

شركة أعمال ش.م.ع.ق. ("أعمال")

النتائج المالية للستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٥

أداءً قوي في النصف الأول من ٢٠٢٥ يعكس نجاح استراتيجية الشركة

الدوحة، ٢٨ يوليو ٢٠٢٥ – أعلن اليوم مجلس إدارة شركة أعمال ش.م.ع.ق. ("أعمال")، إحدى أبرز وأكبر مجموعات الأعمال متنوعة الأنشطة وإحدى أسرعها نمواً بالمنطقة عن النتائج المالية للستة أشهر الأولى من العام الجاري والمنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٥.

أبرز النتائج المالية:

- بلغت الإيرادات الإجمالية ١,٠٧٠,١ مليون ريال قطري (مقارنةً مع ١,٠٤٥,٢ مليون ريال قطري بالنصف الأول من عام ٢٠٢٤)
- ارتفعت الأرباح الإجمالية بنسبة ٠,٢% لتبلغ ٢٦١,٨ مليون ريال قطري (مقارنةً مع ٢٦١,٣ مليون ريال قطري خلال النصف الأول من ٢٠٢٤)
- ارتفع صافي الربح المنسوب إلى حقوق المساهمين في أعمال بنسبة ١٧,٥% ليبلغ ٢٢١,٣ مليون ريال قطري (مقارنةً مع ١٨٨,٤ مليون ريال قطري خلال النصف الأول من ٢٠٢٤)
- لم يتم تسجيل أي أرباح في القيمة العادلة للاستثمار بالقطاع العقاري سواء بالنصف الأول من ٢٠٢٥ أو النصف الأول من ٢٠٢٤
- ارتفع العائد على السهم بنسبة ١٧,٥% ليبلغ ٠,٠٣٥ ريال قطري (مقارنةً مع ٠,٠٣٠ ريال قطري خلال النصف الأول من ٢٠٢٤)
- صافي الاستثمارات في النفقات الرأسمالية انخفض بمقدار ٦,٢ مليون ريال قطري ليبلغ ١٣,٨ مليون ريال قطري (مقارنةً مع ١٩,٩ مليون ريال قطري خلال النصف الأول من ٢٠٢٤)
- نسبة الاقتراض وصلت إلى ٢,٩٣% (مقابل ٠,٦٩% خلال النصف الأول من ٢٠٢٤)

وفي سياق تعليقه على هذه النتائج، قال سعادة الشيخ محمد بن فيصل بن قاسم آل ثاني، نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة أعمال:

"يُمثل أداء أعمال في النصف الأول من العام دليلاً واضحاً على التوجه الاستراتيجي للمجموعة والقيادة الكفوة في جميع الشركات التابعة بكافة القطاعات. كما تعكس هذه النتائج قدرتنا على تحقيق قيمة مضافة باستمرار، مدعومةً بنموذج أعمال متنوع، وتنفيذ منضبط، وتركيز واضح على النمو طويل المدى. بالإضافة إلى ذلك، يُؤكد توزيعنا لأرباح نقدية بنسبة ٦% التزامنا بتحقيق عوائد للمساهمين، كما أن تركيزنا المستمر على الحوكمة السليمة والابتكار وخلق قيمة مستدامة يضعنا في مكانة جيدة استعداداً للمستقبل. ومع وجود محفظة متنامية من المشاريع، بما في ذلك طلبات قيد التنفيذ بقيمة ٣ مليارات ريال

قطري، وخطط للتوسع إقليمياً مثل إنشاء شركتنا الجديدة لخدمات البنى التحتية والإنشاءات في المملكة العربية السعودية، حيث تتمتع أعمال بمكانة متميزة تُمكنها من الاستفادة من الفرص الناشئة ومواصلة تحقيق نتائج قوية لجميع أصحاب المصلحة.

**ومن جانبه، علق السيد راشد بن علي المنصوري الرئيس التنفيذي لشركة أعمال قانلاً:**

"تعكس نتائج أعمال للنصف الأول من العام قوة ومرونة نموذج أعمالنا المتنوع، والذي يواصل فتح آفاق جديدة في القطاعات ذات النمو المرتفع. وتبرز هذه النتائج ثقتنا في التوجه الاستراتيجي للشركة وقدرتها على تحقيق قيمة طويلة الأجل في مختلف القطاعات بجميع الأسواق، ليس فقط في قطر، بل في المنطقة ككل.

ويسرنا أن نعلن قيامنا بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٦٪، وهو ما يؤكد التزامنا المستمر بتحقيق عوائد قوية للمساهمين.

وفي جميع قطاعاتنا والشركات التابعة، لا يزال تركيزنا منصّباً على تسريع النمو وتحسين الأداء التشغيلي. ففي قطاع الإنتاج الصناعي، واصلنا تحقيق هذه الاستراتيجية طوال النصف الأول من ٢٠٢٥، مسجلين نمواً قوياً في الإيرادات وصافي الأرباح. كما استمرّ القطاع في المشاركة بشكل وثيق في مشاريع البنية التحتية والطاقة الرئيسية، مدعوماً بتوقيع عقد إضافي بقيمة مليار ريال قطري مع كهرباء، ليصل إجمالي الطلبات إلى ٣ مليارات ريال قطري. كما أعلن عن التأسيس المخطط لشركة جديدة متخصصة في حلول البنية التحتية والإنشاءات في المملكة العربية السعودية، مما يُتيح لشركة أعمال تعزيز حضورها في الأسواق الإقليمية الديناميكية بشكل كبير، مع تنويع مصادر الدخل وفتح آفاق جديدة للنمو.

كما حافظ قطاع التجارة والتوزيع على أداء ثابت خلال النصف الأول، مع اتخاذ العديد من الإجراءات لتعزيز دعم نظام الرعاية الصحية الوطني من خلال توفير أحدث الأدوية والمستحضرات الصيدلانية. وشمل ذلك اتفاقية جديدة مع شريكنا طويل الأمد، نوفو نورديسك Novo Nordisk، لتقديم نظام ويجوفي® Wegovy® في السوق القطرية، وشراكة استراتيجية مع بيجين BeiGene الشركة العالمية في مجال علاجات الأورام.

وبالإضافة إلى ما سبق واصلت أعمال العقارية مساهمتها الإيجابية في نمو أعمالها، حيث حافظت على معدلات إشغال عالية، إلى جانب توقيع اتفاقيات إيجار جديدة في سيتي سنتر، مستفيدة من المبادرات الأخيرة لزيادة المساحة القابلة للتأجير، وتوفير عروض أكثر جاذبية للمتسوقين وتجار التجزئة على حد سواء. وبيشّر شراء برج جولدن تاور تعزيز محفظة أعمال العقارية الرائدة من الأصول الرئيسية المخصصة للإيجار، مما يعزز حضورها في أكثر المواقع المرغوبة في قطر، ويزيد من جاذبيتها للمستأجرين ذوي القيمة العالية.

وحققت أعمال للخدمات نمواً متواضعاً خلال هذه الفترة، على الرغم من التحديات الملحوظة التي واجهتها خلال النصف الأول. ويُعد هذا دليلاً على كفاءة الإدارة في مختلف قطاعات أعمالها، بالإضافة إلى مكانتها القوية في الأسواق المعنية. وتؤكد الفرص المتاحة في العديد من القطاعات، بما في ذلك البنوك والضيافة والسياحة والقطاع الحكومي والإنشاءات، ثقتنا بقدرة هذه القطاعات على الحفاظ على تنافسيتها ودفع عجلة النمو مستقبلاً.

وبالنظر إلى المستقبل، لدينا ما يدعونا للتفاؤل بشأن الحفاظ على الزخم الذي تحقق خلال الأشهر الستة الأولى من العام. حيث تُبرز هذه النتائج بوضوح فوائد استراتيجية أعمال في خلق القيمة واستثماراتها، سواءً خلال الأشهر الستة الماضية أو في عام ٢٠٢٤. ونحن على ثقة بأن هذه الاستثمارات ستواصل توفير فرص واعدة للمجموعة لمواصلة فتح آفاق نمو جديدة، مع تعزيز القيمة المضافة الإيجابية لأعمال في القطاعات الرئيسية في قطر ومنطقة دول مجلس التعاون الخليجي، بما يتماشى مع رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠، وبما يعود بالنفع على مساهميننا وجميع الجهات المعنية على حد سواء."

**التوزيع حسب القطاع**

ملحوظة: قد تكون هنالك فروقات بسيطة بسبب تقريب الأرقام

• الإيرادات

مليون ريال قطري	النصف الأول من ٢٠٢٥	النصف الأول من ٢٠٢٤	نسبة التغير %
قطاع الإنتاج الصناعي	92.1	89.2	3.2%
قطاع التجارة والتوزيع	756.8	749.2	1.0%
القطاع العقاري	170.0	157.8	7.7%
قطاع إدارة الخدمات	80.7	79.1	2.0%
مطروحاً منه: إيرادات ما بين القطاعات	(29.5)	(30.0)	1.8%
الإجمالي	1,070.1	1,045.2	2.4%

• الربح الصافي

مليون ريال قطري	النصف الأول من ٢٠٢٥	النصف الأول من ٢٠٢٤	نسبة التغير %
قطاع الإنتاج الصناعي	33.0	2٦.٨	23.1%
قطاع التجارة والتوزيع	53.6	56.3	(4.8)%
القطاع العقاري (دون حساب خسارة القيمة العادلة للاستثمارات)	138.7	123.6	12.3%
إدارة الخدمات	9.6	9.5	0.8%
مطروحاً منه: تكاليف المكتب الرئيسي	(13.5)	(28.6)	53.0%
الإجمالي	221.5	18٧.٦	18.1%

مراجعة القطاعات

(ملحوظة: قد تكون هنالك فروقات بسيطة بسبب تقريب الأرقام)

مليون ريال قطري	النصف الأول من ٢٠٢٥	النصف الأول من ٢٠٢٤	نسبة التغيير %
الإيرادات	92.1	89.2	3.2%
صافي الأرباح: الأنشطة الموحدة بشكل كامل	(9.9)	(2.2)	(358.9%)
نسبة صافي هامش الربح الأساسي %	(10.7%)	(2.4%)	(8.3 نقطة)
صافي الربح: حصة من ربح شركات مستثمر فيها بطريقة حقوق الملكية والمشاريع المشتركة	42.9	28.9	48.1%
الربح الصافي الإجمالي	33.0	26.8	23.1%

واصل قطاع الإنتاج الصناعي تسجيل تحسن في الأداء مع تحقيق زيادة بنسبة ٣,٢٪ في الإيرادات وزيادة بنسبة ٢٣,١٪ في صافي الربح على أساس سنوي.

وقد ساهم في تسجيل هذا الأداء بشكل كبير، الأداء القوي الذي قدمته شركتنا أعمال ريديمكس (للخرسانة الجاهزة) وأعمال للصناعات الإسمنتية، واللذين حققنا نموًا قويًا في الإيرادات بفضل البدء في تنفيذ المشاريع الجديدة، والتي، إلى جانب تحسن هامش الربح الإجمالي، دعمت زيادات كبيرة في صافي الربح لكلتا الشركتين.

كما واصل القطاع الاستفادة من مشاركة مختلف الشركات التابعة في مشاريع البنية التحتية والطاقة الرئيسية. وشمل ذلك توقيع شركة السويدي للكابلات عقدًا بقيمة مليار ريال قطري لدعم توسعة نظام نقل الطاقة التابع للمؤسسة العامة القطرية للكهرباء والماء (كهرماء) في قطر من خلال توريد وتركيب خطوط كهرباء بجهد ١٣٢ كيلو فولت من إنتاج شركة الدوحة للكابلات، ليصل إجمالي المشاريع على قائمة انتظار التنفيذ إلى ٣ مليارات ريال قطري، كما حققت شركة سنيار للصناعات نموًا قويًا في حجم الإيرادات من مشاركتها في مشروع كهرماء ومشروع حقل الشمال.

وبالإضافة إلى ذلك، فقد عزز الاستحواذ على حصة إضافية بنسبة ٢٠٪ في شركة فريجنز لهياكل الصلب في ديسمبر ٢٠٢٤ الأداء الإيجابي للقطاع، والذي استفاد بشكل جيد من النمو المحقق في أرباح الشركة خلال تلك الفترة بفضل تحسن أداء القطاع ككل.

وبالنظر إلى المستقبل، فإن التوقعات بالنسبة لقطاع الإنتاج الصناعي قوية. وتُحقق المبادرات الاستراتيجية الأخيرة، مثل زيادة الملكية في شركة فريجنز وشركة الأنابيب والصناعات المتقدمة APC، والتركيز الجهد على تحسين العمليات وزيادة الكفاءة، نتائج إيجابية بالفعل، على الرغم من تحديات السوق المستمرة. علاوةً على ذلك، فإن تأسيس شركة جديدة تعمل في مشاريع البنية التحتية والإنشاءات في المملكة العربية السعودية، هو دليل على تعزيز فرص التواجد شركتنا في الأسواق الديناميكية في المنطقة، مع المساعدة في تنويع مصادر إيرادات القطاع وفتح آفاق جديدة للنمو.

• التجارة والتوزيع

مليون ريال قطري	النصف الأول من ٢٠٢٥	النصف الأول من ٢٠٢٤	نسبة التغيير %
الإيرادات	756.8	749.2	1.0%
صافي الأرباح	53.6	56.3	(4.8)%
هامش صافي الربح %	7.1%	7.5%	(0.4 نقطة)

سجل قطاع التجارة والتوزيع أداءً مستقرًا إلى حدٍ كبير خلال فترة النصف الأول من العام الجاري، حيث ارتفع إجمالي الإيرادات بشكلٍ طفيف بنسبة ١,٠٪ وانخفض صافي الربح بنسبة ٤,٨٪ ليصل إلى ٥٣,٦ مليون ريال قطري (مقابل ٥٦,٣ مليون ريال قطري في النصف الأول من عام ٢٠٢٤).

وواصلت شركة ابن سينا الطبية أداءها الجيد بفضل النمو العضوي في أهداف الإيرادات المتوافقة مع تغيير وحدة الأعمال. وطوال الفترة، واصلت الشركة تطوير مكانتها التنافسية ودعم أهداف الرعاية الصحية الوطنية من خلال توفير أحدث منتجات الرعاية الصحية والأدوية في العالم إلى السوق القطرية.

كما حققت شركة أعمال للتجارة والتوزيع أداءً جيدًا، حيث سجلت زيادات طفيفة في كل من الإيرادات وصافي الربح، مدفوعةً بحملاتٍ ترويجية ناجحة لزيادة حصتها السوقية، الحصول على أسعار تفضيلية لعقود الخدمات الجديدة. في الوقت نفسه، انخفض أداء شركة أعمال الطبية نتيجةً لانخفاض الطلب من القطاعات الرئيسية.

• القطاع العقاري

مليون ريال قطري	النصف الأول من ٢٠٢٥	النصف الأول من ٢٠٢٤	نسبة التغيير %
الإيرادات	170.0	157.8	7.7%
الأنشطة الموحدة بشكلٍ كامل صافي الأرباح: قبل احتساب خسارة القيمة العادلة للاستثمارات العقارية	135.7	120.8	12.4%
هامش الربح الأساسي %	79.8%	76.6%	3.3 نقطة
صافي الأرباح: حصة من ربح شركات ومشاريع مشتركة مستثمر فيها بطريقة حقوق الملكية	3.0	2.8	8.5%
صافي الربح قبل احتساب خسارة القيمة العادلة	138.7	123.6	12.3%

0.0%	-	-	خسارة القيمة العادلة للاستثمار العقاري
12.3%	123.6	138.7	صافي الربح

حقق القطاع العقاري أداءً متميزاً في النصف الأول من عام ٢٠٢٥، مسجلاً نمواً قوياً في الإيرادات وصافي الأرباح. وواصل سيتي سنتر الدوحة تحقيق نمو قوي في الإيرادات، مع معدلات تأجير وإشغال قوية، بالإضافة إلى انضمام مستأجرين جدد، مدعوماً بالتوسعة الأخيرة التي بلغت مساحتها ٤٠٠٠ متر مربع، والمبادرات الاستراتيجية لتعزيز جاذبية المركز التجاري للمتسوقين وتجار التجزئة. وسجلت أعمال للعقارات انخفاضاً طفيفاً في الإيرادات وصافي الأرباح نتيجة أعمال التجديد في العقارات السكنية.

كما أعلنت أعمال عن تطور إيجابي كبير في هذا القطاع، وهو شراء برج جولدن تاور، المعروف أيضاً باسم برج أعمال، وهو أحد الأصول التجارية البارزة في منطقة الخليج الغربي، في خطوة استراتيجية لتعزيز الدخل المستدام من العقارات الرئيسية في قطر. وستعمل هذه المبادرة على تعزيز محفظة أعمال العقارية الجذابة للمستأجرين الذين يبحثون عن وحدات للإيجار في مواقع رائدة في قطر، والذي بدوره سيعزز من مكانة الشركة الرائدة في السوق مستقبلاً.

#### • إدارة الخدمات

نسبة التغيير %	النصف الأول من ٢٠٢٤	النصف الأول من ٢٠٢٥	مليون ريال قطري
2.0%	79.1	80.7	الإيرادات
2.1%	8.3	8.5	صافي الأرباح: الأنشطة الموحدة بشكل كامل
0.0 نقطة	10.5%	10.6%	هامش صافي الربح %
(8.6%)	1.2	1.1	صافي الأرباح من الشركات الزميلة والمشاريع المشتركة مستثمر فيها بطريقة حقوق الملكية
0.8%	9.5	9.6	صافي الربح

حقق قطاع إدارة الخدمات نجاحاً في زيادة حجم الإيرادات خلال النصف الأول، إلا أن صافي الربح ظل ثابتاً نظراً لانخفاض مساهمات بعض الشركات التابعة في إجمالي الإيرادات.

وفي شركات أعمال للخدمات، وحلول الصيانة والإدارة (MMS)، وإيكو جلف ECCO Gulf، أدت المنافسة الشديدة في الأسعار والطلبات غير المتكررة إلى انخفاض الأرباح. وواجهت شركة حلول الصيانة والإدارة، على وجه الخصوص، تحديات ناجمة عن المقارنة القوية في الربع الأول من عام ٢٠٢٤، والتي نتجت آنذاك عن إنجاز العديد من المشاريع المخصصة.



وعلى الرغم من ذلك، استفاد مركز الترفيه العائلي من حملات تسويقية فعّالة وتحسينات في المرافق، مما مكّن من الاستفادة من زيادة الإقبال خلال فترة العيد وعطلة المدارس، وتحقيق أداء قوي خلال هذه الفترة.

### الخلاصة والنظرة المستقبلية

وبالنظر إلى المستقبل، فإن لدى شركة أعمال ما يدعونا للتفاؤل بشأن الحفاظ على الزخم الذي تحقق خلال الأشهر الستة الأولى من العام. حيث تُبرز هذه النتائج بوضوح فوائد استراتيجية أعمال في خلق القيمة واستثماراتها، سواءً خلال الأشهر الستة الماضية أو في عام ٢٠٢٤. وإن مجلس إدارة الشركة وإدارتها التنفيذية على ثقة بأن هذه الاستثمارات ستواصل توفير فرص واعدة للمجموعة لمواصلة فتح آفاق نمو جديدة، مع تعزيز القيمة المضافة الإيجابية لأعمال في القطاعات الرئيسية في قطر ومنطقة دول مجلس التعاون الخليجي، بما يتماشى مع رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠، وبما يعود بالنفع على المساهمين وجميع الجهات المعنية على حد سواء.

(انتهى)

### تفاصيل خدمة الاتصال الهاتفي للمؤتمرات:

سيتم عقد مؤتمر عبر الهاتف لمناقشة النتائج المالية يوم الخميس الموافق ٣١ يوليو ٢٠٢٥ في تمام الساعة ٢:٠٠ مساءً بتوقيت الدوحة.

### تفاصيل المؤتمر كما يلي:

التاريخ: الخميس ٣١ يوليو ٢٠٢٥

التوقيت: ٢:٠٠ مساءً بتوقيت الدوحة

رابط مُعرف المؤتمر: <https://us06web.zoom.us/j/84724703197>

رقم مُعرف المؤتمر: 847 2470 3197

يرجى الانضمام للمؤتمر قبل بدايته من ٥ إلى ١٠ دقائق.

### أرقام الاتصال:

الولايات المتحدة الأمريكية (واشنطن): +1 301 715 8592

الولايات المتحدة الأمريكية (نيويورك): +1 646 876 9923

المملكة المتحدة: +44 208 080 6592

المملكة المتحدة: +44 330 088 5830

لمزيد من المعلومات، يرجى الاتصال مع:

شركة أعمال:	
<a href="mailto:laura.ackel@aamal.qa">laura.ackel@aamal.qa</a>	لورا عقل – مسؤولة الاتصالات المؤسسية (+974 6671 6576)
سيتي جايت ديوي رودجرسون (مستشاروا علاقات المستثمرين والعلاقات العامة)	
<a href="mailto:aamal@cdrconsultancy.com">aamal@cdrconsultancy.com</a>	كارولين ميريل/جوننا بون +44 (0) 7852 210329
<a href="mailto:ramiz.al-turk@cdrconsultancy.com">ramiz.al-turk@cdrconsultancy.com</a>	رامز الترك (الإعلام العربي) (+974 5014 9201)

#### نبذة عن شركة أعمال ش.م.ع.ق.

تعتبر شركة أعمال إحدى أكبر وأسرع مجموعات الأعمال نمواً وأكثرها تنوعاً في منطقة الخليج، وتم إدراجها في بورصة قطر منذ شهر ديسمبر عام 2007، وكما في ٢٨ يوليو ٢٠٢٥ بلغت القيمة السوقية للشركة 5.29 مليار ريال قطري ( 1.45 مليار دولار أمريكي).

تتنوع عمليات أعمال على نطاقٍ واسع وتضم ٣٢ وحدة أعمال نشطة (شركات تابعة ومشروعات مشتركة) مع مراكز رائدة في السوق في قطاعات الصناعة، والتجزئة، والعقارات، وإدارة الخدمات، والمعدات الطبية والأدوية، وتوفر شركة أعمال للمستثمرين فرصة الاستثمار عالية الجودة والتوازن في النمو المتسارع للاقتصاد القطري وتطوره.

للمزيد من المعلومات حول شركة أعمال، يرجى زيارة الموقع الإلكتروني: [www.aamal.com.qa](http://www.aamal.com.qa)





## **Aamal Company Q.P.S.C. ('Aamal')**

### **Financial Results for the six months ended 30 June 2025**

#### **Strong performance in H1 2025 reflecting successful delivery on strategy**

**Doha, 28 July 2025** – the Board of Directors of Aamal Company Q.P.S.C. ("Aamal"), one of the region's leading diversified companies, today announces its financial results for the six months ended 30 June 2025.

#### **Financial Highlights**

- **Total revenue of QAR 1,070.1m** (H1 2024: QAR 1,045.2m)
- **Gross Profit** increased by 0.2% to QAR 261.8m (H1 2024: QAR 261.3m)
- **Net profit attributable to Aamal equity holders** up 17.5% to QAR 221.3m (H1 2024: QAR 188.4m)
- There were no **fair value gains** on investment properties in either H1 2025 or H1 2024
- **Reported earnings per share** up 17.5% to QAR 0.035 (H1 2024: QAR 0.030)
- **Net capital expenditure** decreased by QAR 6.2m to QAR 13.8m (H1 2024: QAR 19.9m)
- **Gearing** reached to 2.93% (H1 2024: 0.69%)

**Sheikh Mohamed bin Faisal Bin Qassim Al Thani, Vice Chairman and Managing Director of Aamal, commented:**

"Aamal's first-half performance is a strong endorsement of the Group's strategic direction and the capable leadership across all its business units. The results reflect our ability to consistently deliver value, supported by a diversified business model, disciplined execution, and a clear focus on long-term growth. The distribution of a 6% cash dividend reaffirms our commitment to shareholder returns, and our continued emphasis on sound governance, innovation, and sustainable value creation positions us well for the future. With a growing project pipeline, including a QAR 3bn order backlog and plans to expand regionally through a new infrastructure and construction services company in Saudi Arabia, Aamal is well placed to capitalise on emerging opportunities and to continue to deliver strong results for all stakeholders."



**Mr. Rashid bin Ali Al Mansoori, Chief Executive Officer of Aamal, also commented:**

"Aamal's half-year results reflect the strength and resilience of our diversified business model, which continues to unlock opportunities across high-growth sectors. These results reinforce our confidence in the Company's strategic direction and its ability to capture long-term value across various markets in sector, not only in Qatar but in the wider region.

"We were pleased to distribute a 6% cash dividend, underscoring our ongoing commitment to delivering strong shareholder returns.

"Across each of our sector and business units our focus remains on accelerating growth and improving operational performance. Within the industrial manufacturing sector, we continued to deliver against this strategy throughout the period, achieving robust revenue and net profit growth. The sector also remained closely involved with major infrastructure and energy projects, supplemented by the signing of an additional QAR 1bn contract with Kahramaa, bringing the total order backlog to QAR 3bn. The planned creation of a new infrastructure and construction solutions company in Saudi Arabia was also announced, with potential to significantly boost Aamal's exposure to dynamic regional markets, while diversifying revenue streams and unlocking new growth opportunities.

"In the Trading and Distribution sector, a steady performance was sustained in the first half, with several developments undertaken to further support the national healthcare system through the delivery of cutting-edge pharmaceuticals and medications. This included a new agreement with long-term partner Novo Nordisk to introduce Wegovy® to the Qatari market and strategic partnership with BeiGene related to oncology treatments.

"Aamal's Properties sector continued to contribute positively to the business maintaining high occupancy rates alongside signing new lease agreements at City Center, leveraging recent initiatives to increase leasable square footage and create a more attractive offering for both shoppers and retailers. The announced acquisition of Golden Tower promises to further strengthen Aamal Property's leading portfolio of prime rental assets, reinforcing its presence in Qatar's most sought-after locations and enhancing its appeal to high-value tenants."

"Aamal Services was successful in delivering modest growth during the period despite facing notable challenges during the first half. This is a testament to the competent leadership of the various businesses as well as their strong positioning across respective markets. Opportunities arising in numerous sectors across banking, hospitality & tourism, government and construction, mean we are confident in the sector's ability to remain competitive and drive growth into the future.



“Looking ahead, we have good reason to be optimistic about maintaining the momentum generated during the first six months of the year. This set of results highlights well the benefits of Aamal’s value creation strategy and investments, both in the last 6 months and 2024. Going forward, we are confident that these will continue to produce attractive opportunities for the Group to continue unlocking new growth avenues while increasing Aamal’s positive value add across key sectors in Qatar and the GCC region in line with QNV 2030, to the benefit of both our shareholders and wider stakeholder groups.”



## **BREAKDOWN BY SEGMENT**

*(Notes: there may be differences due to rounding)*

### **REVENUE**

<b>QAR m</b>	<b>H1 2025</b>	<b>H1 2024</b>	<b>Change</b>
<b>Industrial Manufacturing</b>	92.1	89.2	3.2%
<b>Trading and Distribution</b>	756.8	749.2	1.0%
<b>Property</b>	170.0	157.8	7.7%
<b>Managed Services</b>	80.7	79.1	2.0%
<b>Eliminations</b>	(29.5)	(30.0)	1.8%
<b>TOTAL</b>	<b>1,070.1</b>	<b>1,045.2</b>	<b>2.4%</b>

### **NET PROFIT**

<b>QAR m</b>	<b>H1 2025</b>	<b>H1 2024</b>	<b>Change</b>
<b>Industrial Manufacturing</b>	33.0	26.8	23.1%
<b>Trading and Distribution</b>	53.6	56.3	(4.8%)
<b>Property -</b>	138.7	123.6	12.3%
<b>Managed Services</b>	9.6	9.5	0.8%
<b>Head Office</b>	(13.5)	(28.6)	53.0%
<b>TOTAL</b>	<b>221.5</b>	<b>187.6</b>	<b>18.1%</b>



## **SEGMENTAL BREAKDOWN**

*(Notes: there may be differences due to rounding)*

### **INDUSTRIAL MANUFACTURING**

<b>QAR m</b>	<b>H1 2025</b>	<b>H1 2024</b>	<b>Change</b>
<b>Revenue</b>	92.1	89.2	3.2%
<b>Net profit fully consolidated activities</b>	(9.9)	(2.2)	(358.9%)
<b>Net underlying profit margin %</b>	(10.7%)	(2.4%)	(8.3 ppts)
<b>Share of net profit of associates and JV</b>	42.9	28.9	48.1%
<b>Net profit</b>	33.0	26.8	23.1%

Performance of the Industrial Manufacturing sector continued to improve with a 3.2% increase in revenue and 23.1% increase in net profit year-on-year.

This performance was driven largely by the strong contributions of Aamal Readymix and Aamal Cement which were able to record solid revenue growth due to the increased mobilisation of new projects which, along with improved GP margin supported significant increases in net profit for both business units.

The sector also continued to benefit from the involvement of various business units in major infrastructure and energy projects. This included El-Sewedy cables signing a QAR 1bn contract to support the expansion of Kahramaa's power transmission system in Qatar through the supply and installation of 132 kV power lines manufactured by Doha Cables, bringing the total project backlog to QAR 3bn elsewhere Senyar Industries was able to realise strong growth in revenue volume from its own involvement in the Kahramaa project and the North Field project also.

The acquisition of an additional 20% ownership share in Frijns in December 2024 also supported the sector's positive performance which benefited more greatly from the company's substantial profit growth in the period.

Looking ahead, the outlook for the industrial sector is strong. Recent strategic initiatives, such as the increased ownership of Frijns and APC, and the tight focus on operational improvements and efficiency gains, are already producing positive results, despite ongoing market challenges. Furthermore, the announced intention to establish a new infrastructure and construction solutions company in Saudi Arabia, promises to provide enhanced exposure to dynamic markets in the region while helping to further diversify the sector's revenue stream and unlock new avenues for growth.



## TRADING AND DISTRIBUTION

QAR m	H1 2025	H1 2024	Change
Revenue	756.8	749.2	1.0%
Net profit	53.6	56.3	(4.8%)
Net underlying profit margin %	7.1%	7.5%	(0.4 pts)

The Trading and Distribution sector recorded a largely flat performance for the period with total revenue marginally up by 1.0% and net profit down by 4.8% to QAR 53.6m (H1:2024 QAR 56.3m).

Ebn Sina Medical continued to perform well due to organic growth in revenue targets aligned with the business module change. Throughout the period, the business continued to develop its competitive positioning and further support national healthcare goals by bringing the world's most advanced healthcare and pharmaceutical products to the Qatari market.

Aamal Trading and Distribution also performed well with slight increases to both revenue and net profit driven by successful sell-out promotions to increase market share, and price increases on new service contracts. Meanwhile, the performance of Aamal Medical was down owing to a drop in demand from key sectors.

## PROPERTY

QAR m	H1 2025	H1 2024	Change
Revenue	170.0	157.8	7.7%
Net profit- fully consolidated activities before FV losses on investment properties	135.7	120.8	12.4%
Net underlying profit margin %	79.8%	76.6%	3.3 pts
Share of net profit of associates and JV	3.0	2.8	8.5%
Net profit - before FV	138.7	123.6	12.3%
Fair value losses on investment properties	-	-	0.0%
Net profit	138.7	123.6	12.3%



The Property sector was able to achieve an excellent performance in H1 2025 with solid growth in both revenue and net profit. City Center Doha continued to see robust revenue growth with strong leasing and occupancy rates as well as the addition of new tenants supported by the recent 4000sqm expansion and strategic initiatives to enhance the attractiveness of the mall for both shoppers and retailers. Aamal Real Estate recorded a negligible decline in revenue and net profit due to renovation work in the residential properties.

Aamal also announced a major positive development for the sector with the purchase of Golden Tower, also known as Aamal Tower, a landmark commercial asset in West Bay – a strategic move to enhance recurring income from prime real estate properties in Qatar. This initiative promises to enhance Aamal’s already highly attractive property portfolio for tenants looking for rental solutions in leading locations across Qatar, helping to guarantee its leading market position into the future.

#### MANAGED SERVICES

QAR m	H1 2025	H1 2024	Change
Revenue	80.7	79.1	2.0%
Net profit- fully consolidated activities	8.5	8.3	2.1%
Net underlying profit margin %	10.6%	10.5%	0.0 ppts
Share of net profit of associates and JV	1.1	1.2	(8.6%)
Net profit	9.6	9.5	0.8%

The Managed Services sector was successful in growing revenue volumes during the first half, but net profit remained flat due to lower GP contributions from certain business units.

At Aamal Services, MMS and ECCO Gulf, severe price competition and non-recurring orders produced downward pressure on profit. Maintenance Management Solutions in particular faced challenges created by strong comparables in Q1 2024 generated at the time by the completion of several ad hoc projects.

Elsewhere in the sector, Family Entertainment Center leveraged effective marketing campaigns and facilities improvements which allowed the business to capture from higher footfall during Eid and the schools vacation period to achieve a robust performance for the period.

**Future Outlook:**

Looking ahead, Aamal Company have good reason to be optimistic about maintaining the momentum generated during the first six months of the year. This set of results highlights well the benefits of Aamal's value creation strategy and investments, both in the last 6 months and 2024. Going forward, Aamal Board of Directors and its executive management are both confident that these results will continue to produce attractive opportunities for the Group to continue unlocking new growth avenues while increasing Aamal's positive value add across key sectors in Qatar and the GCC region in line with QNV 2030, to the benefit of both the company's shareholders and wider stakeholder groups."

**CONFERENCE CALL DETAILS**

A conference call to discuss the results will be held on Thursday 31 July 2025 at 2.00pm Doha time. The details for the conference call are as follows:

**Date:** Thursday 31 July 2025

**Time:** 2.00pm Doha time

**Conference ID:** <https://us06web.zoom.us/j/84724703197>

**Meeting ID:** 847 2470 3197

Please join the event conference 5-10 minutes prior to the start time.

**Dial-in numbers:**

+1 301 715 8592 US (Washington)  
+1 646 876 9923 US (New York)  
+44 208 080 6592 United Kingdom  
+44 330 088 5830 United Kingdom





#### **FURTHER ENQUIRIES**

##### **Aamal Company**

Laura Ackel – Corporate Communications Specialist

E : [laura.ackel@aamal.qa](mailto:laura.ackel@aamal.qa)

T: +974 6671 6576

##### **Citigate Dewe Rogerson (IR/PR Advisor)**

Caroline Merrell/ Jonah Boon

E: [aamal@cdrconsultancy.com](mailto:aamal@cdrconsultancy.com)

T: +44 (0) 7852 210329

Ramiz Al-Turk (Arabic media)

T: [ramiz.al-turk@cdrconsultancy.com](mailto:ramiz.al-turk@cdrconsultancy.com)

E: +974 5014 9201

#### **ABOUT AAMAL COMPANY Q.P.S.C.**

Aamal is one of the Gulf region's most diversified conglomerates and has been listed on the Qatar Stock Exchange since December 2007. As at 28 July 2025, the Company had a market capitalisation of QAR 5.29 bn (US\$ 1.45 bn).

Aamal's operations are widely diversified and comprise 32 active business units (subsidiaries and joint ventures) with market leading positions in the key industrial, retail, property, managed services, and medical equipment and pharmaceutical sectors, thereby offering investors a high quality and balanced exposure to Qatar's wider economic growth and development.

For further information on Aamal Company, please refer to the corporate website: <http://www.aamal.qa>