

صناعات قطر تحقق إيرادات بواقع 5.9 مليار ريال قطري عن فترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2026

- بلغ صافي الربح 216 مليون ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2026.
- تأثرت نتائج المجموعة خلال النصف الأول من عام 2026 بالتداعيات المستمرة للنزاع الإقليمي.
- الربح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للمجموعة بلغ 1.4 مليار ريال قطري، بهامش قدره 24%، مسجلاً انخفاضاً بنسبة 52% مقارنةً بالنصف الأول من عام 2025.
- أصبحت شركة قطر للفينيل مملوكة مباشرة للمجموعة اعتباراً من 2 مايو 2026، لترتفع بذلك حصة ملكية صناعات قطر الفعلية من 25.5% إلى 44.8%.
- حافظت السيولة لدى المجموعة على قدر عالٍ من المتانة، إذ بلغ إجمالي الأرصدة النقدية والمصرفية الموحدة 8.6 مليار ريال قطري.

الدوحة، قطر: 12 أغسطس 2026: أعلنت اليوم شركة صناعات قطر (ويشار إليها باختصار «الشركة» أو «المجموعة»؛ رمزها في بورصة قطر: IQCD) عن تحقيق صافي ربح قدره 216 مليون ريال قطري خلال فترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2026، مسجلةً انخفاضاً مقارنةً بالنصف الأول من عام 2025.

مستجدات الأداء التشغيلي

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2026	النصف الأول من عام 2025	النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من عام 2025 (%)	الربع الثاني من عام 2026	الربع الأول من عام 2026	الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من عام 2026 (%)
الإنتاج (ألف طن متري)	6,083	8,761	-31%	2,360	3,722	-37%
معدلات التشغيل (%)	62%	91%	-	48%	77%	-
متوسط معامل الموثوقية (%)	67%	98%	-	51%	80%	-

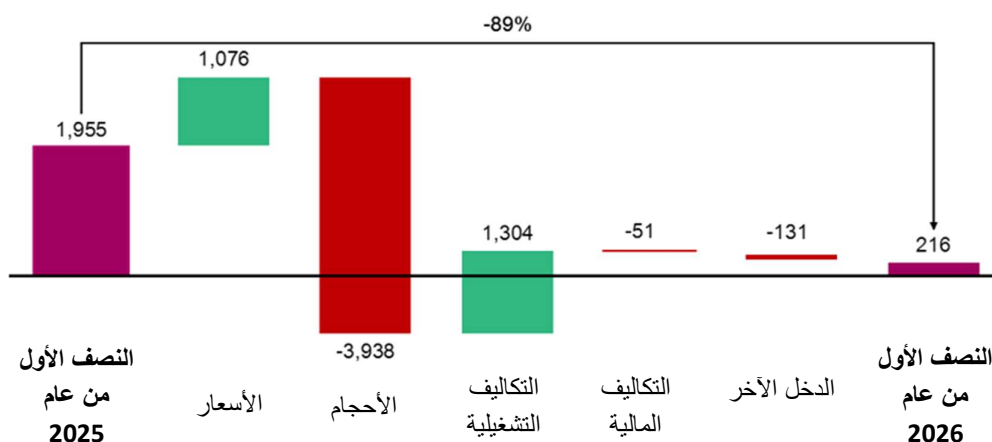
تماشياً مع ما سبق أن أعلنته المجموعة، جرى وقف وتخفيض بعض المنتجات، الأمر الذي انعكس على إجمالي الإنتاج خلال الفترة الحالية، حيث سجل تراجعاً مقارنةً بكلٍّ من الربع السابق ونفس الفترة من العام الماضي. كما انخفض كلٌّ من معدل استغلال الطاقات الإنتاجية ومتوسط معامل الموثوقية، ويُعزى ذلك في المقام الأول إلى زيادة فترات التوقف المخطط لها وغير المخطط لها نتيجةً لإجراءات خفض الإنتاج وتعليق العمليات منذ الربع الأول من عام 2026. ومع ذلك، حافظت المرافق على مستويات قوية من تكامل الأصول التشغيلية وسلامتها. كما واصلت المجموعة تركيزها على أعلى معايير الصحة والسلامة والبيئة.

مستجدات الأداء المالي – النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من عام 2025

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2026	النصف الأول من عام 2025	التباين (%)
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	586	472	+24%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	2,823	5,180	-46%
الإيرادات (مليار ريال قطري)	5.9	8.7	-32%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)	1.4	3.0	-52%
صافي الربح (مليار ريال قطري)	0.2	2.0	-89%
العائد على السهم (ريال قطري)	0.04	0.32	-89%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	24%	35%	-

ملاحظة: تم عرض الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

سجلت المجموعة انخفاضاً في صافي الأرباح خلال فترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2026، مقارنةً بالنصف الأول من عام 2025. ويُعزى هذا التراجع بصورة رئيسية إلى انخفاض الإيرادات نتيجة تراجع أحجام المبيعات، إلى جانب انخفاض الإيرادات الأخرى. وقد أسهم ارتفاع متوسط أسعار البيع وانخفاض التكاليف التشغيلية في الحد جزئياً من أثر هذا الانخفاض، إلا أن ذلك لم يكن كافياً لتعويض تراجع الإيرادات، مما أدى إلى انخفاض هوامش الربحية التشغيلية.

تحليل صافي أرباح صناعات قطر – النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من عام 2025 (المبالغ بالمليون ريال قطري)


جاء الأداء المالي للمجموعة خلال فترة الأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2026 انعكاساً لجملةٍ من العوامل الرئيسية، من أبرزها:

- أسعار المنتجات**

سجل متوسط أسعار بيع المنتجات ارتفاعاً مقارنةً بالفترة ذاتها من العام الماضي، الأمر الذي انعكس إيجاباً على صافي أرباح المجموعة. ويُعزى هذا التحسن بصورة رئيسية إلى عوامل اقتصادية مرتبطة بالعرض.

■ أحجام المبيعات

شهدت أحجام المبيعات خلال الفترة تراجعاً مقارنةً بالفترة ذاتها من العام الماضي، ويُعزى ذلك بصورة رئيسة إلى انخفاض مستويات الإنتاج، فضلاً عن اضطرابات الشحن الناجمة عن استمرار النزاع الإقليمي.

■ تكاليف التشغيل

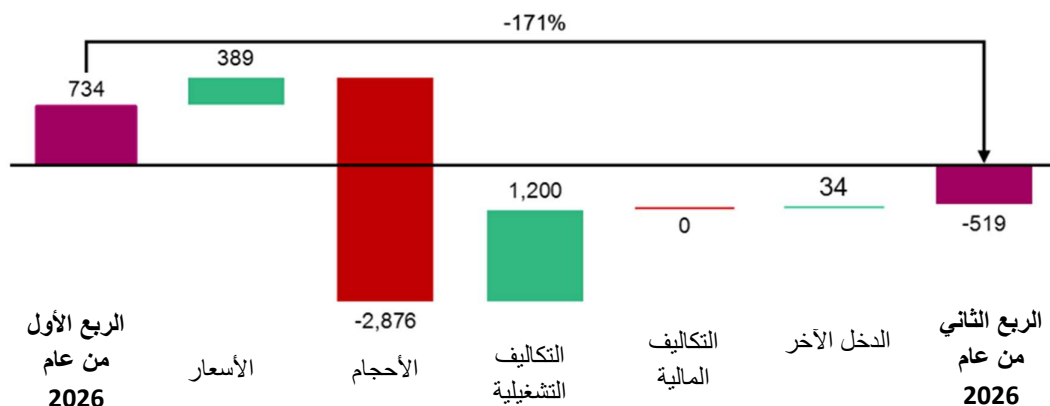
سجّلت التكاليف التشغيلية خلال الفترة انخفاضاً معتدلاً، ويُعزى ذلك بصورة رئيسة إلى تراجع أحجام المبيعات وما ترتب عليه من انخفاض في تكاليف المدخلات.

مستجدات الأداء المالي – الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من عام 2026

مؤشرات الأداء الرئيسية	الربع الثاني من عام 2026	الربع الأول من عام 2026	التباين (%)
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	781	531	+47%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	622	2,201	-72%
الإيرادات (مليار ريال قطري)	1.7	4.2	-58%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)	0.1	1.3	-93%
صافي الربح/الخسارة (مليار ريال قطري)	-0.5	0.7	-171%
العائد على السهم (ريال قطري)	-0.09	0.12	-171%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	5%	32%	-

ملاحظة: تم عرض الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

تحليل صافي أرباح صناعات قطر – الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من عام 2026 (المبالغ بالمليون ريال قطري)



سجّلت المجموعة تراجعاً، حيث حققت صافي خسائر خلال الربع الثاني من عام 2026 مقارنةً بالربع الأول من العام ذاته، ويُعزى ذلك في المقام الأول إلى انخفاض الإيرادات. كما انخفضت أحجام الإنتاج، اتساقاً بتخفيض إنتاج بعض المنتجات. وفي المقابل، ارتفع متوسط أسعار البيع في جميع القطاعات نتيجة القيود التي شهدتها جانب العرض والاضطرابات اللوجستية.

المركز المالي

مؤشرات المركز المالي الرئيسية	30 يونيو 2026	31 ديسمبر 2025	التباين (%)
الأرصدة النقدية والمصرفية (مليار ريال قطري)	8.6	10.3	-16%
إجمالي الأصول (مليار ريال قطري)	40.5	43.1	-6%
حقوق ملكية المجموعة (مليار ريال قطري)	35.8	37.9	-6%
حقوق الملكية كنسبة من الأصول	88%	88%	0%

ملاحظة: تم عرض الأرصدة النقدية والمصرفية وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

ظل المركز المالي للمجموعة قوياً، مستفيد من مستويات قوية من السيولة النقدية، وخلال الفترة قامت المجموعة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين عن النصف الثاني من عام 2025، كما واصلت برنامجها للإنفاق الرأس المالي خلال الفترة، والذي يتركز بشكل رئيسي على المشاريع ونفقات أعمال الصيانة الشاملة والمشاريع الهادفة إلى تعزيز الاعتمادية وتحسين معايير الصحة والسلامة والبيئة. كما بقيت ميزانيتها العمومية خالية من الديون، دون أي قروض مالية طويلة الأجل.

وخلال الفترة، حققت المجموعة تدفقات نقدية إيجابية من الأنشطة التشغيلية، إلى جانب مواصلة تنفيذ برامجها الاستثمارية الرأسمالية، مما انعكس إيجاباً على قدرتها على توليد تدفقات نقدية حرة ودعم متانة مركزها المالي.

أبرز مؤشرات أداء القطاعات

قطاع البتروكيماويات:

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2026	النصف الأول من عام 2025	التباين (%) [النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من عام 2025]	الربع الثاني من عام 2026	الربع الأول من عام 2026	التباين (%) [الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من عام 2026]
الإنتاج (ألف طن متري)	952	1,483	-36%	333	619	-46%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	770	730	+5%	853	690	+24%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	554	980	-43%	190	384	-50%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	1,507	2,525	-40%	571	936	-39%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليون ريال قطري)	130	811	-84%	-67	198	-134%
صافي الربح/الخسارة (مليون ريال قطري)	-240	488	-149%	-244	4	-6503%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	9%	32%	-	-12%	21%	-

ملاحظة: تم عرض الأرقام أعلاه وفقاً لأساس التوحيد النسبي غير المستند إلى المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية.

تحليل أداء القطاع – النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من عام 2025

سجل قطاع البتروكيماويات صافي خسارة خلال النصف الأول من عام 2026، في تراجع مقارنةً بالفترة السابقة من عام 2025. ويُعزى هذا التراجع في المقام الأول إلى انخفاض الإيرادات وتقلص هوامش الربح الإجمالي. وقد تأثرت الإيرادات بانخفاض أحجام المبيعات نتيجة تراجع مستويات الإنتاج خلال الجزء الأخير من الفترة، إلى جانب اضطرابات الشحن والخدمات اللوجستية.

وشهدت أسعار المنتجات ارتفاعاً حاداً خلال شهر مارس، مدفوعةً باختلالات جانب العرض وارتفاع تكاليف التوريد، بلغت الأسعار ذروتها في شهر أبريل، قبل أن تتراجع تدريجياً خلال مايو مع تحسن أوضاع الإمدادات وتراجع الضغوط على سلاسل التوريد، بالتزامن مع الضعف التدريجي في العوامل الأساسية للسوق. ومع ذلك، ظلت الأسعار، رغم هذا التصحيح، أعلى من مستوياتها المسجلة خلال النصف الأول من عام 2025.

تحليل أداء القطاع – الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من عام 2026

سجل القطاع تراجع في صافي أرباحه مقارنة بالربع السابق، ويُعزى ذلك في المقام الأول إلى انخفاض أحجام المبيعات نتيجة اضطرابات سلاسل الإمداد والخدمات اللوجستية وتراجع مستويات الإنتاج، في حين أسهم ارتفاع متوسط أسعار البيع في الحد جزئياً من هذا الأثر.

قطاع الأسمدة

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2026	النصف الأول من عام 2025	النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من 2025 (%)	الربع الثاني من عام 2026	الربع الأول من عام 2026	الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من 2026 (%)
الإنتاج (ألف طن متري)	2,414	4,708	-49%	705	1,709	-59%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	466	382	+22%	700	449	+56%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	1,363	2,868	-52%	93	1,270	-93%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	2,244	3,872	-42%	229	2,015	-89%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليون ريال قطري)	614	1,648	-63%	-206	820	-125%
صافي الربح/الخسارة (مليون ريال قطري)	-49	1,080	-105%	-544	495	-210%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	27%	43%	-	-90%	41%	-

تحليل أداء القطاع – النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من عام 2025

سجل قطاع الأسمدة صافي خسارة خلال النصف الأول من عام 2026، في تراجع مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي. ويُعزى هذا التراجع في المقام الأول إلى انخفاض أحجام المبيعات وفي المقابل، انخفضت أيضاً التكاليف التشغيلية بفعل تراجع تكاليف المدخلات، مدفوعةً بانخفاض أحجام المبيعات وتراجع مستويات الإنتاج.

وشهد متوسط أسعار البيع ارتفاعاً ملحوظاً، مدعوماً بقوة الطلب في الأسواق الزراعية الرئيسية، إلى جانب القيود على جانب العرض وقيود التصدير. وفي المقابل، تراجعت أحجام المبيعات نتيجة انخفاض مستويات الإنتاج واستمرار اضطرابات الشحن والخدمات اللوجستية.

تحليل أداء القطاع – الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من عام 2026

وعلى أساس المقارنة ربع السنوية، سجل القطاع تراجعاً في صافي أرباحه، ويُعزى ذلك في المقام الأول إلى انخفاض الإيرادات. وفي المقابل، ارتفع متوسط أسعار البيع ارتفاعاً معتدلاً مقارنة بالربع الأول، مدعوماً بصورة رئيسة بقيود الإمدادات من دول مجلس التعاون الخليجي.

قطاع الحديد والصلب:

مؤشرات الأداء الرئيسية	النصف الأول من عام 2026	النصف الأول من عام 2025	التباين (%) [النصف الأول من 2026 مقابل النصف الأول من 2025]	الربع الثاني من عام 2026	الربع الأول من عام 2026	التباين (%) [الربع الثاني من 2026 مقابل الربع الأول من 2026]
الإنتاج (ألف طن متري)	2,717	2,570	+6%	1,323	1,394	-5%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	654	475	+38%	721	610	+18%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	906	1,332	-32%	359	547	-34%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	2,157	2,304	-6%	943	1,214	-22%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليون ريال قطري)	508	392	+30%	242	267	-9%
صافي الربح (مليون ريال قطري)	367	265	+39%	171	196	-13%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	24%	17%	-	26%	22%	-

تحليل أداء القطاع – النصف الأول من عام 2026 مقابل النصف الأول من عام 2025
 سجّل قطاع الحديد والصلب صافي ربح خلال النصف الأول من عام 2026، محققاً نمواً مقارنةً بالفترة ذاتها من عام 2025. ويُعزى هذا التحسن في المقام الأول إلى تحسن هوامش الربح الإجمالية، نتيجة زيادة متوسط أسعار البيع وانخفاض التكاليف التشغيلية، وهو ما عوّض جزئياً أثر انخفاض أحجام المبيعات. كما جاء تحسّن أسعار البيع مدعوماً بتحسّن الأساسيات الاقتصادية الكلية في المنطقة، في ظل شح المعروض وتعافي الطلب.

تحليل أداء القطاع – الربع الثاني من عام 2026 مقابل الربع الأول من عام 2026
 مقارنةً بالربع السابق، تراجعت أرباح قطاع الحديدي والصلب، نتيجة انخفاض أحجام المبيعات، إذ فاق أثر هذا الانخفاض المكاسب الناتجة عن ارتفاع متوسط أسعار البيع.

المؤتمر الهاتفي:

ستعقد شركة صناعات قطر مؤتمراً هاتفياً للمستثمرين، تنظمه إدارة علاقات المستثمرين، لاستعراض نتائجها المالية للنصف الأول من عام 2026، ومناقشة آفاق الأعمال، وغيرها من المستجدات والمسائل، وذلك يوم الأربعاء الموافق 19 أغسطس 2026، في تمام الساعة 1:30 ظهراً بتوقيت الدوحة. وسيتم نشر العرض التقديمي الخاص بالمؤتمر الهاتفي على صفحة «الأداء المالي» ضمن قسم «علاقات المستثمرين» على الموقع الإلكتروني لشركة صناعات قطر.

-انتهى-

نبذة عن صناعات قطر

تأسست شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. بتاريخ 19 أبريل 2003 كشركة مساهمة قطرية، تتمثل أنشطتها الرئيسية في الامتلاك المباشر لحصص في الشركات التابعة والمشاريع المشتركة التالية: (1) شركة قطر ستيل ش.م.ع.ق.، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل، تعمل في إنتاج وبيع كتل الصلب وحديد التسليح؛ (2) شركة قطر للبتروكيماويات المحدودة ش.م.ق. («قابكو»)، وهي مشروع مشترك تملك صناعات قطر 80% منه، ويعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة والكبريت؛ (3) شركة قطر للأسمدة الكيماوية ش.م.ق. («قافكو»)، وهي شركة تابعة مملوكة بنسبة 100% لصناعات قطر، وتعمل في إنتاج الأمونيا واليوريا؛ و(4) شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة ش.م.ق. («كفاك»)، وهي مشروع مشترك تملك صناعات قطر 50% منه، ويعمل في إنتاج الميثانول ومثيل ثالثي بيوتيل الإيثر؛ (5) شركة قطر للفينيل المحدودة ش.م.ق.، وهي مشروع مشترك تملك صناعات قطر 44.8% منه، وتختص بإنتاج الصودا الكاوية، وثاني كلوريد الإيثيلين، مونومر كلوريد الفينيل، والبولي فينيل كلوريد.

وتواصل الشركات التابعة والمشروعات المشتركة إدارة عملياتها بصورة مستقلة، من خلال فرقها الإدارية والتنفيذية الخاصة.

لمزيد من المعلومات بشأن إعلان النتائج المالية، يُرجى التواصل عبر البريد الإلكتروني: iq@qatarenergy.qa أو زيارة الموقع الإلكتروني للشركة:

www.iq.com.qa

إخلاء المسؤولية

تُعد الشركات التي تملك فيها شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. استثماراً مباشرة أو غير مباشرة كيانات قانونية مستقلة. ولأغراض التيسير، يُشار في هذا البيان الصحفي أحياناً إلى شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. بعبارة «صناعات قطر» أو «المجموعة».

وقد يتضمن هذا العرض بيانات استشرافية تتعلق بالمركز المالي لشركة صناعات قطر ونتائج أعمالها وأنشطتها. وتُعد جميع البيانات، باستثناء تلك المتعلقة بالوقائع التاريخية، بيانات استشرافية تعكس توقعات مستقبلية تستند إلى التقديرات والافتراضات الحالية، وتنتطوي على مخاطر ومواطن عدم يقين، سواء كانت معلومة أو غير معلومة، قد تؤدي إلى اختلاف جوهري في النتائج الفعلية أو الأداء التشغيلي أو التجاري أو الأحداث المؤثرة في المجموعة عما ورد في تلك البيانات أو ما قد يُستدل منها.

وتشمل العوامل التي قد تؤثر في تحقق هذه البيانات الاستشرافية، على سبيل المثال لا الحصر: (أ) تقلبات أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي؛ (ب) تغير مستويات الطلب أو أوضاع الأسواق الخاصة بمنتجات المجموعة؛ (ج) فقدان الحصة السوقية واشتداد المنافسة؛ (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية؛ (هـ) تغير الأطر التشريعية والضريبية والتنظيمية؛ (و) تغير الأوضاع الاقتصادية وظروف الأسواق المالية؛ و(ز) المخاطر السياسية. وبناءً على ذلك، قد تختلف النتائج الفعلية اختلافاً جوهرياً عن النتائج الواردة في هذه البيانات الاستشرافية أو التي يمكن استنتاجها منها. وتُعد جميع البيانات الاستشرافية الواردة في هذا التقرير صادرة فقط في تاريخ هذه الوثيقة.

ولا تتحمل شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. أو مديروها أو مسؤولوها أو مستشاروها أو متعاقدوها أو وكلاؤها أي مسؤولية، بأي وجه كان، عن أي تكاليف أو خسائر أو أضرار أو آثار سلبية تنشأ عن استخدام أي بيان استشرافي أو أي مادة أخرى واردة في هذه الوثيقة أو الاعتماد عليها. كما لا تلزم شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. أو شركاتها التابعة أو مشروعاتها المشتركة أو شركاتها الزميلة بتحديث أي بيان استشرافي أو نشر أي تعديل يطرأ عليه أو على أي معلومات أخرى واردة في هذه الوثيقة، سواء نتيجة توافر معلومات جديدة أو وقوع أحداث مستقبلية أو لأي سبب آخر. كذلك، لا تقدم شركة صناعات قطر ش.م.ع.ق. أي ضمان بشأن دقة البيانات التاريخية الواردة في هذه الوثيقة.

ملاحظات عامة

تعتمد شركة صناعات قطر السنة الميلادية سنةً ماليةً لها، ولم تُجر أي تعديلات لمراعاة السنوات الكبيسة. كما جرى تحويل القيم المعبر عنها بالدولار الأمريكي على أساس سعر صرف قدره 1 دولار أمريكي = 3.64 ريال قطري.

واحتُسبت البنود المتعلقة بقائمة الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، لأغراض هذا البيان الصحفي، على أساس التوحيد النسبي، وفقاً لنسبة ملكية شركة صناعات قطر في مشروعاتها المشتركة. وعلى وجه التحديد، تُحتسب إيرادات قطاع البتروكيماويات على أساس حصة المجموعة من إيرادات كل من «قابكو» و«قافكو». كما تُحتسب إيرادات «قابكو» استناداً إلى حصتها في مشروعاتها المشتركة، وهي «قاطوفين» و«شركة قطر للفينيل» و«شركة قطر للمنتجات البلاستيكية (QPPC)». وعليه، قد تختلف الإيرادات الواردة في هذا البيان عن الإيرادات المعلنة في البيانات المالية الموحدة للمجموعة.

التعريفات

• الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك واستهلاك الدين (EBITDA): صافي الربح + مصروفات الفوائد + الإهلاك + استهلاك الدين. • العائد على السهم (EPS): صافي الربح ÷ عدد الأسهم العادية القائمة في نهاية السنة. • التدفقات النقدية الحرة: التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية - إجمالي الإنفاق الرأسمالي. • LDPE: البولي إيثيلين منخفض الكثافة. • LLDPE: البولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة. • MT: طن متري. • معدل توزيع الأرباح: إجمالي التوزيعات النقدية ÷ صافي الربح × 100. • معدل استغلال الطاقة الإنتاجية: حجم الإنتاج ÷ الطاقة الإنتاجية التصميمية × 100.

FOR IMMEDIATE RELEASE

Industries Qatar posts revenue of QR 5.9 billion for the six-month period ended 30 June 2026

- The Group reported a net profit of QR 216 million for the period ending 30 June 2026.
- The Group's results for 1H-26 were impacted by the on-going regional conflict.
- The Group's EBITDA reached QR 1.4 billion, with an EBITDA margin of 24%, down by 52% compared to the first half of 2025.
- QVC became a direct holding of the Group from 2 May 2026, with IQ's effective ownership increasing from 25.5% to 44.8%.
- Liquidity across the Group remains strong, with total consolidated cash and bank balances of QR 8.6 billion.

Doha, Qatar; 12 August 2026: Industries Qatar ("IQ" or "the Group"; QE Ticker: IQCD), today announced a net profit of QR 216 million for the six-month period ended 30 June 2026, representing a decrease compared to 1H-25.

Operational performance updates

Key Performance Indicators	1H-26	1H-25	Var (%) [1H-26 v. 1H-25]	2Q-26	1Q-26	Var (%) [2Q-26 v. 1Q-26]
Production (MT '000)	6,083	8,761	-31%	2,360	3,722	-37%
Utilization Rates (%)	62%	91%	-	48%	77%	-
Average Reliability Factor (%)	67%	98%	-	51%	80%	-

In line with our earlier announcement, the Group ceased and reduced production of certain products during the reporting period. As a result, overall output for the current period declined compared with both the previous quarter and the corresponding period last year. Production utilization and average reliability also fell, primarily due to increases in both planned and unplanned shutdowns linked to the production cuts and stoppages since 1Q-26. Nevertheless, asset integrity of the facilities remains robust and healthy. The Group remained committed to maintaining a strong and consistent focus on Health, Safety, and Environment (HSE).

Financial performance updates – 1H-26 vs 1H-25

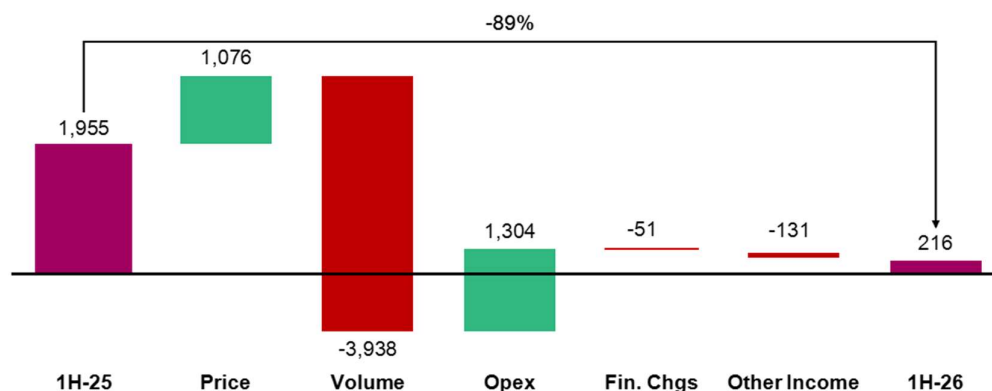
Key Performance Indicators	1H-26	1H-25	Var (%)
Average Selling Price (USD / MT)	586	472	+24%
Sales Volumes (MT '000)	2,823	5,180	-46%
Revenue (QR billion)	5.9	8.7	-32%
EBITDA (QR billion)	1.4	3.0	-52%
Net Profit (QR billion)	0.2	2.0	-89%
Earnings per share (QR)	0.04	0.32	-89%
EBITDA (%)	24%	35%	-

Note: Revenue and EBITDA reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

The Group reported a decline in net profit for the six-month period ending 30 June 2026, as compared to the same period last year. This was attributable to lower revenues due to lower sales volumes, combined with lower other income. This was partially negated by higher average selling prices and lower operating costs, but ultimately led to lower operating margins.

Analysis of IQ's net earnings – 1H-26 vs 1H-25

(Amounts in QR millions)



The Group's financial performance for the six-month period ending 30 June 2026 was largely attributed to the following factors:

- Product prices

Blended average product prices increased compared to the same period last year, positively contributing to the Group's net income. This improvement was mainly supported by supply-driven economic factors.

- Sales volumes

Sales volumes during the period declined compared to the same period last year, mainly due to reduced production levels and shipping disruptions associated with the ongoing regional conflict.

- Operating cost

Operating costs for the period decreased moderately, primarily due to lower sales volumes and associated input costs.

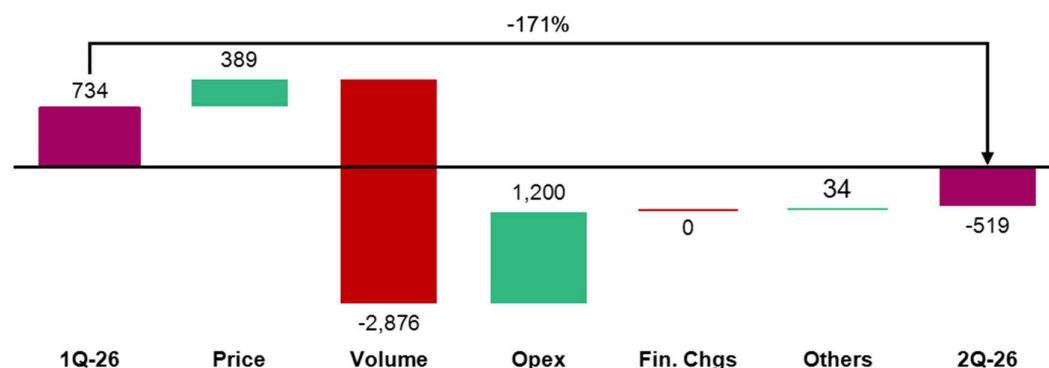
Financial performance updates – 2Q-26 vs 1Q-26

Key Performance Indicators	2Q-26	1Q-26	Var (%)
Average Selling Price (USD / MT)	781	531	+47%
Sales Volumes (MT '000)	622	2,201	-72%
Revenue (QR billion)	1.7	4.2	-58%
EBITDA (QR billion)	0.1	1.3	-93%
Net Profit/Loss (QR billion)	-0.5	0.7	-171%
Earnings per share (QR)	-0.09	0.12	-171%
EBITDA (%)	5%	32%	-

Note: Revenue and EBITDA reported based on non-IFRS proportionate consolidation

Analysis of IQ's net earnings - 2Q-26 vs 1Q-26

(Amounts in QR millions)



The Group's performance declined, resulting in a net loss in the second quarter of 2026 compared to the preceding quarter, primarily due to lower revenue. Production volumes also declined, in line with the reduced production of certain products. Conversely, average selling prices increased across all segments due to supply and logistics constraints.

Financial position

Key Financial Position Indicators	30-Jun-26	31-Dec-25	Var (%)
Cash & Bank Balance (QR billion)	8.6	10.3	-16%
Total Assets (QR billion)	40.5	43.1	-6%
Group Equity (QR billion)	35.8	37.9	-6%
Equity as % of Asset	88%	88%	-

Note: Cash and bank balances have been reported based on non-IFRS proportionate consolidation

The Group's financial position remains strong, supported by robust liquidity levels. Dividends to shareholders were distributed for the second half of 2025 and the Group continued its capital expenditure program during the period which mainly includes investment projects, turnaround spending, and projects to improve reliability and HSE. The Group also continues to maintain a debt-free balance sheet, with no long-term financial borrowings.

During the period, the Group generated positive operating cash flows while continuing to execute its capital expenditure program, enabling it to maintain positive free cash flow generation.

Segmental performance highlights

Petrochemicals:

Key Performance Indicators	1H-26	1H-25	Var (%) [1H-26 v. 1H-25]	2Q-26	1Q-26	Var (%) [2Q-26 v. 1Q-26]
Production (MT '000)	952	1,483	-36%	333	619	-46%
Average Selling Price (USD / MT)	770	730	+5%	853	690	+24%
Sales Volumes (MT '000)	554	980	-43%	190	384	-50%
Revenue (QR million)	1,507	2,525	-40%	571	936	-39%
EBITDA (QR million)	130	811	-84%	-67	198	-134%
Net Profit/Loss (QR million)	-240	488	-149%	-244	4	-6503%
EBITDA (%)	9%	32%	-	-12%	21%	-

Note: The above figures have been reported based on non-IFRS proportionate consolidation

Petrochemicals segment performance analysis – 1H-26 vs 1H-25

The petrochemicals segment recorded a net loss for 1H-26, representing a decline compared to 1H-25. This decrease was primarily driven by lower revenue and reduced gross margins. Revenue declined due to lower sales volumes, reflecting reduced production in the latter part of the period, as well as shipping and logistics disruptions.

Product prices climbed sharply in March, driven by supply disruptions and higher cost to supply. Prices peaked in April and subsequently softened into May as supply conditions normalized, and market fundamentals gradually weakened. Despite the recent correction, prices remain elevated compared to 1H-25.

Petrochemical segment performance analysis - 2Q-26 vs 1Q-26

On a quarter-on-quarter basis, the segment's net earnings decreased, primarily due to lower sales volumes. Volumes declined as a result of supply chain and logistics disruptions, along with reduced production levels, partially offset by higher average selling prices.

Fertilizers:

Key Performance Indicators	1H-26	1H-25	Var (%) [1H-26 v. 1H-25]	2Q-26	1Q-26	Var (%) [2Q-26 v. 1Q-26]
Production (MT '000)	2,414	4,708	-49%	705	1,709	-59%
Average Selling Price (USD / MT)	466	382	+22%	700	449	+56%
Sales Volumes (MT '000)	1,363	2,868	-52%	93	1,270	-93%
Revenue (QR million)	2,244	3,872	-42%	229	2,015	-89%
EBITDA (QR million)	614	1,648	-63%	-206	820	-125%
Net Profit/Loss (QR million)	-49	1,080	-105%	-544	495	-210%
EBITDA (%)	27%	43%	-	-90%	41%	-

Fertilizer segment performance analysis – 1H-26 vs 1H-25

The fertilizer segment recorded a net loss for 1H-26, reflecting a decline compared to the same period last year. This decrease was primarily driven by lower sales volumes. Operating costs also decreased as a result of lower input costs associated with lower sales volumes amid lower production.

Average selling prices increased, underpinned by strong demand from key agricultural markets, supply constraints, and export restrictions. Meanwhile, sales volumes declined due to reduced production levels and ongoing shipping and logistics disruptions.

Fertilizer segment performance analysis - 2Q-26 vs 1Q-26

On a quarter-on-quarter basis, the segment's net profit declined, primarily due to lower revenues. Average selling prices increased compared to the previous quarter, mainly supported by supply constraints from the GCC region.

Steel:

Key Performance Indicators	1H-26	1H-25	Var (%) [1H-26 v. 1H-25]	2Q-26	1Q-26	Var (%) [2Q-26 v. 1Q-26]
Production (MT'000)	2,717	2,570	+6%	1,323	1,394	-5%
Average Selling Price (USD / MT)	654	475	+38%	721	610	+18%
Sales Volumes (MT'000)	906	1,332	-32%	359	547	-34%
Revenue (QR Mn)	2,157	2,304	-6%	943	1,214	-22%
EBITDA (QR Mn)	508	392	+30%	242	267	-9%
Net Profit (QR Mn)	367	265	+39%	171	196	-13%
EBITDA (%)	24%	17%	-	26%	22%	-

Steel segment performance analysis – 1H-26 vs 1H-25

The steel segment reported a net profit for 1H-26, delivering growth compared to the corresponding period of 2025. The increase was primarily driven by improved gross margins as a result of higher average selling prices and lower operating costs. The improvement in selling prices was due to better regional macroeconomic fundamentals on the back of tightening supply conditions and recovering demand.

Steel segment performance analysis - 2Q-26 vs 1Q-26

Compared to last quarter, net profit decreased across the steel segment, with lower selling volumes offsetting an increase in average selling price.

Earnings Call:

IQ will host an Investor Relations (IR) earnings call with investors to present its results for H1-2026, business outlook and other matters, on Wednesday, 19 August 2026 at 1:30 p.m. Doha time. The IR presentation that accompanies the conference call will be posted on the 'Financial Information' page within the IR section at IQ's website.

-Ends-

About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiary and joint venture companies: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. ("QS"), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO"), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene ("LDPE"), linear low-density polyethylene ("LLDPE") and sulphur; (iii) Qatar Fertilizer Company SAQ ("QAFCO"), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC ("QAFAC"), a joint venture owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether ("MTBE"); and (v) Qatar Vinyl Company Ltd ("QVC"), a joint venture owned 44.8% by IQ, engaged in the production of Caustic Soda, Ethylene Dichloride ("EDC"), Vinyl Chloride Monomer ("VCM") and Poly Vinyl Chloride ("PVC").

The operations of the subsidiary and joint ventures remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email iq@qatarenergy.qa or visit www.iq.com.qa

DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, "IQ" and "the Group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This presentation may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions, and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment's revenue is computed by taking the Group share of revenue in QAPCO and QAFAC. QAPCO's revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.

DEFINITIONS

EBITDA: Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization calculated as (Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortization) • **EPS:** Earnings per Share (Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year-end) • **Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX • **LDPE:** Low Density Poly Ethylene • **LLDPE:** Linear Low Density Poly Ethylene • **MT:** Metric Tons • **Payout Ratio:** Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • **Utilization:** Production Volume / Rated Capacity x 100