

**شركة مساهمة قطرية عامة) Ooredoo**

**نتائج مجموعة Ooredoo للربع الأول من العام 2026**

انطلاقة قوية لعام 2026 ونمو في الربحية وزخم قوي في الأرباح

الدوحة، قطر، 29 أبريل 2026: أعلنت مجموعة Ooredoo (شركة مساهمة قطرية عامة - رمز التداول: ORDS) اليوم عن نتائجها المالية للأشهر الثلاثة المنتهية في 31 مارس 2026.

**أبرز نتائج الربع الأول للعام 2026:**

- ارتفاع الإيرادات بنسبة 6.0% على أساس سنوي لتبلغ 6.2 مليار ر.ق
- ارتفاع الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 6.9% على أساس سنوي لتبلغ 2.7 مليار ر.ق
- بلغ هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نسبة 43.8%، بزيادة قدرها 0.4 نقطة مئوية
- نمو في صافي الربح بنسبة 4.7% على أساس سنوي ليصل إلى 1.0 مليار ر.ق
- بلغ الإنفاق الرأسمالي 608 مليون ر.ق
- نمو التدفق النقدي الحر بنسبة 5.2% على أساس سنوي ليصل إلى 2.1 مليار ر.ق
- إجمالي قاعدة عملاء يصل إلى 147.1 مليون عميل (بما في ذلك عملاء (IOH) Indosat Ooredoo Hutchison)
- إطلاق شركة Ooredoo لشبكات الألياف الضوئية (Ooredoo Fibre Networks) لتوسيع أعمال الاتصال الدولي والكابلات البحرية

| النسبة التغير (%) | التحليل السنوي            |                           | النتائج الموحدة للمجموعة  |
|-------------------|---------------------------|---------------------------|---|
|                   | الربع الأول من العام 2025 | الربع الأول من العام 2026 |   |
| 6.0%              | 5,850                     | 6,199                     | الإيرادات (مليون ر.ق)   |
| 6.9%              | 2,539                     | 2,713                     | الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (مليون ر.ق) |
| 0.4 نقطة مئوية    | 43.4%                     | 43.8%                     | هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (%)    |
| 4.7%              | 960                       | 1,005                     | صافي الربح المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)                           |
| 5.4%              | 962                       | 1,014                     | صافي الربح المعدل المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)                    |
| 13.0%             | 538                       | 608                       | الإنفاق الرأسمالي (مليون ر.ق)   |
| 0.6 نقطة مئوية    | 9.2%                      | 9.8%                      | معدل الإنفاق الرأسمالي/الإيرادات (%)                                    |
| 5.2%              | 2,001                     | 2,105                     | التدفق النقدي الحر (مليون ر.ق)  |
| 3.2%              | 52.0                      | 53.7                      | عدد العملاء (مليون)   |
| 0.2 - %           | 147.4                     | 147.1                     | عدد العملاء (مليون) (بما في ذلك IOH)                                    |

## وتعليقًا على النتائج، قال سعادة الشيخ/ فيصل بن ثاني آل ثاني، رئيس مجلس إدارة مجموعة Ooredoo:

"استهلّت مجموعة Ooredoo عام 2026 على أساس قوي، محققة أداءً قويًا عبر مختلف أسواقها. وتجلّى ذلك في ارتفاع صافي الربح المُعلن بنسبة 4.7% على أساس سنوي ليصل إلى 1 مليار ر.ق، مدعومًا بالانضباط التشغيلي وقوة التنوع في أسواقنا."

وأضاف سعادته قائلاً: "كما يسعدنا أن توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بقيمة 0.75 ر.ق للسهم الواحد قد حظيت بموافقة المساهمين خلال الاجتماع السنوي للجمعية العمومية المنعقد في 8 مارس 2026، وقد تم لاحقًا تحويل الأرباح للتوزيع. ويعكس ذلك التزامنا المستمر بتقديم عوائد مجزية ومستدامة للمساهمين."

وظلّت بعض مناطق الإقليم تواجه مستويات مرتفعة من عدم اليقين والتقلبات، وفي مثل هذه الظروف تزداد أهمية خدمات الاتصال الموثوقة للعملاء والشركات والمجتمعات. وبرز أداءنا خلال هذا الربع متانة محفظة أعمالنا المتنوعة والتزام فرق العمل لدينا بدعم الأسواق التي نخدمها.

ومع تمتعنا بأسس مالية قوية ورؤية استراتيجية واضحة، تظل Ooredoo في موقع يمكنها من التعامل مع التحديات على المدى القريب، ومواصلة تحقيق قيمة مستدامة على المدى الطويل للمساهمين والجهات المعنية."

## من جهته، علّق السيد/ عزيز العثمان فخرو، الرئيس التنفيذي لمجموعة Ooredoo قائلاً:

"حققت Ooredoo بداية قوية لعام 2026، مدفوعًا بزخم تجاري متين وتنفيذ منضبط على مستوى المجموعة. فقد ارتفعت الإيرادات بنسبة 6.0% على أساس سنوي لتصل إلى 6.2 مليار ر.ق، كما نمت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 6.9% لتبلغ 2.7 مليار ر.ق. وتحسّن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار 0.4 نقطة مئوية ليصل إلى 43.8%، مما يعكس أثر الرافعة التشغيلية وتركيزنا المستمر على الكفاءة."

وأضاف السيد / عزيز قائلاً: "وجاء أداء هذا الأداء مدفوعًا بالتنفيذ الفعال عبر مختلف أسواقنا، مع مساهمات قوية بشكل خاص من الجزائر وتونس، إلى جانب أداء مرّن في كل من الكويت وعمان والعراق."

وواصلنا تخصيص رأس المال بانضباط، حيث استثمرنا 608 مليون ر.ق خلال الربع الأول مع التركيز المستمر على توليد النقد. وارتفع التدفق النقدي الحر بنسبة 5.2% على أساس سنوي، مدعومًا بالأداء التشغيلي القوي واستمرار التركيز على كفاءة التكاليف وتوجيه الاستثمارات الرأسمالية بشكل مستهدف لدعم مبادرات النمو الاستراتيجية.

وخلال الربع، أحرزنا تقدمًا في أولوياتنا الاستراتيجية الرئيسية ضمن أجندة البنية التحتية الرقمية، بما في ذلك تأسيس شركة Ooredoo لشبكات الألياف الضوئية (OFN)، لدعم طموحاتنا في مجال الاتصال الدولي والبنية التحتية للكابلات البحرية. كما استمر التقدم عبر منصاتنا الاستراتيجية، حيث واصلت Syntys (سينتس) تقدمها عقب استحواذها على كيو دايتا (Q Data)، إلى جانب الأعمال التحضيرية لمبادرة شركة الأبراج TowerCo في قطر، تمهيدًا للإغلاق الأول خلال النصف الأول من عام 2026."

واختتم السيد / عزيز تعليقه بالقول: "بالنظر إلى المستقبل، سنواصل التركيز على تعزيز تجربة العملاء، وتحسين جودة الشبكات، والحفاظ على الانضباط في تخصيص رأس المال، مع الاستمرار في تنفيذ استراتيجيتنا لتحقيق نمو مستدام على مستوى المجموعة."

## المراجعة الاستراتيجية

خلال الربع الأول من عام 2026، واصلت مجموعة Ooredoo تنفيذ إطارها الاستراتيجي RISE، مع الحفاظ على التركيز على الانضباط التشغيلي، وكفاءة استخدام رأس المال، وتحسين هيكل المحفظة. وتظل أولويات المجموعة الاستراتيجية دون تغيير، إذ تركز على تعزيز عمليات الاتصالات الأساسية، وتطوير القدرات الرقمية، وتخصيص رأس المال بشكل انتقائي لدعم خلق قيمة مستدامة على المدى الطويل، إلى جانب مواصلة التقدم في أجندة البنية التحتية الرقمية عبر محفظتها.

وشهد الربع الأول ارتفاعًا في مستويات عدم اليقين الخارجي في بعض أنحاء المنطقة، مما عزز أهمية الانضباط في التنفيذ وإدارة المخاطر. وبالرغم من الاعتماد المستمر للإيرادات على الأسواق الأساسية بشكل رئيسي، تستفيد Ooredoo من انتشار جغرافي متنوع عبر أسواق تختلف في ظروفها الاقتصادية والتنظيمية، وهو ما يوفر قدرًا من المرونة ويسهم في الحد من مخاطر التركيز، ويدعم استمرار التقدم الاستراتيجي في ظل بيئة تشغيلية أكثر تعقيدًا.

وبفضل ميزانية عمومية قوية ونهج استثماري قائم على تحقيق القيمة، تتمتع Ooredoo بموقع جيد يتيح لها مواصلة تنفيذ استراتيجيتها بشكل متزن ومدروس. وتؤكد المجموعة التزامها بالنمو المستدام، والتوظيف الحذر لرأس المال، وتحقيق قيمة طويلة الأجل، مع إدارة التقلبات قصيرة الأجل والتقدم في منصاتها الاستراتيجية بصورة انتقائية ومنضبطة.

## شركة الأبراج TowerCo

خلال الربع الأول من عام 2026، واصلت Ooredoo التقدم في مرحلة التنفيذ لمبادرة توحيد أبراج الاتصالات. وبعد الحصول على الموافقات التنظيمية في قطر بنهاية عام 2025، شهدت عمليات الفصل (carve-out) والإجراءات التنفيذية للصفقة تقدمًا وفق المخطط خلال الربع الأول من العام. وتركّز هذه الجهود على تحقيق جاهزية التشغيلية قبل الإغلاق الأول للأبراج، المتوقع خلال النصف الأول من عام 2026.

وتُعد شراكة TowerCo مع مجموعة زين وشركة TASC Towers Holding عنصرًا أساسيًا في استراتيجية تحسين محفظة الأعمال لدى Ooredoo. ومن المتوقع أن تسهم هذه الصفقة بعد إتمامها في تعزيز كفاءة رأس المال مع الحفاظ على التميز التشغيلي لأصول الأبراج التابعة للمجموعة. وتواصل Ooredoo العمل بشكل وثيق مع شركائها لضمان تنفيذ منظم لعملية الفصل.

## مراكز البيانات

### سينتس

حققت سينتس تقدمًا استراتيجيًا قويًا خلال الربع الأول من عام 2026 من خلال الاستحواذ على شركة كيو دايتا م.ح.ق. ذ.م.م. (Q Data) في قطر، في صفقة أضافت 12.5 ميجاواط من سعة مراكز البيانات فائقة النطاق، تشمل 5 ميجاواط قيد التشغيل و7.5 ميجاواط قيد التطوير. وأسهمت الصفقة في رفع القدرة التشغيلية الفعلية لتكنولوجيا المعلومات التابعة لشركة سينتس في قطر إلى 26 ميجاواط، وإجمالي السعة إلى 30 ميجاواط، بما يمثل نموًا كبيرًا في سعة تكنولوجيا المعلومات في قطر، ويشكل خطوة مهمة ضمن مسار التوسع نحو 120 ميجاواط بحلول عام 2030.

وتُساهم الصفقة في تعزيز الأرباح بشكل فوري، كما تعزز مكانة سينتس كمزود محايد للبنية التحتية الرقمية يدعم أحمال العمل المرتبطة بمنصات الحوسبة السحابية والذكاء الاصطناعي في قطر. وخلال الربع الأول من عام 2026، سجلت سينتس إيرادات بقيمة 51 مليون ر.ق. وأرباحًا قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بقيمة 22 مليون ر.ق. وشكّلت شركات الحوسبة السحابية فائقة النطاق نسبة 76% من الإيرادات في قطر، ما يعكس أهمية المنصة في دعم تطبيقات السحابة والذكاء الاصطناعي واسعة النطاق، ويوفر رؤية واضحة لاستمرار النمو.

ومع خارطة توسع واضحة، وقاعدة متنامية من الأصول الاستراتيجية، ودعم من برنامج استثماري بقيمة 1 مليار دولار أمريكي، تتمتع سينتس بموقع قوي للاستفادة من الطلب المتزايد على البنية التحتية الرقمية السيادية وعالية الأداء في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

### التكنولوجيا المالية

واصلت شركة Ooredoo العالمية للتكنولوجيا المالية (OFTI) (Ooredoo Financial Technology Internation) توسيع منصبة خدماتها المالية الرقمية المعتمدة على الهاتف الجوّال خلال الربع الأول من عام 2026، مع تعزيز الوصول إلى الخدمات المالية الرقمية عبر أسواقها. وحافظت الشركة على زخم قوي، مدعومًا بالنمو المستمر في التحويلات الدولية وقاعدة المستخدمين المتنامية.

وعلى مستوى الأسواق، تواصل OFTI نشاطها في كلٍّ من قطر وعمان والمالديف، إذ تحافظ المنصة في قطر على موقع قوي في قطاع التحويلات الدولية، حيث بلغت قيمة المعاملات المعالجة 2.8 مليار ر.ق. خلال الربع الأول. أما في عُمان، دخل السوق الجديد حيز التشغيل منذ الربع الأول من عام 2025، ليتجاوز عدد المستخدمين 100 ألف مستخدم، كما بلغت التحويلات الدولية أكثر من 200 مليون ر.ق. في الربع الأول من عام 2026، إلى جانب الحصول على موافقة البنك المركزي لإصدار بطاقات الخصم. وخلال الربع الأول، تم توقيع مذكرة تفاهم مع البنك الوطني العُماني (NBO) لإقامة شراكة استراتيجية تقوم على خدمات الرواتب (WPS). كما نطل المالديف جزءًا من الحضور التشغيلي القائم لشركة OFTI. أما خارج هذه الأسواق، فتواصل OFTI تنفيذ خطط التوسع المرورية، حيث تستعد تونس لمرحلة اختبارات محدودة، فيما يتربص العراق بإطلاق التطبيق خلال النصف الأول من عام 2027.

### الكوابل البحرية والألياف الضوئية

تواصل Ooredoo توسيع استثماراتها في الكابلات البحرية وأعمال الاتصال الدولي لتلبية الطلب المتزايد على مسارات بيانات عالية السعة بزمن استجابة منخفض. وخلال الربع الأول، وضمن استراتيجية RISE، أعلنت المجموعة عن تأسيس شركة Ooredoo لشبكات الألياف الضوئية (Ooredoo Fibre Networks (OFN))، وهي كيان مستقل جديد لإدارة وتوسيع طموحاتها في مجال الاتصال الدولي والكابلات البحرية، مع توقع استكمال عملية الفصل بحلول عام 2027، وتعيين السيد / خالد حسن الحمادي رئيسًا تنفيذيًا لقيادة المنصة.

ويُعد مشروع الألياف الضوئية في الخليج (Fibre in Gulf (FIG))، الذي تم تطويره بالشراكة مع شركة ألكاتيل للشبكات البحرية، أحد أبرز أنظمة الكابلات البحرية في الإقليم، إذ يربط المشروع سبع دول عبر 24 زوجًا من الألياف الضوئية وبسعة تتجاوز 720 تيرابت في الثانية. وتشمل أبرز الإنجازات توقيع اتفاقيات الإنزال في عدد من دول المنطقة، والتقدم في إنشاء البنية التحتية لمحطات الإنزال، إلى جانب اتفاقيات لتوسيع نطاق الاتصال خارج المنطقة. وتعزز هذه المبادرات دور Ooredoo في تمكين الاتصال المدفوع بالذكاء الاصطناعي والحوسبة السحابية والبنية فائقة النطاق بين آسيا وأوروبا، بما يسهم في تحسين مرونة الشبكات في مواجهة نقاط الاختناق الإقليمية، مع بقاء وتيرة التنفيذ وتوقيت الاستثمارات رهناً بالظروف الخارجية السائدة.

## أبرز نتائج المجموعة للربع الأول من العام 2026

### الإيرادات

نمت إيرادات المجموعة بنسبة 6.0% على أساس سنوي لتصل إلى 6.2 مليار ر.ق، مدعومة بمساهمات قوية من الجزائر وتونس، إلى جانب استمرار الزخم في قطر والعراق والكويت.

وجاء هذا النمو مدفوعًا باستمرار الطلب على خدمات الاتصال والبيانات، بدعم من تحسّن تجربة العملاء وجودة الشبكات عبر الأسواق.

### الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين وهامشها

ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 6.9% على أساس سنوي لتصل إلى 2.7 مليار ر.ق، ما يعكس نمو الإيرادات واستمرار الانضباط التشغيلي عبر الأسواق.

كما تحسّن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار 0.4 نقطة مئوية على أساس سنوي ليصل إلى 43.8%، مدعومًا بأثر الرافعة التشغيلية ومبادرات كفاءة التكاليف في الأسواق الرئيسية.

وساهمت الجزائر وتونس والكويت وعمان في تعزيز مساهمة المجموعة في الربحية خلال الفترة.

### صافي الأرباح العائد إلى مساهمي Ooredoo

ارتفع صافي الربح العائد إلى مساهمي Ooredoo بنسبة 4.7% على أساس سنوي ليصل إلى 1,005 مليون ر.ق (الربع الأول من عام 2025: 960 مليون ر.ق) مدعومًا بمتانة الأداء التشغيلي عبر محافظة الأعمال.

كما ارتفع صافي الربح المعدّل العائد إلى مساهمي Ooredoo — بعد استبعاد أثر فروق العملات — بنسبة 5.4% على أساس سنوي ليصل إلى 1,014 مليون ر.ق (الربع الأول من عام 2025: 962 مليون ر.ق).

### الإنفاق الرأسمالي

بلغت النفقات الرأسمالية للمجموعة 608 مليون ر.ق خلال هذا الربع الأول (الربع الأول من عام 2025: 538 مليون ر.ق)، بزيادة قدرها 13% على أساس سنوي، مما يعكس استثمارات مستهدفة في الشبكات عبر الأسواق.

وتركزت الاستثمارات على تعزيز ريادة الشبكات وتوسيع السعة عبر محافظة الأعمال، بقيادة أسواق رئيسية مثل الجزائر والعراق وتونس، بما يدعم جودة الخدمة وقدرات استيعاب الطلب. كما تواصل الاستثمار في سينتس لتعزيز قدرات مراكز البيانات.

### التدفق النقدي الحر

ارتفعت التدفقات النقدية الحرة بنسبة 5.2% على أساس سنوي لتصل إلى 2.1 مليار ر.ق (الربع الأول من عام 2025: 2 مليار ر.ق) مدعومة بالأداء التشغيلي القوي خلال الربع الأول.

### الدين

حافظت Ooredoo على مركز مالي قوي وهيكل رأسمالي منضبط. واعتبارًا من 31 مارس 2026، بلغت الديون الإجمالية للمجموعة 12.9 مليار ر.ق فيما سجلت نسبة صافي الدين إلى الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نحو 0.6 ضعف، وهي أقل بكثير من النطاق التوجيهي لمجلس الإدارة، الذي يتراوح بين 1.5 و2.5 ضعف، ما يعكس قوة الميزانية العمومية للمجموعة والإدارة المالية الحصيفة والمرونة طويلة الأجل. وتحفظ المجموعة بتصنيفات ائتمانية ضمن فئة الدرجة الاستثمارية من كل من وكالة موديز (A2 مستقر) ووكالة S&P (A مستقر).

كما تتبع المجموعة نهجًا حذرًا في إدارة الدين، حيث تمثل الديون ذات العائد الثابت نسبة 85% من إجمالي الدين، ما يوفر حماية فعالة من تقلبات أسعار الفائدة ويدعم الاستقرار المالي على المدى الطويل.

وتظل سيولة المجموعة قوية، مع احتياطات نقدية تبلغ 12.8 مليار ر.ق (بعد خصم النقد المقيد)، بالإضافة إلى 6.0 مليار ر.ق من التسهيلات الائتمانية غير المسحوبة، ما يعزز قدرة المجموعة على التعامل مع تطورات السوق ومواصلة استثماراتها الاستراتيجية.

### قاعدة العملاء

نمت قاعدة العملاء بنسبة 3.2% على أساس سنوي لتصل إلى 53.7 مليون عميل. وباحساب عملاء Indosat Ooredoo Hutchison (IOH)، استقرت قاعدة العملاء عند 147.1 مليون عميل.

### التوجهات

تظل التوجهات لعام 2026 دون تغيير، إذ يتوافق أداء الربع الأول مع الخطط والتوقعات، ما يعكس استمرار التنفيذ الفعال عبر محافظة أعمالنا المتنوعة.

وتواصل المجموعة مراقبة التطورات الإقليمية ومراجعة الافتراضات على سبيل التحوط، إلا أن الطلب الأساسي على خدمات الاتصالات لا يزال مرتفعًا حتى الآن. وما زلنا واثقين من قدرتنا على التعامل مع الوضع الحالي.

كما تتم إدارة كل من الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين والنفقات الرأسمالية ضمن الإطار الحالي، مدعومة بالانضباط في التكاليف ومرونة توقيت الاستثمارات الاختيارية. وتواصل المجموعة اتخاذ إجراءات استباقية مستهدفة لضمان الاستمرارية والمرونة، على أن يتم تحديث السوق مع تحسن مستوى الرؤية.

## نظرة على الأداء التشغيلي لشركات المجموعة خلال الربع الأول من العام 2026

### الشرق الأوسط

#### Ooredoo قطر

ارتفعت الإيرادات بنسبة 3.4% على أساس سنوي لتصل إلى 1,811 مليون ر.ق، مدفوعةً بشكل أساسي بخدمات الهاتف المحمول مع مساهمات قوية من خدمات الجملة والاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

بلغت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين 938 مليون ر.ق، بزيادة قدرها 1.1% على أساس سنوي، مدعومة بارتفاع الإيرادات. وبلغ هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين 51.8%، مقارنة بنسبة 53.0% في الربع الأول من عام 2025، ما يعكس التغير في مزيج الإيرادات.

وظلت قاعدة العملاء مستقرة عند 3.0 ملايين عميل.

#### Ooredoo الكويت

حققت Ooredoo الكويت نموًا في الإيرادات بنسبة 3.5% على أساس سنوي لتصل إلى 793 مليون ر.ق، مدعومة بارتفاع إيرادات الخدمات.

وارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 8.5% على أساس سنوي لتبلغ 280 مليون ر.ق، مع تحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار 1.6 نقطة مئوية ليصل إلى 35.4%، مما يعكس بشكل أساسي أثر الرافعة التشغيلية.

وظلت قاعدة العملاء مستقرة عند 2.9 مليون عميل.

وخلال الربع، واصلت Ooredoo الكويت تحسين سعة الشبكة والتغطية من خلال التوسع المستمر في شبكات الجيل الخامس (5G) والتحديثات المستمرة. كما ازداد استخدام البيانات خلال الفترة، وظلت الشبكة مرنة مع الحفاظ على استمرارية الخدمة بالرغم من وجود بيئة تشغيلية أكثر تعقيدًا.

#### Ooredoo عُمان

واصلت Ooredoo عُمان العمل في سوق شديد التنافسية خلال الربع الأول من عام 2026، محققةً استقرارًا في الإيرادات مع تحسن في الربحية. واستقرت الإيرادات بشكل عام على أساس سنوي عند 586 مليون ر.ق.

وارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 7.3% على أساس سنوي لتصل إلى 278 مليون ر.ق، مع تحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار 3.3 نقطة مئوية ليلج 47.4%، ما يعكس قاعدة تكاليف أكثر كفاءة مدعومة بفوائد برنامج إعادة الهيكلة المُنفَّذ في أواخر عام 2025.

وانخفضت قاعدة العملاء بنسبة 4.1% على أساس سنوي لتصل إلى 2.9 مليون عميل، في إطار التركيز على جودة العملاء وتحسين هيكل محفظة الأعمال.

وتواصل العمليات التركيز على الحفاظ على جودة الخدمة وتعزيز قدرات الشبكة لدعم أداء مستدام في بيئة تنافسية.

#### آسياسيل (العراق)

واصلت آسياسيل البناء على زخم النمو خلال الربع الأول من عام 2026، مدعومة باستمرار الطلب على خدمات البيانات المتنقلة. وارتفعت الإيرادات بنسبة 3.7% على أساس سنوي لتصل إلى 1,361 مليون ر.ق، مدفوعة باستقطاب عملاء جدد وزيادة استخدام البيانات.

وارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 3.0% على أساس سنوي لتبلغ 609 مليون ر.ق، مدعومة بنمو الإيرادات، فيما تراجع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار 0.3 نقطة مئوية ليصل إلى 44.7%.

وبلغت قاعدة عملاء آسياسيل 20 مليون عميل، مسجلة نموًا بنسبة 1.9% مقارنةً بالعام السابق. وواصلت العمليات إعطاء الأولوية لمرونة الشبكة واستمرارية الخدمة في ظل بيئة تشغيلية أكثر تحديًا، مع تأثر خدمات التجوال وبعض أنشطة التوسع بالتطورات العامة في المنطقة.

#### Ooredoo فلسطين

قدّمت Ooredoo فلسطين أداءً مرتبًا خلال الربع الأول من عام 2026، في ظل بيئة تشغيلية شديدة الصعوبة، مدعومة بتحسّن نسبي في ظروف السوق واستمرار التركيز على استمرارية العمليات.

وارتفعت الإيرادات بنسبة 10.8% على أساس سنوي لتصل إلى 104 مليون ر.ق، مستفيدة من تحسّن النشاط السوقي مقارنة بالعام السابق وتأثيرات إيجابية للعملة. كما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 13.8% على أساس سنوي لتبلغ 40 مليون ر.ق، مع تحسّن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنحو نقطة مئوية واحدة ليصل إلى 38.6%، نتيجة نمو الإيرادات بوتيرة تفوق ارتفاع التكاليف.

وبلغت قاعدة العملاء في فلسطين 1.5 مليون عميل خلال الربع الأول من عام 2026، منخفضةً بنسبة 1.1% على أساس سنوي، ويعزى ذلك بشكل أساسي إلى إزالة المشتركين غير النشطين ضمن الجهود المستمرة لتحسين جودة القاعدة ومتوسط العائد لكل مستخدم.

## شمال إفريقيا

### Ooredoo الجزائر

سجّلت Ooredoo الجزائر ربحًا قويًا آخر خلال الربع الأول من عام 2026، مدعومًا باستمرار الزخم في خدمات البيانات والخدمات الرقمية، إلى جانب نمو قوي في قاعدة العملاء.

وارتفعت الإيرادات بنسبة 16.2% على أساس سنوي لتصل إلى 864 مليون ر.ق، مدفوعة بشكل رئيسي بزيادة استخدام البيانات المتنقلة وتوسع الخدمات الرقمية، بدعم من الاستثمارات المستمرة في الشبكات وارتفاع معدلات تبني العملاء، إلى جانب تأثيرات إيجابية للعملة.

كما نمت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 18.4% على أساس سنوي لتبلغ 374 مليون ر.ق، مع تحسّن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار 0.8 نقطة مئوية ليصل إلى 43.3%، ما يعكس أثر الرافعة التشغيلية.

وارتفعت قاعدة العملاء بنسبة 7.5% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 15.6 مليون عميل، مدعومة باستمرار الإضافات القوية في أعداد العملاء والزخم في تبني البيانات المتنقلة.

وبعد الإطلاق الوطني في ديسمبر 2025، واصلت Ooredoo الجزائر التوسع المرحلي لشبكات الجيل الخامس خلال الربع الأول من عام 2026، مع توسيع التغطية عبر عدة مدن، بما يدعم تسريع نمو خدمات البيانات والخدمات الرقمية.

### Ooredoo تونس

حققت Ooredoo تونس أداءً قويًا خلال الربع الأول من عام 2026، مدعومًا باستمرار الزخم في خدمات الهاتف الجوّال والخدمات الثابتة، بما في ذلك التوسع المستمر في استخدام خدمات الوصول اللاسلكي الثابت بتقنية الجيل الخامس (FWA).

وارتفعت الإيرادات بنسبة 19.8% على أساس سنوي لتصل إلى 443 مليون ر.ق، مدفوعة بنمو قوي في القطاع الثابت نتيجة زيادة الطلب على خدمات الاتصال عالية السرعة عبر الألياف الضوئية وخدمات الوصول اللاسلكي الثابت بتقنية الجيل الخامس (5G FWA)، إلى جانب استمرار النمو في خدمات الهاتف الجوّال، فضلًا عن تأثيرات إيجابية للعملة.

كما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 28.2% على أساس سنوي لتبلغ 183 مليون ر.ق، مع تحسّن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار 2.7 نقطة مئوية ليصل إلى 41.3% مدفوعًا بالرافعة التشغيلية.

وارتفعت قاعدة العملاء بنسبة 4.8% مقارنةً بالعام السابق لتصل إلى 7.3 مليون عميل، مدعومة بزخم قوي في أعمال الخدمات الثابتة، إلى جانب النمو المستمر في عملاء خدمات الوصول اللاسلكي الثابت بتقنية الجيل الخامس.

## آسيا

### Indosat Ooredoo Hutchison

أعلنت Indosat Ooredoo Hutchison (IOH)، وهي مشروع مشترك للمجموعة يُحتسب على أساس حقوق الملكية، عن نتائجها المالية للربع الأول من عام 2026 في 29 أبريل 2026 (النتائج).

وحققت IOH بداية إيجابية لعام 2026، مستندةً إلى تحسّن الأداء الذي تحقق خلال النصف الثاني من عام 2025. ويواصل النشاط الاستفادة من الانضباط في إدارة التكاليف وتنفيذ مبادرات تجارية مستهدفة، مما أسهم في ترسيخ قاعدة تشغيلية قوية للعام.

وارتفعت الإيرادات بنسبة 12.1%، كما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 13.2% على أساس سنوي، فيما بلغ هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين 47.7% مسجلاً بذلك تحسّنًا قدره 0.5 نقطة مئوية.

وانخفضت قاعدة العملاء بنسبة 2.0% مقارنةً بالعام السابق، لتبلغ 93.5 مليون عميل، ويعزى ذلك إلى استمرار عمليات دمج شرائح الاتصال (SIM Cards) على مستوى السوق، وليس إلى تراجع في الطلب الأساسي.

### Ooredoo المالديف

استقرت الإيرادات بشكل عام على أساس سنوي عند 129 مليون ر.ق، مما يعكس أداءً مرتباً.

وارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 4.0% على أساس سنوي لتبلغ 73 مليون ر.ق، كما ارتفع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين إلى مستوى قوي بلغ 56.7%، بزيادة قدرها 2.1 نقطة مئوية، مدعوماً بتحسين الكفاءة التشغيلية والانضباط في إدارة التكاليف.

وارتفعت قاعدة العملاء بنسبة 0.5% على أساس سنوي لتصل إلى 429 ألف عميل، مدعومة باستمرار الزخم في شبكة الألياف إلى المنازل (FTTH) وخدمات الوصول اللاسلكي الثابت.

وحافظت Ooredoo المالديف على ريادتها في الشبكات، حيث بلغت تغطية الجيل الرابع 100%، بينما بلغت تغطية الجيل الخامس 80%. كما استمر استخدام البيانات في النمو، مدعوماً بالتحول المستمر إلى شبكات الجيل الرابع/الجيل الخامس، إلى جانب تشغيل مواقع جديدة خلال الربع.

- انتهى -

### معلومات عن Ooredoo

Ooredoo هي شركة اتصالات دولية رائدة تعمل على بناء أكثر البنى التحتية تقدماً في المنطقة، والتي تشمل شبكات اتصالات لاسلكية وألياف ضوئية متطورة، ومراكز بيانات مجهزة بالذكاء الاصطناعي، ومنصات حوسبة سحابية وذكاء اصطناعي، وأنظمة كابلات بحرية، إضافةً إلى أعمال المنصات الرقمية مثل التكنولوجيا المالية. وتعمل Ooredoo في تسعة أسواق عبر مناطق الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وجنوب شرق آسيا. وتقدم الشركة خدماتها لما يقرب من 150 مليون عميل، مما يمكن التحول الرقمي على نطاق واسع. واعتباراً من 31 ديسمبر 2025، حققت Ooredoo إيرادات سنوية كاملة بلغت 24.6 مليار ريال قطري. وتجدر الإشارة إلى أن أسهم المجموعة مدرجة في كل من بورصة قطر وسوق أبوظبي للأوراق المالية.

### معلومات عن Syntys

Syntys هي شركة رائدة في خدمات البنية التحتية المادية والرقمية، وهي متخصصة في تصميم مراكز البيانات وتشبيدها وإدارتها. تمتلك الشركة شبكة متكاملة من المنشآت التشغيلية في عدة أسواق في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتقدم خدماتها لمراكز البيانات الكبيرة، ومزودي خدمات التوصيل الشبكي بالجملة، ومشاريع تطوير البنية التحتية الخاصة بالذكاء الاصطناعي، ما يساهم في نمو القطاع الرقمي بسلاسة في المنطقة.

### للاتصال:

### علاقات المستثمرين

البريد الإلكتروني: [IR@ooredoo.com](mailto:IR@ooredoo.com)  
تابعونا على إكس (تويتر سابقاً): [@OoredooIR](https://twitter.com/OoredooIR)

للمزيد من المعلومات ومن ضمنها الجداول الإضافية والبيانات المالية والتفاصيل حول المكالمة الخاصة بالمستثمرين، يُرجى زيارة الموقع الإلكتروني: [www.ooredoo.com/en/investors/](http://www.ooredoo.com/en/investors/)

### بيان إخلاء المسؤولية

إن Ooredoo (الشركة الأم Ooredoo ش.م.ق. ع) ومجموعة الشركات التي تُعد جزءاً من مجموعة Ooredoo تدعو المستثمرين والمستثمرين لتوخي الحذر بأن بعض البيانات المذكورة في هذه الوثيقة تشير إلى نوايا، وتطلعات، ومعتقدات، وتوقعات، وتنبؤات إدارة مجموعة Ooredoo بخصوص المستقبل، ولذلك فإنها تعتبر بيانات تطلعية.

كما تود مجموعة Ooredoo تحذير القارئ بأن البيانات التطلعية لا تمثل حقائق تاريخية، وأنها عبارة عن تقديرات وتنبؤات، وقد تختلف النتائج الفعلية مادياً عن النتائج المخططة بسبب المخاطر والشكوك المتعلقة على سبيل المثال وليس الحصر بما يلي:

- قدرتنا على إدارة النمو المحلي والدولي، والمحافظة على مستويات مرتفعة لخدمة العملاء
- نمو المبيعات المستقبلية
- قبول السوق لمنتجاتنا وعروض خدماتنا
- قدرتنا على توفير التمويل المناسب أو رأس المال لتمويل عملياتنا
- توسعة الشبكات
- أداء شبكاتنا ومعداتنا
- قدرتنا على الدخول في تحالفات وصققات استراتيجية
- التعاون مع شركات الاتصال المحلية من أجل تخصيص خطوط وربط معداتنا
- إجراءات الموافقات التنظيمية
- التغييرات في التكنولوجيا

- المنافسة في الأسعار
- ظروف السوق الأخرى والمخاطر المرتبطة بها

ولا تشكل هذه الوثيقة عرضاً للأوراق المالية أو دعوة أو تشجيعاً لأي شخص للاكتتاب في أو شراء أو الاستحواذ على أو بيع الأوراق المالية العائدة لأي من الشركات ضمن مجموعة Ooredoo.

ولا تتعهد مجموعة Ooredoo بالتحديث العلني أو غيره لأي من بياناتها التطلعية، سواءً نتيجة لأي أحداث مستقبلية أو معلومات جديدة أو غير ذلك.

تم تقريب جميع الأرقام المذكورة في هذه الوثيقة لتسهيل العودة إليها. ونتيجة لذلك، من المحتمل أن تتأثر حصيلة الأعداد الإجمالية نتيجة التقريب.

## Ooredoo Q.P.S.C.

### Ooredoo Group Q1 2026

#### Strong start to 2026, delivering higher profitability and solid earnings momentum

**Doha, Qatar, 29 April 2026:** Ooredoo Q.P.S.C. (“Ooredoo”) – Ticker: ORDS today announced its financial results for the three months ended 31 March 2026.

#### Q1 2026 Highlights:

- Revenue increased by 6.0% YoY to QAR 6.2 billion
- EBITDA increased by 6.9% YoY to QAR 2.7 billion
- EBITDA margin at 43.8% up by 0.4pp
- Net profit increased by 4.7% YoY to QAR 1.0 billion
- CAPEX of QAR 608 million
- Free Cash Flow increased by 5.2% YoY to QAR 2.1 billion
- Total customer base of 147.1 million (including IOH)
- Launched Ooredoo Fibre Networks to scale international connectivity and subsea business

| Consolidated Group  | Year on Year Analysis |              |              |
|---|-----------------------|--------------|--------------|
|   | Q1 2026               | Q1 2025      | % Change     |
| <b>Revenue (QAR m)</b>  | <b>6,199</b>          | <b>5,850</b> | <b>6.0%</b>  |
| <b>EBITDA (QAR m)</b>   | <b>2,713</b>          | <b>2,539</b> | <b>6.9%</b>  |
| <i>EBITDA Margin (%)</i>  | <i>43.8%</i>          | <i>43.4%</i> | <i>0.4pp</i> |
| <b>Net Profit attributable to Ooredoo Shareholders (QAR m)</b>            | <b>1,005</b>          | <b>960</b>   | <b>4.7%</b>  |
| <b>Normalised Net Profit attributable to Ooredoo Shareholders (QAR m)</b> | <b>1,014</b>          | <b>962</b>   | <b>5.4%</b>  |
| <b>CAPEX (QAR m)</b>  | <b>608</b>            | <b>538</b>   | <b>13.0%</b> |
| <i>CAPEX/Revenue (%)</i>  | <i>9.8%</i>           | <i>9.2%</i>  | <i>0.6pp</i> |
| <b>Free Cash Flow (QAR m)</b>   | <b>2,105</b>          | <b>2,001</b> | <b>5.2%</b>  |
| Customers (m)   | 53.7                  | 52.0         | 3.2%         |
| <b>Customers (m) (incl IOH)</b>   | <b>147.1</b>          | <b>147.4</b> | <b>-0.2%</b> |

## **Commenting on the results, HE Sheikh Faisal Bin Thani Al Thani, Chairman of Ooredoo, said:**

“Ooredoo Group has entered 2026 on a solid footing, delivering a robust performance across its markets. This is reflected in a 4.7% year-on-year increase in reported net profit to QAR 1 billion, underpinned by disciplined execution and the strength of our diversified footprint.

We are also pleased that the Board’s recommendation to distribute a cash dividend of QAR 0.75 per share was approved by shareholders at the Annual General Meeting held on 8 March 2026, with the dividend subsequently transferred for distribution. This reflects our continued commitment to delivering an attractive and sustainable return to shareholders.

Parts of the region continued to face heightened uncertainty, and in such an environment, reliable connectivity becomes ever more essential for customers, businesses and communities. Our performance this quarter highlights the robustness of our diversified portfolio and the dedication of our teams in supporting the markets we serve.

With strong financial foundations and a clear strategic direction, Ooredoo remains well positioned to navigate near-term uncertainty while continuing to create long-term value for shareholders and stakeholders.”

## **Also commenting on the results, Aziz Aluthman Fakhroo, CEO of Ooredoo Group, said:**

“Ooredoo delivered a strong start to 2026, supported by solid commercial momentum across the Group. Revenue increased by 6.0% year-on-year to QAR 6.2 billion, while EBITDA grew by 6.9% to QAR 2.7 billion. EBITDA margin improved by 0.4 percentage points to 43.8%, reflecting operating leverage and ongoing efficiency initiatives.

This performance was driven by effective execution across our markets, with particularly strong contributions from Algeria and Tunisia, alongside resilient trends in Kuwait, Oman and Iraq.

We continued to deploy capital in a disciplined manner, investing QAR 608 million during the quarter while maintaining a sustained focus on cash generation. Free cash flow increased by 5.2% year-on-year, reflecting solid operating performance and continued focus on cost efficiency and targeted capital deployment to support strategic growth initiatives.

During the quarter, we advanced key strategic priorities across our digital infrastructure agenda. This included the formation of Ooredoo Fibre Networks (OFN) to support our international connectivity and subsea infrastructure ambitions. Progress also continued across our strategic platforms, with Syntys advancing following the Q Data acquisition, and preparatory work for our TowerCo initiative in Qatar progressing towards first close in the first half of 2026.

Looking ahead, we remain focused on enhancing customer experience, strengthening network quality and maintaining disciplined capital allocation, while continuing to execute our strategy to drive sustainable growth across the Group.”

## **Strategic review**

In Q1 2026, Ooredoo Group continued to execute against its RISE strategic framework, maintaining focus on operational discipline, capital efficiency and portfolio optimization. The Group’s strategic priorities remain unchanged, centered on strengthening core telecommunications operations, advancing digital capabilities and allocating capital selectively to support sustainable, long-term value creation, while continuing to progress our wider digital infrastructure agenda across the portfolio.

The quarter was marked by increased external uncertainty across parts of the region, reinforcing the importance of disciplined execution and risk awareness. While revenues remain weighted toward core markets, Ooredoo benefits from a geographically diversified operating footprint across markets with differing macroeconomic and regulatory dynamics. This provides an element of resilience and helps mitigate concentration risk, supporting continued strategic progress amid more complex operating conditions.

With a strong balance sheet and a value-focused approach to investment, Ooredoo remains well positioned to continue executing its strategy in a measured and prudent manner. The Group remains committed to sustainable growth, careful capital deployment and long-term value creation, while actively managing near-term volatility and advancing its strategic platforms in a selective and disciplined way.

### **TowerCo**

In Q1 2026, Ooredoo Group continued to progress the execution phase of its tower consolidation initiative. Following the receipt of regulatory approval in Qatar towards the end of 2025, preparatory carve-out and transaction execution processes advanced as planned during the quarter. These activities are focused on achieving operational readiness ahead of the first tower closing, which is expected to take place in H1 2026.

The TowerCo partnership with Zain Group and TASC Towers Holding remains a core component of Ooredoo's portfolio optimization strategy. Once completed, the transaction is expected to enhance capital efficiency while preserving operational excellence across the Group's tower assets. Ooredoo continues to work closely with its partners to ensure orderly execution of the carve-out process.

### **Data centres**

#### **Syntys**

Syntys made strong strategic progress in Q1 2026 through the acquisition of Q Data QFZ LLC in Qatar, a transaction that added 12.5MW of hyperscale capacity, including 5MW live and 7.5MW under development. The acquisition increased Syntys' live IT capacity in Qatar to 26MW and total capacity to 30MW, representing significant growth in IT capacity in Qatar and marking an important step forward in its scale-up toward 120MW by 2030.

The transaction is immediately earnings-accretive and further strengthens Syntys' position as a carrier-neutral provider of digital infrastructure supporting hyperscale, cloud and AI workloads in Qatar. In Q1 2026, Syntys recorded QAR 51 million in revenue and QAR 22 million in EBITDA. Hyperscalers accounted for 76% of revenue in Qatar, demonstrating the platform's relevance to large-scale cloud and AI deployments and providing strong visibility on continued growth.

With a clear expansion roadmap, a growing base of strategic assets, and backing from a USD 1 billion investment programme, Syntys remains well positioned to capture rising demand for sovereign and high-performance digital infrastructure across MENA.

#### **Fintech**

Ooredoo Financial Technology International (OFTI) continued to scale its mobile-led financial services platform in Q1 2026, expanding access to digital financial services across the footprint. The business maintained strong momentum, supported by continued growth in international remittances and a growing user base.

Across markets, OFTI is active in Qatar, Oman and the Maldives. In Qatar, the platform maintains a strong position in international remittances, with processed transaction value reaching QAR 2.8 billion in the first quarter. Oman, the first greenfield market live since Q1 2025, exceeded 100k users and delivered in excess of QAR 200 million in international remittance in Q1 2026, with debit card approval secured from the central bank. During the quarter, a Memorandum of Understanding (MoU) was signed with The National Bank of Oman (NBO) to establish a strategic partnership focused on Payroll Services (WPS). Maldives remains active as part of OFTI's established footprint. Beyond these markets, OFTI continues to progress its phased expansion: Tunisia is ready for a controlled 'friends and family' testing, while in Iraq app development is underway, with targeted H1 2027 go-live.

#### **Sea cable and Fibre**

Ooredoo is expanding its subsea cable and international connectivity investments to meet rising demand for high-capacity, low-latency data routes. During the quarter, under our RISE strategy,

we announced the formation of Ooredoo Fibre Networks (OFN), a new independent entity to manage and scale our international connectivity and subsea cable ambitions, with the carve-out expected to be completed by 2027, and appointed Khalid Hassan Al Hamadi as CEO to lead the platform.

The Fibre in the Gulf (FIG) project – developed with Alcatel Submarine Networks – is a major regional subsea cable system linking seven countries with 24 fibre pairs and over 720 Tbps of capacity. Key milestones include landing agreements across the region, progress on construction of landing infrastructure, as well as agreements to extend connectivity beyond the region. These initiatives reinforce Ooredoo’s role in enabling AI, cloud and hyperscale-driven connectivity between Asia and Europe, improving resilience against regional choke points, while execution and investment timing remain subject to prevailing external conditions.

## Group Q1 2026 Highlights

### Revenue

Group revenue grew by 6.0% YoY to QAR 6.2 billion, supported by strong contributions from Algeria and Tunisia, as well as continued momentum in Qatar, Iraq, and Kuwait.

Growth was underpinned by sustained demand for connectivity and data, supported by enhanced customer experience and network quality across markets.

### EBITDA and EBITDA margin

EBITDA increased by 6.9% YoY to QAR 2.7 billion, reflecting both topline growth and continued operational discipline across the footprint.

EBITDA margin improved by 0.4pp YoY to 43.8%, supported by operating leverage and cost efficiency initiatives across key markets.

Algeria, Tunisia, Kuwait and Oman increased their contribution to the Group’s profitability.

### Net profit attributable to Ooredoo shareholders

Net profit attributable to Ooredoo shareholders increased by 4.7% YoY to QAR 1,005 million (Q1 2025: QAR 960 million), supported by resilient underlying performance across the portfolio.

Normalised net profit attributable to Ooredoo shareholders—adjusted for foreign exchange—rose by 5.4% YoY to QAR 1,014 million (Q1 2025: QAR 962 million).

### Capital expenditure (CAPEX)

The Group deployed QAR 608 million of CAPEX in the first quarter (Q1 2025: QAR 538 million), a 13% increase YoY, reflecting targeted network investments across the markets.

Investment remained focused on network leadership and capacity upgrades across the footprint, led by key markets including Algeria, Iraq and Tunisia, supporting service quality and capacity to meet demand. This was complemented by continued investment in Syntys to scale data center capabilities.

### Free Cash Flow

Free Cash Flow increased by 5.2% YoY to QAR 2.1 billion (Q1 2025: QAR 2 billion), supported by strong operating performance during the quarter.

### Debt

Ooredoo Group maintained its strong financial position and disciplined capital structure. As of 31 March 2026, the Group reported total debt of QAR 12.9 billion and a Net Debt-to-EBITDA ratio of 0.6x, well below the Board’s target range of 1.5x to 2.5x, underscoring Ooredoo’s healthy balance sheet, prudent financial management, and long-term resilience. The Group maintains investment-grade credit ratings from Moody’s (A2 Stable) and S&P (A Stable).

The Group maintains a prudent approach to debt management, with a predominantly fixed-rate debt profile, representing 85% of total debt. This strategy provides effective insulation against interest rate volatility and supports long-term financial stability.

Liquidity remains strong, with QAR 12.8 billion in cash reserves (net of restricted cash) and an additional QAR 6.0 billion in undrawn committed facilities, positioning Ooredoo well to navigate evolving market conditions and pursue strategic investments.

### **Customer base**

Customer base grew by 3.2% YoY to reach 53.7 million. Including IOH, the customer base stood at 147.1 million.

### **Guidance**

FY2026 guidance remains unchanged, with Q1 2026 performance in line with plan and expectations, reflecting continued solid execution across our diversified portfolio.

We are closely monitoring the evolving regional environment and reviewing our assumptions as a matter of prudence; however, core telecom demand has proven resilient to date. We remain confident in our ability to navigate the current environment.

EBITDA and capex continue to be well managed within our existing framework, supported by strong cost discipline and flexibility in the timing of discretionary investments. We are proactively taking targeted actions to ensure continued performance and resilience and will update the market as visibility improves.

## **Operating Companies Q1 2026 Highlights**

### **Middle East**

#### **Ooredoo Qatar**

Revenue grew 3.4% YoY to QAR 1,811 million, driven primarily by mobile, with strong contributions from wholesale and ICT services.

EBITDA reached QAR 938 million, representing a 1.1% increase YoY, supported by higher revenues. EBITDA margin stood at 51.8%, compared with 53.0% in Q1 2025, reflecting changes in revenue mix.

The customer base remained stable at 3.0 million.

#### **Ooredoo Kuwait**

Ooredoo Kuwait delivered revenue growth of 3.5% YoY to QAR 793 million, supported by higher service revenues.

EBITDA increased by 8.5% YoY to QAR 280 million, with EBITDA margin improving by 1.6pp to 35.4%, mainly reflecting operating leverage.

The customer base remained stable at 2.9 million.

During the quarter, Ooredoo Kuwait continued to enhance network capacity and coverage through ongoing 5G expansion and upgrades. Data usage increased during the quarter, and the network remained resilient with service continuity maintained despite a more complex operating environment.

#### **Ooredoo Oman**

Ooredoo Oman continued to operate in a competitive market in Q1 2026, delivering a stable topline while improving profitability significantly. Revenue was broadly flat YoY at QAR 586 million.

EBITDA increased by 7.3% YoY to QAR 278 million, with EBITDA margin improving by 3.3pp to 47.4%, reflecting a more efficient cost base, supported by the benefits of the restructuring programme implemented in late 2025.

The customer base decreased by 4.1% YoY to 2.9 million, reflecting a focus on customer quality and portfolio optimization.

The operation remains focused on maintaining service quality and strengthening its network proposition to support sustainable performance in a competitive environment.

### **Asiacell (Iraq)**

Asiacell continued to build on its growth momentum in Q1 2026, supported by sustained demand for mobile data services. Revenue increased by 3.7% YoY to QAR 1,361 million, driven by continued customer acquisition and higher data usage.

EBITDA increased by 3.0% YoY to QAR 609 million, supported by topline growth, while the EBITDA margin eased by 0.3pp to 44.7%.

Asiacell's customer base reached 20 million customers, increasing by 1.9% YoY. The operation continued to prioritize network resilience and service continuity amid a more challenging operating environment, with roaming and certain rollout activities impacted by the broader situation.

### **Ooredoo Palestine**

Ooredoo Palestine delivered a resilient performance in Q1 2026 amid a highly challenging operating environment, supported by stabilizing market conditions and continued focus on operational continuity.

Revenue increased by 10.8% YoY to QAR 104 million, benefiting from improved market activity compared to the prior year and favourable currency effects. EBITDA increased by 13.8% YoY to QAR 40 million, with EBITDA margin improving by around 1pp to 38.6%, reflecting revenue growth outpacing cost increases.

The customer base in Palestine stood at 1.5 million in Q1 2026, down 1.1% YoY, mainly reflecting the removal of inactive subscribers as part of ongoing efforts to enhance base quality and ARPU.

## **North Africa**

### **Ooredoo Algeria**

Ooredoo Algeria delivered another strong quarter in Q1 2026, supported by continued momentum in data and digital services and solid customer base growth.

Revenue increased by 16.2% YoY to QAR 864 million, driven primarily by growth in mobile data usage and expanding digital services, supported by ongoing network investments and rising customer adoption, with reported growth also benefiting from favourable currency movements.

EBITDA grew by 18.4% YoY to QAR 374 million, with EBITDA margin improving by 0.8pp to 43.3%, reflecting operating leverage.

The customer base expanded by 7.5% YoY to 15.6 million customers, supported by sustained customer additions and continued strength in mobile data adoption.

Following the national launch in December 2025, Ooredoo Algeria continued the phased roll-out of 5G during Q1 2026, expanding coverage across multiple cities and supporting the ramp-up of data and digital services.

### **Ooredoo Tunisia**

Ooredoo Tunisia delivered a strong performance in Q1 2026, supported by continued momentum across mobile and fixed services, including ongoing uptake of 5G fixed wireless access (FWA).

Revenue increased by 19.8% YoY to QAR 443 million, driven by solid fixed segment growth on rising demand for high-speed connectivity across fibre and 5G FWA, alongside continued growth in mobile services and favorable currency movements.

EBITDA increased by 28.2% YoY to QAR 183 million, with EBITDA margin improving by 2.7pp to 41.3%, primarily reflecting operating leverage.

The customer base expanded by 4.8% YoY to 7.3 million, supported by strong momentum in fixed business as well as continued growth in 5G FWA customers.

## Asia

### Indosat Ooredoo Hutchison

Indosat Ooredoo Hutchison (IOH), the Group's equity-accounted joint venture, announced its Q1 2026 financial results on 29 April 2026 ([Results](#))

IOH delivered a positive start to 2026, building on the strengthened performance seen in the second half of 2025. The business continues to benefit from disciplined cost management and targeted commercial initiatives, establishing a solid operational baseline for the year.

Revenue and EBITDA grew by 12.1% and 13.2% YoY, respectively, while the EBITDA margin improved 0.5pp to reach 47.7%.

Customer base declined by 2.0% YoY to 93.5 million, reflecting ongoing SIM consolidation across the market rather than underlying demand.

### Ooredoo Maldives

Revenue remained broadly stable YoY at QAR 129million, reflecting resilient performance.

EBITDA increased by 4.0% YoY to QAR 73 million and EBITDA margin expanded to a strong 56.7%, up by 2.1pp, reflecting improved operating efficiency and cost discipline.

The customer base increased by 0.5% YoY to 429k customers, supported by continued momentum in FTTH and Fixed Wireless segments.

Ooredoo Maldives maintained its network leadership, with 4G coverage at 100% and 5G coverage at 80%. Data usage continued to grow, supported by ongoing migration to 4G/5G and new site activations during the quarter.

- Ends -

### About Ooredoo:

Ooredoo Group is a leading international communications company building the region's most advanced digital infrastructure - spanning leading wireless and fiber networks, AI-ready data centres, cloud & AI compute platforms, subsea cable systems, and platform businesses like Fintech. Operating in nine markets across the Middle East, North Africa, and Southeast Asia, Ooredoo serves nearly 150 million customers, enabling digital transformation at scale. As of 31 December 2025, Ooredoo generated full-year Revenue of QAR 24.6 billion. Its shares are listed on the Qatar Stock Exchange and the Abu Dhabi Securities Exchange.

### About Syntys:

Syntys is a leader in physical and digital infrastructure services, specializing in the design, construction, and management of data centers. With a network of operational facilities across various markets in the MENA region, Syntys serves hyperscalers, colocation wholesale providers, and AI infrastructure deployments, enabling seamless digital growth in the region

### Contact:

### Investor Relations

Email: [IR@ooredoo.com](mailto:IR@ooredoo.com)

Follow us on Twitter: [@OoredooIR](https://twitter.com/OoredooIR)

For additional information, including detailed supplemental schedules, financial statements, and details about our investor call, please visit our website at [www.ooredoo.com/en/investors/](http://www.ooredoo.com/en/investors/)

### **Disclaimer**

*Ooredoo (parent company Ooredoo Q.P.S.C.) and the group of companies which it forms part of ("Ooredoo Group") cautions investors that certain statements contained in this document state Ooredoo Group management's intentions, hopes, beliefs, expectations, or predictions of the future and, as such, are forward-looking statements.*

*Ooredoo Group management wishes to further caution the reader that forward-looking statements are not historical facts and are only estimates or predictions. Actual results may differ materially from those projected because of risks and uncertainties including, but not limited to:*

- *Our ability to manage domestic and international growth and maintain a high level of customer service*
- *Future sales growth*
- *Market acceptance of our product and service offerings*
- *Our ability to secure adequate financing or equity capital to fund our operations*
- *Network expansion*
- *Performance of our network and equipment*
- *Our ability to enter strategic alliances or transactions*
- *Cooperation of incumbent local exchange carriers in provisioning lines and interconnecting our equipment*
- *Regulatory approval processes*
- *Changes in technology*
- *Price competition*
- *Other market conditions and associated risks*

*This document does not constitute an offering of securities or otherwise constitute an invitation or inducement to any person to underwrite, subscribe for or otherwise acquire or dispose of securities in any company within the Ooredoo Group*

*The Ooredoo Group undertakes no obligation to update publicly or otherwise any forward-looking statements, whether because of future events, new information, or otherwise*

*All figures in the document are rounded for ease of reference. As a result, totals may not sum precisely due to rounding*