التوحيد التناسبي خلافًا للمعابير الدولية لإعداد التقارير المالية -



قطاع الأسمدة:

التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024)	التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024)	الربع الرابع من عام 2024	الربع الأول من عام 2024	الربع الأول من عام 2025	مؤشرات الأداء الرئيسية
%4	%6-	2,292	2,523	2,382	الإنتاج (مليون طن متري)
%11	%9	349	355	386	متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)
%3	%6-	1,356	1,495	1,399	أحجام المبيعات (طن متري)
%14	%2	1,669	1,876	1,905	الإيرادات (مليون ريال قطري)
%32	%13-	418	638	553	صافي الأرباح (مليون ريال قطري)

تحليل أداء القطاع – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024

حقق قطاع الأسمدة صافي أرباح بواقع 553 مليون ريال قطري في الربع الأول من عام 2025، مسجلًا بذلك انخفاضًا طفيفًا مقارنةً مع الربع الأول من عام 2024. ويُعزى هذا الانخفاض في صافي الأرباح، مقارنةً مع العام الماضي، بشكل رئيسي إلى تراجع الإيرادات بسبب انخفاض الإحجام بالإضافة إلى ارتفاع تكاليف المتعلقة بشكل أساسي بتكاليف المواد الخام المرتبطة بأسعار السلع النهائية، والتغيّرات غير المواتية على مستوى المخزون، فضلًا عن التكاليف الإضافية المرتبطة بأعمال الصيانة. كما أدى انخفاض الإنتاج الناتج عن أعمال الصيانة إلى انخفاض أحجام المبيعات.

ازدادت إيرادات القطاع زيادة طفيفة في الربع الأول من عام 2025 مقارنةً مع الفترة نفسها من العام الماضي، ويُعزى ذلك إلى حدوث ارتفاع طفيف في أسعار البيع التي شهدت ارتفاعًا معتدلًا مقارنةً مع الربع الأول من عام 2024 واستقرت خلال الفترة الأخيرة من العام بفضل العوامل المواتية للاقتصاد الكلي. ومن جهة أخرى، انخفضت أحجام المبيعات انخفاضًا طفيفًا خلال الربع الأول من عام 2025، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض مستوى الإنتاج والتحديات على مستوى العرض. كما حقق القطاع إجمالي إنتاج بلغ 2.4 مليون طن متري، مُسجلًا بذلك حدوث انخفاض طفيف وسط استقرار العمليات.

تحليل أداء القطاع – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024

ارتفعت إيرادات القطاع ارتفاعًا طفيفًا مقارنةً مع الربع السابق بفضل زيادة أحجام المبيعات وأسعار البيع التي تحسنت، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى استقرار ظروف الاقتصاد الكلي، ويشمل ذلك توازن العرض والطلب. ومن جانب آخر، التحسن في أحجام المبيعات كان مدعوماً بالزيادة في الإنتاج جراء زيادة أيام التشغيل، وخضوع القطاع لإغلاقات متعلقة بالصيانة خلال الربع السابق.

شهد صافي أرباح القطاع ارتفاعًا ملحوظًا في الربع الأول من عام 2024، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى زيادة الإيرادات الناتجة عن تحسن أحجام المبيعات.

قطاع الحديد والصلب:

التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024)	التباين (%) (الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024)	الربع الرابع من عام 2024	الربع الأول من عام 2024	الربع الأول من عام 2025	مؤشرات الأداء الرئيسية
8%	13%	1,215	1,161	1,311	الإنتاج (مليون طن متري)
2%	-4%	506	541	518	متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)
-11%	-4%	568	527	505	أحجام المبيعات (طن متري)
-9%	-8%	1,047	1,038	953	الإيرادات (مليون ريال قطري)
-11%	-26%	130	156	116	صافي الأرباح (مليون ريال قطري)



تحليل أداء القطاع – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الأول من عام 2024

حقق قطاع الحديد والصلب صافي أرياح بواقع 116 مليون ريال قطري، مُسجلًا بذلك انخفاضًا ملحوظًا مقارنةً مع الفترة نفسها من العام الماضي، ويُعزى هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى انخفاض الإيرادات بسبب التأثير المشترك لانخفاض الأسعار وأحجام المبيعات، بالإضافة إلى انخفاض صافي الأرياح من الشركات الزميلة للقطاع. ونجح القطاع في الحفاظ على هامش إجمالي أرياحه عند مستواه المُسجل في العام الماضي، والذي تراوح ما بين 11% و12%.

انخفضت الإيرادات انخفاضًا طفيفًا على خلفية التأثير المشترك لانخفاض الأسعار وأحجام المبيعات. كما انخفض متوسط أسعار الحديد والصلب انخفاضًا طفيفًا بسبب تراجع الطلب في أسواق الحديد والصلب وأسواق المعادن الرئيسية، فضلًا عن تجاوز الطاقة الإنتاجية للحديد والصلب مستوى الطلب على الحديد والصلب عالمياً. علاوة على ذلك، ظلّ الطلب في قطاع البناء ضعيفًا نسبياً بسبب التحديات التي تواجهها بيئة الاقتصاد الكلي، إذ واصلت معظم المصارف المركزية اتبّاع سياسات نقدية معتدلة، ولكنها أكثر صرامة في ذات الوقت. ومن ناحية أخرى، تحسن الإنتاج قليلًا مع إعادة تشغيل القطاع لبعض المرافق التي كانت متوقفة عن الخدمة في السابق.

تحليل أداء القطاع – الربع الأول من عام 2025 مقابل الربع الرابع من عام 2024

أظهر القطاع انخفاضًا ملحوطًا في الأرباح على خلفية انخفاض الإيرادات وانخفاض صافي الأرباح من الشركات الزميلة للقطاع مقارنة مع الربع السابق. وإلى جانب ذلك، تراجعت الإيرادات مقارنةً مع الربع السابق، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض أحجام المبيعات.

انخفضت إيرادات القطاع في الربع الحالي انخفاضًا طفيفًا على خلفية تراجع أحجام المبيعات في ظل الظروف السائدة على مستوى السوق. أما الإنتاج، فقد شهد تحسنًا قليلًا مقارنةً مع الربع السابق بعدما أعاد تشغيل أحد مصانع صهر الحديد والصلب التابعة له، بعد أن كان متوقفًا عن الخدمة في السابق.

مؤتمر هاتفى لمناقشة الأداء المالى والتشغيلي للشركة

تستضيف شركة صناعات قطر مؤتمرًا هاتفيًا يُدعى إليه المستثمرين لمناقشة نتائجها الأخيرة، وفرص الأعمال، وغيرها من المسائل، وذلك في يوم الاثنين الموافق لـ 5 مايو 2025 في الساعة 1:30 ظهرًا بتوقيت الدوحة. وسيتم نشر العرض التقديمي الخاص بعلاقات المستثمرين الذي سيصاحب المؤتمر الهاتفي على صفحة "الأداء المالي" ضمن قسم "علاقات المستثمرين" بالموقع الإلكتروني لشركة صناعات قطر.

-انتھی-



نبذة حول شركة صناعات قطر (١٥)

تأسست صناعات قطر، وهي شركة مساهمة عامة قطرية، في تاريخ 19 أبريل 2003. ويتضمن نطاق أعمال الشركة التملك المباشر للحصص في الشركات التابعة والمشاريع المشتركة التالية: (1): شركة قطر ستيل "ش.م.ق"، وهي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لصناعات قطر تعمل في إنتاج وبيع كتل الصلب وحديد التسليح (2): شركة قطر للبتروكيماويات المحدودة (قابكو) ش.م.خ.ق.، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر 80% وتعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة (LDPE) والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة (LLDPE) والكبريت (3): شركة قطر للإضافات للأسمدة الكيماوية "ش.ع.م." (قافكو)، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر وتعمل في إنتاج الأمونيا واليوريا (4): شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة "ش.م.ق" (كفاك)، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر 50% وتعمل في إنتاج الميثانول وثلاثي ميثايل بيوتايل الإثير (MTBE).

وتدار عمليات الشركات التابعة والمشاريع المشتركة من قِبَل فرقها الإدارية، كلا فيما يخصه بصورة مستقلة.

للحصول على المزيد من المعلومات حول هذا البيان الصحفي، يرجى التواصل من خلال عنوان البريد الإلكتروني <u>iq@qatarenergy.qa،</u> أو ig.investorrelations@qatarenergy.qa، أو التفصِّل بزيارة الموقع الإلكتروني www.iq.com.qa.

بيان إخلاء المسؤولية

تندرج الشركات التي تمتلك فيها صناعات قطر (ش.م.ع.ق). استثمارات مباشرة أو غير مباشرة ضمن الشركات ذات الكيانات المُستقلة. في هذا البيان الصحفي، يُشار أحياناً إلى شركة صناعات قطر بعبارة "صناعات قطر" أو كلمة "المجموعة" لدواعي الملائمة.

قد يحتوي هذا البيان الصحفي على بيانات تطلعية بشأن الأوضاع المالية ونتائج العمليات والأعمال الي تديرها صناعات قطر. وتُعد جميع البيانات، باستثناء بيانات الحقائق التاريخية، بيانات تطلعية تتضمن تقديرات مستقبلية تستند إلى افتراضات وتوقعات في الحاضر، وتنطوي على مخاطر معلومة ومجهولة وشكوك، ما قد يؤدي إلى حدوث اختلاف كبير بين النتائج الفعلية أو الأداء العملي والتشغيلي أو الأحداث الي تؤدي المجموعة وبين تلك المعلنة أو التي قد تُستنتج من هذه البيانات.

ويرتبط تحقق هذه البيانات التطلعية بعدة عوامل، منها: (أ) تذبذب أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي (ب) تغيّر الطلب أو ظروف الأسواق فيما يتعلق بمنتجات المجموعة (ج) فقدان الحصة من السوق والمنافسة داخل القطاع (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية (ه) تغير الظروف التشريعية والمالية والتنظيمية (و) تغير ظروف الأسواق والظروف المالية والاقتصادية (ز) المخاطر السياسية. وبالتالي، فقد تختلف النتائج اختلافاً كبيراً عن تلك المُعلن عنها أو التي قد تُستنتج من البيانات التطلعية الواردة هنا. وكافة البيانات الواردة هنا والي استعراض نظرات تطلعية في تاريخ هذا البيان الصحفي.

لا تتحمل شركة صناعات قطر ومديريها وموظفيها ومسقواليها ومستشاريها والشركات المتعاقد معها ووكلائها أي مسؤولية بأي شكل من الأشكال عن أية تكاليف أو خسائر أو آثار ضارة أخرى قد تنشأ عن استخدام أو اعتماد أي جهة على أي بيان تطلعي و/أو مادة أخرى وردت هنا. ولا تعتبر صناعات قطر وشركاتها التابعة ومشاريعها المشتركة وشركاتها الشقيقة مُلزمة بأي حال من الأحوال بتحديث أو نشر تعديلات أدخلت على أي بيان تطلعي أو مادة أخرى وردت هنا ويُعرف أو لا يُعرف أنها قد تغيرت، أو أنها غير دقيقة نتيجة لورود معلومات جديدة أو أحداث مستقبلية، أو أي سبب آخر. كما لا تضمن صناعات قطر دقة البيانات التاريخية الهاردة هنا.

ملاحظات عامة

تتبع السنة المحاسبية لشركة صناعات قطر التقويم الميلادي. ولا يتم إدخال أية تعديلات على السنوات الكبيسة. وتستند القيم المُعبر عنها بالدولار الأمريكي إلى السعر التالي: دولار أمريكي واحد = 3.64 ريال قطري.

تم احتساب مبالغ بيان الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، وعرضها لغرض هذا البيان الصحفي على أساس تناسبي، وذلك استنادًا إلى حصة ملكية صناعات قطر في مشاريعها المشتركة. وعلى وجه التحديد، يتم احتساب إيرادات قطاع البتروكيماويات عن طريق أخذ حصة المجموعة من إيرادات شركة قطر للبتروكيماويات المحدودة وشركة قطر للمنتجات الملاستيكية. وقد تختلف هذه الإيرادات عن الإيرادات المُدرجة شركة قطر للمنتجات البلاستيكية. وقد تختلف هذه الإيرادات عن الإيرادات المُدرجة في البيانات المالية المُوحدة.

التعريفات

Ratio والمساهمين (الدين الحالي بالتدفق النقدي من العمليات / صافي الربح × 100 • Debt to Equity أراسمالي – أرباح الأسهم • Radjusted Free Cash Flow: نسبة التحقق النقدي، التدفق النقدي من العمليات / صافي الربح × 100 • Debt to Equity • 100 دعقوق المساهمين (الدين الحالي + الدين طويل الأجل)/ حقوق المساهمين (الدين الحالي + الدين طويل الأجل)/ حقوق المساهمين (الدين الحالي + الدين طويل الأجل) حقوق المساهمين (الدين الحالي + الدين طويل الأجل)/ حقوق المساهمين (الدين الحالي + المساهمين أرباح الأسهم النقدية / القيمة السوقية عند الإغلاق × 100 • 100 الحديد المختزل عن طريق عملية الاختزال المباشر • EBITDA والفوائد والإستهلاك (صافي الربح + حساب الفوائد + الإملاك + الاستهلاك) • EPS (الربح لكل سهم (صافي الربح / عدد الأسهم العادية المستحقة السداد في نهاية العام) • Pree (الفوائد والطمرائب والإهلاك والاستهلاك الحديد المقولب على الساخن • EDPI : بولي إيثيلين منخفض الكثافة • EDPI : البولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة • MTPA عند الأسهم النقدية/ صافي الأرباح على الساخن • Payout Ratio : سبة توزيح الأرباح، إجمالي أرباح الأسهم النقدية/ صافي الأرباح) : Payout Ratio : حجم الإنتاج / الطاقة الشعديلية ، حجم الإنتاج / الطاقة المقدرة × 100.



FOR IMMEDIATE RELEASE

Industries Qatar posts a net profit of QR 1.0 billion for the three-month period ended 31 March 2025

- Earnings per share (EPS) of QR 0.16 for 1Q-25 compared to QR 0.21 for 1Q-24.
- 1Q-25 results impacted due to lower volumes amid general recovery in product prices.
- Group operations continued to remain robust amid maintenance shutdown within polyethylene and fertilizer facilities, with average reliability factor remained around 98%.
- Group's liquidity continues to remain robust with a total cash and bank balances of QR 9.2 billion, after paying H2-2024 dividend of QR 2.6 billion.
- QAFAC's Joint Venture Agreement (CJVA) expired on 9 June 2024.
 Following the expiry IQ continues to hold its 50%. After the completion of necessary legal formalities, the remaining 50% that was previously held by other shareholders was acquired by QatarEnergy.

Doha, Qatar; 30 April 2025: Industries Qatar ("IQ" or "the Group"; QE Ticker: IQCD), today reported a net profit of QR 1.0 billion for the three-month period ended 31 March 2025, representing a moderate decline compared to 1Q-24.

Updates on macroeconomic environment

Macroeconomic environment presented a mix bag of economic signal during the first quarter of 2025 after stabilizing mostly through 2024. Global GDP growth remained positive to moderate while inflation also continue to remain somewhat moderate, and above target levels established by many Central Banks. Despite uncertainties and geopolitical tensions continues to prevail economies across US, Eurozone, and the Emerging Markets grew on the backdrop of strong private consumptions and investments. The concerns over renewed potential tariffs on imports to the USA added additional layer of uncertainty to the global macroeconomic environment. From a regional point of view, continuing geo-political instability including the ongoing Red Sea conflicts, export restrictions on certain commodities like Urea, lower production in some of the larger production facilities have largely affected the supply-chain and consequently broadly offset the demand-supply effects.

Petrochemical segment experienced notable fluctuations during Q1-2025. Several factors impacted fluctuating petrochemical demand and supply, and thereby its prices. A general decline in crude oil price that led to lower feedstock prices such as ethylene and naphtha, oversupply conditions notably in the Europe and Asian markets together with moderate to weaker demand resulting in a shift in supply-demand balance favoring buyers contributing to lower prices. Additionally, the petrochemicals supply was also



boosted by lower shipping costs helped maintain competitive pricing, especially in regions with high inventory levels.

Fertilizer prices have shown a mix of stability and some fluctuations during the first quarter of 2025. Nitrogen fertilizer prices continued to stabilize after the sharp increase in the prior years with prices peaking in 2022. There were several factors supporting this price stability: Global demand and supply were relatively balanced amid some regional production cutbacks and export restrictions by some larger economies enabling stabilization of prices. The decline in energy prices helped keeping the production costs lower and stable. Furthermore, steady demand from the agricultural sector, driven by crop planting and production needs supported the stable fertilizer needs. The stable fertilizer prices were also aided by less market volatility compared to previous years as market participants had more visibility on the fertilizer segment.

Macro-economic conditions across the steel segment faced challenges with steel prices experiencing decline compared to 2024. This decline was driven by continued economic uncertainty on account of weaker demand from key markets like China, an increase in global steel production capacity outpacing demand growth, and on-going trade tensions and policy shifts most notably relating to potential tariffs have created significant volatility in steel prices during the quarter.

Operational performance updates

Key Performance Indicators	1Q-25	1Q-24	4Q-24	Var (%) [1Q-25 v. 1Q-24]	Var (%) [1Q-25 v. 4Q-24]
Production (MT Million)	4.4	4.4	4.3	1%	4%
Sales Volume (MT000)	2.4	2.5	2.4	-6%	-3%
Utilization Rates (%)	93%	102%	99%	-	-
Average Reliability Factor (%)	98%	98%	98%	-	-

Operations across the group continue to remain firm despite an increase in the routine maintenance shutdown within group's operations compared to same period of last year. All segments were on planned and unplanned maintenance during the current quarter with both fertilizer and steel segments were on planned maintenance while fuel additive segment underwent unplanned shutdown in Q1-2025. The group was able to maintain its production during the current period due to better production planning and restart of some of the facilities within the steel segment those were previously mothballed. Plant utilization rates for 1Q-25 stood at commendable as newly started plants have not fully ramped up. The utilization for the current year is expected to increase with full operations of the facilities those recently restarted. These operational statistics reflects the Group's continued commitment to operational excellence, reliable operations while ensuring unwavering importance to HSE.

On a quarter-on-quarter basis, production volumes slightly improved versus 4Q-24. Production across all segments increased except fuel additive segment. The higher production within these segments were driven by number of days in operations during the quarter as some segments were on shutdowns for higher number of days in Q4-2024, number of facilities in operations (notably for the steel segment) while the production within fuel additive segment was affected by unplanned shutdown during 1Q-2025.



Financial performance updates - 1Q-25 vs 1Q-24

Key Performance Indicators	1Q-25	1Q-24	Variance (%)
Average Selling Price (USD / MT)	491	474	3%
Sales Volumes (MT'000)	2,378	2,539	-6%
Revenue (QR' billion)	4.1	4.3	-3%
EBITDA (QR' billion)	1.5	1.8	-16%
Net Profit (QR' billion)	1.0	1.3	-22%
Earnings per share (QR)	0.16	0.21	-22%
EBITDA (%)	36%	42%	-

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group reported a consolidated net profit of QR 1.0 billion for the three-month period ended 31 March 2025, with a reduction versus 1Q-24. Group revenue for 1Q-25 marginally declined compared the same quarter of last year.

Analysis of IQ's net earnings - 1Q-25 vs 1Q-24

Amounts in QR millions



Group's financial performance for the three-month period ended 31 March 2025 was largely attributed to the following factors:

• Product prices

Blended average product prices marginally versus 1Q-24 and accounted positively toward group's net earnings. This improvement was primarily driven by improved nitrogen fertilizer prices. Fertilizer prices have started to stabilize in the recent quarters after experiencing volatility during 2023. This price stability was ably supported by supply bottlenecks driven by regional geo-political uncertainty, export restrictions in larger producing economies like China, and production shortfall in some of the larger facilities due to facilities shutdowns and other factors such as cost escalations.

On the other hand, demand for downstream products were impacted by sluggish economic forecast in some of the larger key economies, monetary policies that remain moderate, limited domestic and reginal demand.

Sales volumes

Sales volumes for the current period decreased marginally versus 1Q-24, primarily driven by, weaker demand due to subdue macro-economic conditions, supply-bottlenecks amid ongoing regional uncertainties and timing of shipments within some of the operating segments.



Operating cost

Operating cost for 1Q-25 have marginally increased versus 1Q-24 This increase in the operating cost primarily linked to higher price driven variable cost, fixed operating costs associated shutdown, adverse inventory changes and general inflation, partially offset by lower sales volumes.

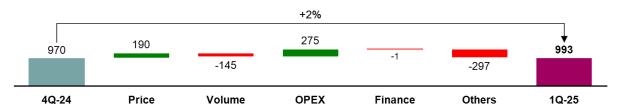
Financial performance updates - 1Q-25 vs 4Q-24

Key Performance Indicators	1Q-25	4Q-24	Variance (%)
Average Selling Price (USD / MT)	491	472	4%
Sales Volumes (MT000)	2,378	2,444	-3%
Revenue (QR' billion)	4.1	4.1	1%
EBITDA (QR' billion)	1.5	1.4	7%
Net Profit (QR' billion)	1.0	1.0	2%
Earnings per share (QR)	0.16	0.16	2%
EBITDA (%)	36%	34%	-

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Analysis of IQ's net earnings - 1Q-25 vs 4Q-24

(Amounts in QR millions)



During 1Q-25, the Group's net earnings marginally grew compared to 4Q-24. The increase was primarily due to an increase in in average selling prices were broadly offset by lower sales volumes, absence of one-off non-operating other income and lower income from group's steel associate. This was partially offset by a significant improvement in the operating expenses that was partially driven by lower sales volumes. During 4Q-2024, the group recorded, a non-recurring other income of QR 144 million relating to fair value gain on remeasurement of previously held Interest in joint venture (QAFAC). On a comparable basis (after adjusting for this one-off non-operating income of QR 144 million), the adjusted net income for the current period has increased moderately by 20% versus 4Q-24 amid a reduction in sales volumes.

Revenue for 1Q-25 has marginally increased versus 4Q-24 due to improved selling prices that was partially offset by a marginal reduction in the sales volumes. Sales volumes have decreased sequentially amid presence of uncertainty in the market while a marginal increase in production volumes noted during the quarter. Production during the quarter increase due to group had comparatively higher operating days, and operation of an additional facility. On the other hand, average selling prices have marginally increased within fertilizer segment versus the previous quarter on the backdrop of favorable macroeconomic sentiments.



Financial position

Key Financial Position Indicators	As at 31/3/25	As at 31/12/24	Variance (%)
Cash & Bank Balance (QR Billion)	9.2	11.4	-19%
Total Assets (QR Billion)	40.7	42.4	-4%
Group Equity (QR Billion)	36.1	37.7	-4%
Equity as % of Asset	89%	89%	-

Note: Cash and bank balances has been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group's financial position continue to remain robust, with cash and bank balances at QR 9.2 billion as of 31 March 2025, after accounting for a dividend payout relating to the financial year H2-2024 amounting to QR 2.6 billion and routine capital expenditure payments. Currently, the Group has no long-term debt obligations. The Group generated positive operating cash flows¹ of ~QR 670 million, while invested ~QR 640 million in capital expenditure thereby generating a modest free cash flow.

Segmental performance highlights

Petrochemicals:

Key Performance Indicators	1Q-25	1Q-24	4Q-24	Var (%) [1Q-25 v. 1Q-24]	Var (%) [1Q-25 v. 4Q-24]
Production (MT' Million)	739	725	763	2%	-3%
Average Selling Price (USD / MT)	770	750	756	3%	2%
Sales Volumes (MT's)	475	517	520	-8%	-9%
Revenue (QR Mn)	1,288	1,364	1,386	-6%	-7%
Net Profit (QR Mn)	263	354	201	-26%	31%

Note: The above figures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Segmental performance analysis - 1Q-25 vs 1Q-24

Petrochemicals segment reported a net profit of QR 263 million for 1Q-25, moderately down versus 1Q-24. This decrease was mainly linked to lower revenue and a decline gross in margin attributed to an increase in operating costs. Revenue declined on account of lower sales volumes amid moderate decline in sales volumes while selling prices have marginally improved versus the same period of last year. Blended average selling prices for the segment marginally improved versus the last year but remained stable throughout the year on the backdrop of some easing of monetary policies, renewed consumer interest, balanced demand and supply and somewhat favorable feedstock pricing.

Segmental performance analysis - 1Q-25 vs 4Q-24

On a quarter-on-quarter basis, segment's net earnings improved significantly on the backdrop of improved operating costs that declined moderately ultimately leading to an increase in the operating margin. Although, the sales volumes have declined marginally (partially due to lower production within fuel additive segment due to unplanned shutdowns), the marginal increase in average selling prices together with reduction in operating costs have aided the segment improve its profitability during the current quarter.

-

¹ Reported based on non-IFRS based proportionate consolidation.



Fertilizers:

Key Performance Indicators	1Q-25	1Q-24	4Q-24	Var (%) [1Q-25 v. 1Q-24]	Var (%) [1Q-25 v. 4Q-24]
Production (MT' Million)	2,382	2,523	2,292	-6%	4%
Average Selling Price (USD / MT)	386	355	349	9%	11%
Sales Volumes (MT's)	1,399	1,495	1,356	-6%	3%
Revenue (QR Mn)	1,905	1,876	1,669	2%	14%
Net Profit (QR Mn)	553	638	418	-13%	32%

Segmental performance analysis - 1Q-25 vs 1Q-24

Fertilizer segment reported a net profit of QR 553 million for 1Q-25, with moderate decline versus 1Q-24. This reduction in net profit versus the last year was primarily driven by lower revenues on account of lower volumes, increased operating costs that was primarily linked to price driven feedstock costs, unfavorable inventory changes together with additional costs associated with the shutdown. Reduction in production on account of maintenance shut down led to lower sales volumes.

Segment's revenue marginally increased in 1Q-25 versus the same period of last year, due to a moderate increase in the selling price. Selling prices have inclined moderately versus 1Q-24 and stabilized during the later part of the year on the favorable macroeconomic fundamentals. Sales volumes were moderately decreased during 1Q-25, mainly due to lower production and supply challenges. The segment reported a total production of 2.4 million metric tons marginally down amid stable operations.

Segmental performance analysis - 1Q-25 vs 4Q-24

On a quarter-on-quarter basis, segmental revenue marginally increased versus the previous quarter owing to higher sales volumes and higher selling prices. Selling prices and sales volumes have improved primarily owing to stable macroeconomic conditions including balanced demand and supply. Improvement in sales volumes were also supported by increase in production on account of higher operating days as the segment higher facility maintenance days during the previous quarter.

Segment's net profit for 1Q-24, increased notably mainly due to higher revenues on account of improved sales volumes.

Steel:

Oleci.							
Key Performance Indicators	1Q-25	1Q-24	4Q-24	Var (%) [1Q-25 v. 1Q-24]	Var (%) [1Q-25 v. 4Q-24]		
Production (MT' Million)	1,311	1,161	1,215	13%	8%		
Average Selling Price (USD / MT)	518	541	506	-4%	2%		
Sales Volumes (MT's)	505	527	568	-4%	-11%		
Revenue (QR Mn)	953	1,038	1,047	-8%	-9%		
Net Profit (QR Mn)	116	156	130	-26%	-11%		

Segmental performance analysis - 1Q-25 vs 1Q-24

Steel segment reported a net profit of QR 116 million, decreased notably versus the same period of last year. The reduction was primarily driven by lower revenue on account of combined effect of lower price and sales volumes together with lower reported earnings from its associates The segment was able to maintain its gross margin at its previous year level of 11% to 12%.

Revenue declined moderately due to a combined effect of lower prices and sales volumes. Average steel prices declined marginally due to softening of demand across key steel and metal markets together with steel capacity outpacing its demand globally. Construction demand also continued to remain subdued



due to challenging macro-economic environment with most Central Banks continued to maintain moderate, but stricter monetary policies. Production on the other hand has improved moderately as the segment has restarted some of the facilities those were previously mothballed.

Segmental performance analysis - 1Q-25 vs 4Q-24

On a quarter-on-quarter basis, segmental profit shown a notable decline due to lower revenue and lower net earnings from segment's associates. Revenue declined versus last quarter mainly on account of lower volumes.

Segment revenue for the current quarter has declined marginally due to lower sales volumes amid prevailing market conditions. Production improved moderately versus the previous quarter as the segment restarted one of its steel melt shops that was previously mothballed.

Earnings Call

Industries Qatar will host an Earnings call with investors to discuss the latest results, business outlook and other matters on Monday, 5^h May 2025 at 1:30 pm Doha time. The IR presentation that accompanies the conference call will be posted on the 'financial information' page within the Investor Relations section at IQ's website.

-Ends-



About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiary and joint venture companies: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. ("QS"), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO"), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene ("LDPE"), linear low-density polyethylene ("LLDPE") and sulphur; (iii) Qatar Fertilizer Company SAQ ("QAFCO"), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; and (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC ("QAFAC"), a joint venture owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether ("MTBE").

The operations of the subsidiary and joint ventures remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email iq@qatarenergy.qa or iq.investorrelations@gatarenergy.qa or visit www.iq.com.ga

DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, "IQ" and "the Group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This presentation may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions, and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., it's Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment's revenue is computed by taking the Group share of revenue in Qapco and Qafac. Qapco's revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.

DEFINITIONS

Adjusted Free Cash Flow: Cash Flow From Operations - Total CAPEX - Dividends • CAGR: 5-Year Compound Annual Growth Rate • Cash Realization Ratio: Cash Flow From Operations / Net Profit x 100 • Debt to Equity: (Current Debt + Long-Term Debt) / Equity x 100 • Dividend Yield: Total Cash Dividend / Closing Market Capitalization x 100 • DRI: Direct Reduced Iron • EBITDA: Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization calculated as (Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortization) • EPS: Earnings per Share (Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year-end) • Free Cash Flow: Cash Flow From Operations - Total CAPEX • HBI: Hot Briquetted Iron • LDPE: Low Density Poly Ethylene • LLDPE: Linear Low Density Poly Ethylene • mmBtu: Million British Thermal Units • MTPA: Metric Tons Per Annum • MTBE: Methyl Tertiary Butyl Ether • Payout Ratio: Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • P/E: Price to Earnings (Closing market capitalization / Net Profit) • Utilization: Production Volume / Rated Capacity x 100