



إنطلاق فعاليات معرض سيتي سكيب الدوحة 2026 بمشاركة فاعلة من مجموعة بروة العقارية

انطلقت اليوم فعاليات معرض سيتي سكيب قطر 2026 في مركز الدوحة للمعارض والمؤتمرات، بمشاركة مجموعة بروة العقارية، التي تواصل حضورها في أحد أبرز المحافل المتخصصة في القطاع العقاري، في إطار حرصها على التواصل مع مختلف أطراف السوق واستعراض رؤيتها تجاه مستقبل التطوير والاستثمار العقاري.

وبحضور سعادة السيد / عبدالله بن حمد بن عبدالله العطية ، وزير البلدية، ورئيس مجلس إدارة مجموعة بروة العقارية، شهد جناح بروة خلال اليوم الأول من المعرض إقبالاً من الزوار والمهتمين بالقطاع العقاري، حيث سلطت المجموعة الضوء على محفظتها المتنوعة ومشاريعها في عدد من القطاعات، إلى جانب رؤيتها المستقبلية الرامية إلى تعزيز جودة أصولها، والاستفادة من الفرص الاستثمارية والتطويرية الواعدة، بما يدعم استدامة أعمالها وقدرتها على تحقيق قيمة طويلة الأجل.

وتأتي مشاركة بروة هذا العام في ظل مرحلة جديدة تركز فيها المجموعة على تعظيم الاستفادة من محفظتها العقارية، ورفع الكفاءة التشغيلية لأصولها، وتعزيز الإيرادات المستدامة، إلى جانب دراسة فرص تطويرية واستثمارية جديدة وفق أسس مدروسة تراعي متغيرات السوق واحتياجاته المستقبلية.

وفي هذه المناسبة، قال سعادة المهندس /عبدالله بن حمد بن عبدالله العطية، رئيس مجلس إدارة مجموعة بروة العقارية:

"تواصل بروة العقارية البناء على ما تمتلكه من خبرات وإمكانات ومحفظة عقارية متنوعة، واضعةً نصب أعينها تحقيق نمو مستدام وتعزيز القيمة التي تقدمها لمساهميها وشركائها والمجتمع. وننظر إلى المرحلة المقبلة باعتبارها فرصة لمواصلة تطوير نموذج أعمالنا، والاستفادة من الفرص الواعدة في السوق، مع المحافظة على نهج متوازن يجمع بين الطموح الاستثماري والكفاءة والاستدامة".

وأضاف سعادته:

"إن القطاع العقاري يواصل القيام بدور مهم في دعم مسيرة التنمية الاقتصادية والعمرانية في دولة قطر، وهو ما يدفعنا إلى مواصلة العمل على تطوير مشاريع وأصول قادرة على مواكبة تطور احتياجات السوق والمجتمع.



كما نحرص على أن تكون قراراتنا الاستثمارية مبنية على أسس مدروسة تحقق التوازن بين النمو والعائد والاستدامة على المدى الطويل".

وأكد سعادته أن المجموعة ستواصل تنفيذ خططها الاستراتيجية بما يعزز تنافسيتها ومكانتها في السوق العقاري، ويدعم قدرتها على اقتناص الفرص ذات الجدوى، بالتوازي مع مواصلة تطوير محفظتها وتحسين كفاءة أصولها، بما يحقق قيمة مستدامة للمساهمين ويتوافق مع مستهدفات رؤية قطر الوطنية 2030.

ومن جانبه، قال المهندس /أحمد محمد الطيب، الرئيس التنفيذي لمجموعة بروة العقارية:

"نتطلق استراتيجيتنا للمرحلة المقبلة من قراءة دقيقة لتطورات السوق ومتطلبات مختلف شرائح العملاء، مع التركيز على تعظيم القيمة من المحفظة الحالية ورفع كفاءتها، بالتوازي مع دراسة فرص جديدة يمكنها أن تضيف إلى قاعدة أصول المجموعة وتدعم نمو إيراداتها وتدفعها النقدية بصورة مستدامة".

وأضاف:

"نتطلع إلى أن تكون مشاريعنا المستقبلية أكثر ارتباطاً بالاحتياجات الفعلية للسوق، سواء من حيث طبيعة الاستخدامات أو جودة المنتج العقاري أو الكفاءة التشغيلية. كما نواصل العمل على توظيف خبرات المجموعة وقدراتها المالية والتطويرية لخلق فرص استثمارية مدروسة تحقق عوائد مجدية وتسهم في دعم التنمية العمرانية والاقتصادية للدولة".

وأشار الطيب إلى أن مشاركة بروة في سيتي سكيب تمثل فرصة للتفاعل المباشر مع المستثمرين والعملاء ومختلف الأطراف العاملة في القطاع، والاطلاع على التوجهات الجديدة في السوق العقاري، مؤكداً أن المجموعة ستواصل في بناء نهج استثماري متوازن يجمع بين تطوير الفرص الجديدة، وتعظيم العائد على الأصول القائمة، وتعزيز الكفاءة التشغيلية والمالية.

وتستعرض بروة خلال مشاركتها في المعرض عدداً من مشاريعها وأصولها العقارية، بما يعكس تنوع محفظة المجموعة وقدرتها على تطوير حلول عقارية تستجيب لاحتياجات مختلف قطاعات السوق، وترسخ دورها كشريك فاعل في مسيرة التنمية العمرانية والاقتصادية في دولة قطر.

"بروة العقارية" و"الرّيل" توقعان شراكة استراتيجية للتعاون في

التطوير والاستثمار العقاري

في خطوة تعكس توجهها نحو توسيع آفاق التعاون واستكشاف فرص تطويرية واستثمارية جديدة، وقعت مجموعة بروة العقارية وشركة سكك الحديد القطرية (الرّيل) اتفاقية شراكة استراتيجية، وذلك ضمن فعاليات مشاركة المجموعة في معرض سيتي سكيب قطر 2026.

وقد جرى توقيع الاتفاقية في جناح بروة العقارية بالمعرض، حيث وقعها كل من المهندس أحمد محمد الطيب، الرئيس التنفيذي لمجموعة بروة العقارية، والمهندس/ جاسم محمد الأنصاري، الرئيس التنفيذي لشركة سكك الحديد القطرية (الرّيل)، بحضور عدد من مسؤولي الجهتين وزوار المعرض.

وتهدف الشراكة إلى بحث فرص التعاون في مجالات التطوير والاستثمار العقاري، والاستفادة من الخبرات والإمكانات المتكاملة للجانبين، إلى جانب استكشاف أوجه التكامل بين التطوير العقاري وشبكات النقل العام، بما يفتح المجال أمام تطوير وجهات تتمتع بسهولة الوصول وكفاءة الربط وتنوع الاستخدامات.

كما تشمل الشراكة مناقشة فرص تطوير واستثمار الأراضي والأصول العقارية التابعة لشركة سكك الحديد القطرية (الرّيل)، والاستفادة من خبرات مجموعة بروة العقارية وإمكاناتها في تطوير المشاريع العقارية، بما يسهم في تعزيز القيمة الاستثمارية لهذه الأصول ويفتح المجال أمام تطوير مشاريع وفرص استثمارية مشتركة.

وفي هذه المناسبة، قال المهندس أحمد محمد الطيب، الرئيس التنفيذي لمجموعة بروة العقارية: تمثل هذه الشراكة خطوة جديدة في توسيع مجالات تعاوننا مع شركة (الرّيل)، والاستفادة من نقاط القوة والتكامل بين الجانبين، لاستكشاف فرص عقارية واستثمارية واعدة. ونهدف إلى توظيف خبرات بروة وقدراتها التطويرية، بالتعاون مع الرّيل، لدراسة إمكانات المواقع والأصول المتاحة وتحديد أفضل السبل للاستفادة منها بما يحقق قيمة مستدامة للجانبين.

وأضاف: تتمتع المواقع المرتبطة بشبكات النقل بإمكانات مميزة لما توفره من سهولة الوصول والترابط مع مختلف مناطق الدولة، وهو ما يفتح المجال أمام تصورات تطويرية متعددة. وسنعمل من خلال هذه الشراكة على دراسة طبيعة كل موقع واحتياجات السوق والفرص المتاحة، وصولاً إلى نماذج تطويرية واستثمارية تحقق أفضل استفادة ممكنة من هذه الأصول.

ومن جانبه، صرح المهندس / جاسم محمد الأنصاري، الرئيس التنفيذي لشركة سكك الحديد القطرية (الرّيل) قائلاً: "تعكس هذه الاتفاقية حرصنا على بناء شراكات استراتيجية تسهم في دعم التنمية المستدامة وتعزيز التكامل بين منظومة النقل العام ومجالات التطوير والاستثمار العقاري. ونتطلع إلى أن تفتح هذه الشراكة آفاقاً جديدة لتبادل الخبرات واستكشاف فرص نوعية تحقق قيمة مضافة خاصة فيما يتعلق بمشاريع التطوير العقاري حول المحطات، وتدعم الأهداف المشتركة للجانبين بما يخدم مسيرة التنمية في دولة قطر".

شركة سكك الحديد القطرية (الرّيل):

منذ تأسيسها عام 2011 لدعم رؤية الدولة للتنقل الحضري المستدام، تتولى شركة سكك الحديد القطرية (الرّيل) مسؤولية تصميم وتطوير شبكة السكك الحديدية المتكاملة في قطر. وبتركيزها على الابتكار والسلامة والاستدامة البيئية، تعمل شركة الرّيل على دعم تطوير منظومة النقل العام في جميع أنحاء الدولة بما يتماشى مع رؤية قطر الوطنية 2030. وتعكس قطارات مترو الدوحة المتطورة ذاتية القيادة والتصميم العصري التزام لوسيل التزام الشركة بالبنية التحتية الحديثة والمتطورة. وتواصل شركة الرّيل لعب دور محوري في صياغة مستقبل النقل في المنطقة، مما يرسخ مكانة قطر كدولة رائدة في مجال حلول النقل المتكاملة.

مجموعة بروة العقارية ممثلةً بشركة وصيف توقع اتفاقية تعاون مع المنظمة الخليجية للبحث والتطوير "جورد" لتعزيز استدامة وكفاءة الأصول العقارية

وقّعت مجموعة بروة العقارية، ممثلةً بشركة وصيف، اتفاقية تعاون مع المنظمة الخليجية للبحث والتطوير «جورد»، بهدف تعزيز التعاون في مجالات الاستدامة ورفع كفاءة المباني والأصول العقارية، والاستفادة من المعايير والحلول المتخصصة التي تسهم في تحسين أدائها البيئي والتشغيلي، وذلك بحضور المهندس أحمد محمد الطيب، الرئيس التنفيذي لمجموعة بروة العقارية.

ووقّعت الاتفاقية المهندس محمد إسماعيل العمادي، الرئيس التنفيذي لشركة وصيف، والدكتور يوسف بن محمد الحر، رئيس مجلس إدارة المنظمة الخليجية للبحث والتطوير «جورد»، وذلك في جناح مجموعة بروة العقارية المشارك في فعاليات معرض سيتي سكيب قطر 2026.



وتركز الاتفاقية على تعزيز التعاون في تطبيق المعايير والممارسات والأنظمة العالمية المرتبطة بالمباني المستدامة والصديقة للبيئة، إلى جانب دراسة الحلول التي من شأنها ترشيد استهلاك الطاقة والموارد ورفع كفاءة التشغيل وتحسين الأداء البيئي للأصول العقارية.

كما تفتح الاتفاقية المجال أمام تبادل المعرفة والخبرات الفنية بين الجانبين، ودراسة مبادرات وحلول قابلة للتطبيق على المباني والأصول القائمة، بما يساهم في تطوير أدائها وتعزيز توافقها مع متطلبات الاستدامة، مع المحافظة على كفاءتها التشغيلية وقيمتها على المدى الطويل.

وتنسجم الاتفاقية مع توجه مجموعة بروة العقارية نحو تعزيز كفاءة واستدامة محفظتها العقارية، من خلال تطوير أساليب إدارة وتشغيل الأصول والاستفادة من الحلول والممارسات المتخصصة التي تحقق توازنًا بين الكفاءة التشغيلية والأداء البيئي والقيمة الاقتصادية للأصول.

وبهذه المناسبة، قال المهندس محمد إسماعيل العمادي، الرئيس التنفيذي لشركة وصيف: تعكس هذه الاتفاقية حرصنا على مواصلة تطوير منهجيات إدارة وتشغيل الأصول العقارية، والاستفادة من الخبرات المتخصصة بما يعزز كفاءة وأداء الأصول التي تديرها وتشغلها "وصيف"، سواء كانت مملوكة لمجموعة بروة العقارية أو لجهاز أخرى، وننظر إلى الاستدامة باعتبارها أحد العناصر المهمة في تطوير منظومة إدارة الأصول، لما لها من أثر في كفاءة التشغيل والمحافظة على قيمة الأصول على المدى الطويل.

وأضاف: نتطلع من خلال تعاوننا مع "جورد" إلى الاستفادة من خبراتها ومعاييرها المتخصصة، وتبادل المعرفة في مجال المباني المستدامة، ودراسة حلول ومبادرات عملية يمكن تطبيقها وفق طبيعة واحتياجات الأصول المختلفة، بما يدعم كفاءة استخدام الموارد ويحقق قيمة مستدامة للأصول ومستفيديها.

من جانبه، قال الدكتور يوسف بن محمد الحر، رئيس مجلس إدارة المنظمة الخليجية للبحث والتطوير "جورد": يسعدنا التعاون مع مجموعة بروة العقارية ممثلةً بشركة وصيف، ونرى في هذه الشراكة خطوة مهمة نحو توسيع نطاق تطبيق الممارسات والمعايير المتقدمة في مجال الاستدامة. ونتطلع إلى توظيف خبرات "جورد" وحلولها المتخصصة للمساهمة في تعزيز كفاءة المباني والأصول العقارية وتحسين أدائها البيئي والتشغيلي.

وأضاف:

يمثل هذا التعاون فرصة لتحويل مفاهيم الاستدامة إلى حلول عملية قابلة للتطبيق على الأصول القائمة، من خلال دراسة احتياجات كل أصل وتحديد الفرص المناسبة لرفع كفاءته وتحسين استخدام الطاقة والموارد، بما يدعم أدائه التشغيلي ويحافظ على قيمته على المدى الطويل.



وصيف "وويستك" توقعان اتفاقية شراكة لتطوير حلول الإدارة الذكية للنفايات

وقّعت شركة وصيف، الرائدة في مجال إدارة وتسويق العقارات والتابعة لمجموعة بروة العقارية، اتفاقية شراكة مع شركة ويستك السعودية، المتخصصة في حلول الإدارة الذكية للنفايات، بهدف توظيف التقنيات الرقمية والأنظمة الذكية في تحسين عمليات جمع النفايات وإعادة تدويرها في العقارات والمجمعات السكنية التي تتولى "وصيف" إدارتها.

وجرت مراسم توقيع الاتفاقية في جناح مجموعة بروة العقارية على هامش فعاليات معرض سيتي سكيب قطر 2026، بحضور ممثل شركة وصيف في التوقيع المهندس محمد إسماعيل العمادي، الرئيس التنفيذي للشركة، فيما مثل شركة ويستك السيد أحمد وليد عبد المنعم خلف، الرئيس التنفيذي للشركة.

وتفتح هذه الشراكة المجال أمام الاستفادة من الحلول والتقنيات الذكية التي تقدمها شركة ويستك، بما يشمل أنظمة استشعار مستويات امتلاء الحاويات، والحلول المدعومة بالذكاء الاصطناعي لفرز النفايات، والمنصات الرقمية لتنظيم عمليات الجمع وتحسين مسارات مركبات الخدمة، بالإضافة إلى برامج إعادة التدوير. ومن شأن ذلك أن يسهم في رفع كفاءة إدارة النفايات، وترشيد التكاليف التشغيلية، وتحسين مستويات النظافة والاستدامة في المجتمعات السكنية.

وبهذه المناسبة، قال المهندس محمد إسماعيل العمادي، الرئيس التنفيذي لشركة وصيف:

تمثل الإدارة الفاعلة للنفايات أحد الجوانب الأساسية في منظومة إدارة المرافق الحديثة، ومن خلال هذه الشراكة نسعى إلى تطوير أساليب التشغيل ورفع كفاءة استخدام الموارد، بما ينعكس إيجاباً على جودة الخدمات المقدمة للسكان والمستأجرين.

وأضاف:

ننظر إلى توظيف الحلول الرقمية والابتكارات التقنية في هذا المجال بوصفه فرصة مهمة للارتقاء بالأداء البيئي والاقتصادي للعقارات التي نديرها، وترسيخ ممارسات تشغيلية أكثر استدامة تستجيب للاحتياجات المتنامية للمجتمعات السكنية.

ومن جانبه، قال السيد أحمد وليد عبد المنعم خلف، الرئيس التنفيذي لشركة ويستك:



نفخر بالتعاون مع شركة وصيف في هذه المبادرة التي تعكس الاهتمام المتزايد بتبني حلول ذكية ومستدامة لإدارة النفايات. ونتطلع إلى توظيف خبراتنا وتقنياتنا المتقدمة لدعم جهود وصيف في تطوير خدمات إدارة المرافق وتحقيق أعلى معايير الكفاءة والاستدامة البيئية.

وتؤكد هذه الاتفاقية حرص شركة وصيف على تطوير منظومة متكاملة لإدارة العقارات والمرافق لا تقتصر على كفاءة التشغيل وجودة الخدمات فحسب، بل تمتد إلى تبني حلول مبتكرة ومسؤولة لإدارة الموارد والحفاظ على البيئة، بما يعزز القيمة طويلة الأجل للأصول العقارية التي تتولى إدارتها، ويدعم توجهات الاستدامة والتنمية الحضرية الحديثة في دولة قطر والمنطقة.

"وصيف" و"شنايدر إلكترونيك" توقعان اتفاقية شراكة لتعزيز

كفاءة إدارة المباني والتحول الرقمي

"وصيف" و"شنايدر إلكترونيك" توقعان اتفاقية شراكة لتعزيز كفاءة إدارة المباني والتحول الرقمي

وقّعت شركة وصيف، الشركة الرائدة في مجال إدارة وتسويق العقارات والتابعة لمجموعة بروة العقارية، اتفاقية شراكة مع شنايدر إلكترونيك، الشركة العالمية المتخصصة في تكنولوجيا الطاقة والأتمتة، وذلك بهدف الاستفادة من الحلول التقنية المتقدمة في إدارة المباني ومراقبة استهلاك الطاقة وتطوير أنظمة الصيانة، بما يدعم كفاءة تشغيل وإدارة الأصول العقارية التي تتولى وصيف الإشراف عليها.

وجرت مراسم توقيع الاتفاقية في جناح مجموعة بروة العقارية على هامش فعاليات معرض سيتي سكيب قطر 2026 بحضور ممثل شركة وصيف في التوقيع المهندس محمد إسماعيل العمادي، الرئيس التنفيذي للشركة فيما مثلت شركة شنايدر إلكترونيك السيد رونن مدير عام شركة شنايدر إلكترونيك قطر.

وتشمل مجالات التعاون تطبيق تقنيات مراقبة استهلاك الطاقة وأنظمة إدارة المباني الذكية، إلى جانب حلول الصيانة التنبؤية المعتمدة على تحليل البيانات لمتابعة أداء المعدات والأنظمة الفنية واستباق احتياجات الصيانة. ومن شأن هذه الحلول أن تساهم في تعزيز موثوقية التشغيل، والحد من الأعطال غير المتوقعة، وتحسين كفاءة الأصول وإطالة عمرها التشغيلي.

وفي تعليقه على الاتفاقية، قال المهندس محمد إسماعيل العمادي، الرئيس التنفيذي لشركة وصيف:

"نؤمن بأن مستقبل إدارة العقارات يعتمد بصورة متزايدة على توظيف التكنولوجيا والبيانات في دعم القرارات التشغيلية وتحسين الأداء. وتمثل شراكتنا مع شنايدر إلكترونيك خطوة مهمة نحو تبني حلول أكثر ذكاءً واستباقية في إدارة المرافق والصيانة، بما يواكب التطورات التقنية المتسارعة والمتطلبات المتنامية للقطاع العقاري."

وأضاف:

نولي أهمية كبيرة لتطوير وتأهيل كوادرنا الفنية، باعتبارها الركيزة الأساسية لنجاح التحول الرقمي. ونتطلع إلى أن يسهم هذا التعاون في نقل المعرفة وتعزيز مهارات فرق العمل لدينا وتمكينها من الاستفادة من أحدث التقنيات والممارسات العالمية في هذا المجال.

ومن جانبه، قال السيد / رونن المدير العام لشركة شنايدر إلكتريك:

نفخر بالتعاون مع وصيف في هذه المبادرة التي تعكس التوجه المتنامي نحو توظيف التقنيات الذكية والحلول الرقمية في إدارة وتشغيل العقارات. ونتطلع إلى المساهمة بخبراتنا العالمية وحلولنا المبتكرة لدعم أهداف وصيف في رفع الكفاءة التشغيلية وتعزيز الاستدامة، بما يحقق قيمة مستدامة لعملائها وأصولها العقارية.

وتأتي هذه الاتفاقية في إطار حرص شركة وصيف على بناء شراكات استراتيجية مع الشركات العالمية الرائدة، والاستفادة من خبراتها وحلولها المتقدمة لتطوير منظومة إدارة العقارات والمرافق. كما تعكس التزام الشركة بتبني أفضل الممارسات والتقنيات الحديثة، بما يعزز جودة خدماتها وتنافسيتها وقدرتها على تلبية تطلعات ملاك العقارات والمستفيدين منها، ومواكبة التحولات المتسارعة التي يشهدها القطاع العقاري.

بروة العقارية تكشف عن أحدث مشاريعها "بروة باي" ليشكل إضافة معمارية بارزة تثري المشهد العمراني في منطقة المارينا بمدينة لوسيل

خلال اليوم الأول من مشاركتها في سيتي سكيب قطر 2026، كشفت مجموعة بروة العقارية عن مشروعها الجديد "بروة باي" ضمن فئة العقارات المميزة الفاخرة في مدينة لوسيل، وأعلنت عن فتح باب تسجيل الإهتمام، ليشكل المشروع إضافة جديدة لمحفظة المجموعة ضمن فئة العقارات السكنية المميزة في واحدة من أبرز مناطق التطوير العمراني في دولة قطر.

جاء ذلك في جناح المجموعة المشارك في المعرض وبحضور عدد من أصحاب السعادة الوزراء وكبار المسؤولين، إلى جانب المستثمرين والمهتمين بالقطاع العقاري.

ويتمتع "بروة باي" بموقع استثنائي في قلب منطقة المارينا بمدينة لوسيل، إحدى أبرز الوجهات العمرانية والاستثمارية في الدولة، حيث يطل المشروع على مشهد حضري نابض بالحياة، تتكامل فيه الوجهات السكنية والتجارية والترفيهية، ضمن بيئة عصرية تتميز بسهولة الوصول والارتباط بمختلف مرافق المدينة.



ويمتد المشروع على أرض تبلغ مساحتها نحو 17 ألف متر مربع، ويتميز بتصميم معماري يستلهم هويته من خصوصية الموقع والبيئة البحرية المحيطة، ويتألف «بروة باي» من برجين سكنيين رئيسيين يرتكزان على منصة مشتركة، ويضمّان مجموعة متنوعة من الوحدات السكنية بتصاميم ومساحات مختلفة تتمتع جميعها بإطلالات بحرية، إلى جانب مساحات مخصصة للتجزئة والمطاعم والمقاهي ومرافق متكاملة لخدمة قاطني المشروع.

ويولي المشروع اهتمامًا خاصًا بتجربة السكان وجودة الحياة، من خلال مجموعة متكاملة من المرافق الترفيهية والرياضية والاجتماعية، تشمل مساح خارجية، وصالات رياضية، وملعب بادل، ومضمارًا للجري، وناديًا للسكان، وقاعة متعددة الاستخدامات، ومنطقة مخصصة للأطفال. كما يضم "بروة باي" نحو 7 آلاف متر مربع من المساحات المخصصة للتجزئة والمطاعم والمقاهي، بما يسهم في توفير تجربة متكاملة تجمع بين السكن والخدمات وأنماط الحياة العصرية في المشروع

وفي هذه المناسبة، قال المهندس أحمد محمد الطيب، الرئيس التنفيذي لمجموعة بروة العقارية: يمثل الكشف عن مشروع "بروة باي" وفتح باب تسجيل الإهتمام به خطوة جديدة ضمن توجه مجموعة بروة العقارية نحو تطوير مشاريع نوعية ضمن فئة العقارات الفاخرة والتي تجمع بين جودة التصميم وتميز الموقع وتكامل المرافق والقيمة الاستثمارية. وقد حرصنا على أن يستمد المشروع هويته من خصوصية موقعه في مارينا لوسيل، ليقدّم تجربة سكنية تتناغم مع المكان وتواكب تطور أنماط الحياة واحتياجات السوق.

وأضاف: نطمح إلى أن يشكل مشروع "بروة باي" إضافة معمارية مميزة إلى أفق مدينة لوسيل، وأن يكون وجهة تحمل بصمة بروة في التطوير العقاري، مستفيدًا من موقعه وإطلالاته ومكوناته المتنوعة. وفي الوقت ذاته، يجسد المشروع توجهنا نحو الاستفادة المثلى من أصول المجموعة وتوظيفها في مشاريع تحقق قيمة مستدامة تواكب تطور السوق العقاري في دولة قطر.

وأوضح الرئيس التنفيذي لمجموعة بروة العقارية أن تطوير "بروة باي" يأتي ضمن استراتيجية المجموعة للاستفادة من الفرص التي يوفرها السوق العقاري، من خلال تطوير أصولها في المواقع الواعدة، وطرح منتجات عقارية متنوعة تستجيب لمتطلبات السوق.

شذا للفنادق توقع مذكرة تفاهم مع أمنية العقارية لإدارة مشروع "مساكن مسك الشاطئية"

أعلنت شركة شذا للفنادق، المملوكة لمجموعة بروة العقارية، عن توقيع مذكرة تفاهم مع شركة أمنية العقارية على هامش فعاليات معرض سبتي سكيب قطر 2026، وذلك لتولي تشغيل وإدارة مشروع "مساكن مسك الشاطئية" الواقع على ساحل بحر عُمان، وعلى بُعد 136 كيلومتراً من العاصمة مسقط.

وقد وقع مذكرة التفاهم كل من السيد سايمن كومبز، الرئيس التنفيذي لشركة شذا للفنادق، والسيد علي محمد اللواتي، رئيس مجلس إدارة شركة أمنية العقارية، بحضور عدد من مسؤولي الشركتين.

ويضم المشروع 125 وحدة سكنية، ويهدف التعاون إلى الاستفادة من الخبرات المتخصصة التي تمتلكها شذا للفنادق في قطاع الضيافة وإدارة وتشغيل الأصول الفندقية، بما يساهم في تعزيز الكفاءة التشغيلية والارتقاء بمستوى الخدمات المقدمة، بما يتناسب مع طبيعة المشروع وموقعه الساحلي المتميز.

وبهذه المناسبة، قال السيد سايمن كومبز، الرئيس التنفيذي لشركة شذا للفنادق:

يمثل مشروع مساكن مسك الشاطئية في عمان إضافة مميزة إلى محفظة المشاريع التي نتولى إدارتها وتشغيلها، ويعكس ثقة الشركاء في الخبرات التي تتمتع بها شذا في قطاع الضيافة. ونتطلع إلى توظيف أفضل الممارسات التشغيلية وتقديم تجربة إقامة عالية الجودة تلبي تطلعات النزلاء والمستثمرين على حد سواء.

وأضاف:

تواصل شذا تنفيذ استراتيجيتها الرامية إلى توسيع حضورها في الأسواق الإقليمية الواعدة، من خلال إقامة شراكات استراتيجية تتيح لنا تقديم حلول تشغيلية متخصصة تضيق قيمة مستدامة للمشاريع التي نديرها.

ومن جانبه، قال السيد علي محمد اللواتي، رئيس مجلس إدارة شركة أمنية العقارية:

يسعدنا التعاون مع شذا للفنادق في هذا المشروع، لما تتمتع به من خبرات راسخة وسجل متميز في إدارة وتشغيل المنشآت الفندقية. ونتطلع إلى أن تساهم هذه الشراكة في تعزيز جاذبية المشروع وتحقيق أفضل عائد للمستثمرين والملاك.

وتعكس هذه الخطوة توجه شركة شذا للفنادق نحو توسيع نطاق أعمالها وتعزيز حضورها في الأسواق الإقليمية، من خلال إقامة شراكات جديدة تفتح آفاقاً للنمو في قطاع إدارة وتشغيل المشاريع السكنية والضيافة، بما يدعم فرص تحقيق قيمة مستدامة لمساهمي مجموعة بروة العقارية ويعزز مكانة الشركة كمشغل فندقي إقليمي رائد.



عروض ترويجية مميزة على عدد من مشاريع المجموعة

كما شهد اليوم الأول من مشاركة مجموعة بروة العقارية في معرض سيتي سكيب قطر 2026 طرح مجموعة من العروض الترويجية المميزة للإيجار على عدد من مشاريع المجموعة، بما يوفر خيارات متنوعة تلبي احتياجات شرائح مختلفة من العملاء.

وشملت العروض كل من مشروع مدينتنا والحي الأرجنتيني ومكينس السكني ، وغيرها من مشاريع المجموعة. وتأتي هذه العروض في إطار حرص مجموعة بروة العقارية على الاستفادة من مشاركتها في سيتي سكيب قطر 2026 للتعريف بتنوع محفظتها العقارية، وتقديم خيارات وحلول تتناسب مع احتياجات مختلف شرائح العملاء، بما يعزز مستويات الإشغال والاستفادة من أصول المجموعة.

-انتهى-



DAY ONE

The activities of Cityscape Qatar 2026 kicked off yesterday at the Doha Exhibition and Convention Center, with the participation of Barwa Real Estate Group, which maintains its presence at one of the leading industry events in the real estate sector, reflecting its commitment to engaging with market stakeholders and presenting its vision for the future of real estate development and investment.

In the presence of His Excellency Mr. Abdullah bin Hamad bin Abdullah Al Attiyah, Minister of Municipality and Chairman of Barwa Real Estate Group, Barwa's pavilion attracted visitors and real estate industry professionals on the exhibition's opening day. The Group highlighted its diversified portfolio and projects across several sectors, as well as its future vision aimed at enhancing the quality of its assets and benefiting from promising investment and development opportunities, supporting the sustainability of its business and its ability to generate long-term value.

Barwa's participation this year comes at a time when the Group focuses on maximizing the value of its real estate portfolio, improving the operational efficiency of its assets, and strengthening sustainable revenue streams, alongside studying new development and investment opportunities on a carefully considered basis that take into account market changes and future needs.

On this occasion, His Excellency Eng. Abdullah bin Hamad bin Abdullah Al Attiyah, Chairman of Barwa Real Estate Group, said:

"Barwa Real Estate continues to build on its expertise, capabilities, and diversified real estate portfolio, with a clear focus on achieving sustainable growth and enhancing the value it delivers to shareholders, partners and the wider community. We view the next phase as an opportunity to continue developing our business model and capitalizing on promising opportunities in the market, while maintaining a balanced approach that balances investment ambition, efficiency and sustainability."

His Excellency added:

"The real estate sector continues to play an important role in supporting economic and urban development in the State of Qatar, which drives us to continue developing projects and assets that respond to the evolving needs of the market and society. We are also keen to ensure that our investment decisions are based on sound, carefully considered principles that balance growth, returns and long-term sustainability."

His Excellency affirmed that the Group will continue implementing its strategic plans in a way that strengthens its competitiveness and position in the real estate market and supports its ability to capitalize on commercially viable opportunities, while continuing to develop its portfolio and improve the efficiency of its assets, thereby creating sustainable value for shareholders and aligning with the objectives of Qatar National Vision 2030.

For his part, Eng. Ahmed Mohammed Al Tayeb, Chief Executive Officer of Barwa Real Estate Group, said:



"Our strategy for the next phase is informed by a thorough assessment of market developments and the needs of different customer segments, focusing on maximizing value from the existing portfolio and improving its efficiency, while studying new opportunities that can expand the Group's asset base and sustainably support growth in its revenues and cash flows."

He added:

"We aspire for our future projects to be more closely linked to the actual needs of the market, whether in terms of the nature of uses, the quality of the real estate offering, or operational efficiency. We also continue to employ the Group's expertise and financial and development capabilities to create carefully considered investment opportunities that achieve attractive returns and contribute to supporting the country's urban and economic development."

Al Tayeb noted that Barwa's participation in Cityscape offers an opportunity for direct interaction with investors, customers, and the various parties operating in the sector, and to gain insights into emerging trends in the real estate market. He affirmed that the Group will continue pursuing a balanced investment approach that combines developing new opportunities, maximizing returns on existing assets, and enhancing operational and financial efficiency.

During its participation in the exhibition, Barwa is showcasing a number of its projects and real estate assets, reflecting the diversity of the Group's portfolio and its ability to develop real estate solutions that respond to the needs of different market sectors and reinforce its role as an active partner in the State of Qatar's urban and economic development.

Sale of a Plot of Land in the Jabal Thuaileb Area of Lusail City

During the activities of the first day of the exhibition, Barwa Real Estate Group announced the sale of a plot of land belonging to the Group in the Jabal Thuaileb area of Lusail City, owned by Barwa Lusail, a wholly owned subsidiary of Barwa Real Estate Group.

The plot has a total area of 8,700 square meters and is located in the northern part of the Jabal Thuaileb area.

The transaction was announced at Barwa Real Estate Group's pavilion at the exhibition, in the presence of Eng. Mohammed Ibrahim Al Emadi, Group Chief Asset Affairs Officer, and Mr. Yasser Mohammed Fathi Ahmed Khalifa, founding partner of Al Wefaq Contracting Company, which acquired the plot as part of its plans to expand its real estate investments and supporting its future growth and development plans.

The transaction forms part of Barwa Real Estate Group's approach to actively managing its asset portfolio and reallocating its investments to optimize capital allocation, including strategic divestment from certain non-income-generating assets and using the proceeds to support the Group's financial position and enhance its ability to benefit from viable investment and development opportunities.

The transaction reflects the Group's approach to balancing the retention of assets that provide sustainable returns with selective divestment from certain assets when an appropriate opportunity arises, helping to improve portfolio efficiency and achieving long-term value for shareholders.



"Barwa Real Estate" and "Qatar Rail" Sign a Strategic Partnership for Cooperation in Real Estate Development and Investment

In a step reflecting its direction toward broadening cooperation and exploring new development and investment opportunities, Barwa Real Estate Group and Qatar Railways Company (Qatar Rail) signed a strategic partnership agreement as part of the Group's participation in Cityscape Qatar 2026.

The agreement was signed at Barwa Real Estate's pavilion at the exhibition by Eng. Ahmed Mohammed Al Tayeb, Chief Executive Officer of Barwa Real Estate Group, and Eng. Jassim Mohammed Al Ansari, Chief Executive Officer of Qatar Railways Company (Qatar Rail), in the presence of a number of officials from both parties and exhibition visitors.

The partnership aims to examine opportunities for cooperation in real estate development and investment and benefit from the complementary expertise and capabilities of both parties, as well as explore aspects of integration between real estate development and public transport networks, creating opportunities to develop accessible, well-connected, mixed-use destinations.

The partnership also includes discussing opportunities to develop and invest in land and real estate assets belonging to Qatar Railways Company (Qatar Rail), and benefiting from Barwa Real Estate Group's expertise and capabilities in developing real estate projects, thereby enhancing the investment value of these assets and creating opportunities for joint projects and investment opportunities.

On this occasion, Eng. Ahmed Mohammed Al Tayeb, Chief Executive Officer of Barwa Real Estate Group, said: This partnership represents a new step in expanding the areas of our cooperation with Qatar Rail and benefiting from the strengths and complementarity of both parties to explore promising real estate and investment opportunities. We aim to leverage Barwa's expertise and development capabilities, in cooperation with Qatar Rail, to study the potential of available sites and assets and identify the best ways to benefit from them in a manner that achieves sustainable value for both parties.

He added: Sites connected to transport networks have distinctive potential because they offer ease of access and connectivity with various parts of the country, opening the way for multiple development concepts. Through this partnership, we will study the nature of each site, market needs, and available opportunities, leading to development and investment models that achieve the greatest possible value from these assets.

For his part, Eng. Jassim Mohammed Al Ansari, Chief Executive Officer of Qatar Railways Company (Qatar Rail), stated: "This agreement reflects our commitment to build strategic partnerships that contribute to supporting sustainable development and strengthening integration between the public transport system and the fields of real estate development and investment. We look forward to this partnership creating new opportunities for exchanging expertise and exploring distinctive opportunities that create added value, particularly in relation to real estate development projects around stations, and support the shared objectives of both parties in serving the development process in the State of Qatar."

Qatar Railways Company (Qatar Rail):



Since its establishment in 2011 to support the State's vision for sustainable urban mobility, Qatar Railways Company (Qatar Rail) has been responsible for designing and developing Qatar's integrated railway network. With a focus on innovation, safety, and environmental sustainability, Qatar Rail works to support the development of the public transport system throughout the country in line with Qatar National Vision 2030. Doha Metro's advanced driverless trains and the modern design of Lusail Tram reflect the company's commitment to modern and advanced infrastructure. Qatar Rail continues to play a pivotal role in shaping the future of transport in the region, consolidating Qatar's position as a leading country in integrated transport solutions.

Barwa Real Estate Group, Represented by Waseef, Signs a Cooperation Agreement with the Gulf Organisation for Research and Development (GORD) to Enhance the Sustainability and Efficiency of Real Estate Assets

Barwa Real Estate Group, represented by Waseef, signed a cooperation agreement with the Gulf Organisation for Research and Development (GORD), with the aim of enhancing cooperation in sustainability and improving the efficiency of buildings and real estate assets, and drawing on specialized standards and solutions that contribute to improving their environmental and operational performance, in the presence of Eng. Ahmed Mohammed Al Tayeb, Chief Executive Officer of Barwa Real Estate Group.

The agreement was signed by Eng. Mohammed Ismail Al Emadi, Chief Executive Officer of Waseef, and Dr. Yousef bin Mohammed Al Horr, Chairman of the Gulf Organisation for Research and Development (GORD), at Barwa Real Estate Group's pavilion at Cityscape Qatar 2026.

The agreement focuses on strengthening cooperation in applying international standards, practices, and systems relating to sustainable and environmentally friendly buildings, as well as studying solutions that would rationalize energy and resource consumption, increase operational efficiency, and improve the environmental performance of real estate assets.

The agreement also provides a platform for exchanging knowledge and technical expertise between both parties and studying initiatives and solutions applicable to existing buildings and assets, contributing to improving their performance and strengthening their compliance with sustainability requirements while maintaining their operational efficiency and long-term value.

The agreement aligns with Barwa Real Estate Group's commitment to enhancing the efficiency and sustainability of its real estate portfolio by developing methods of asset management and operation and benefiting from specialized solutions and practices that achieve a balance between operational efficiency, environmental performance, and the economic value of assets.

On this occasion, Eng. Mohammed Ismail Al Emadi, Chief Executive Officer of Waseef, said: This agreement reflects our commitment to continue developing methods of managing and operating real estate assets and benefiting from specialized expertise in a manner that enhances the efficiency and performance of the assets managed and operated by Waseef, whether owned by Barwa Real Estate Group or other entities. We regard sustainability as an important element in developing the asset management system because of its impact on operational efficiency and preserving asset value over the long term.



He added: Through our cooperation with GORD, we look forward to benefiting from its expertise and specialized standards, exchanging knowledge in sustainable buildings, and studying practical solutions and initiatives that can be applied according to the nature and needs of different assets, supporting efficient resource use and achieving sustainable value for assets and their beneficiaries.

For his part, Dr. Yousef bin Mohammed Al Horr, Chairman of the Gulf Organisation for Research and Development (GORD), said: We are pleased to cooperate with Barwa Real Estate Group, represented by Waseef, and see this partnership as an important step toward expanding the application of advanced sustainability practices and standards. We look forward to employing GORD's expertise and specialized solutions to contribute to enhancing the efficiency of buildings and real estate assets and improving their environmental and operational performance.

He added:

This cooperation offers an opportunity to translate sustainability principles into practical solutions applicable to existing assets by studying the needs of each asset and identifying appropriate opportunities to increase its efficiency and improve energy and resource use, thereby supporting its operational performance and preserving its long-term value.

"Waseef" and "Wastech" Sign a Partnership Agreement to Develop Smart Waste Management Solutions

Waseef, a leading real estate management and marketing company and a subsidiary of Barwa Real Estate Group, signed a partnership agreement with Saudi company Wastech, which specializes in smart waste management solutions, with the aim of employing digital technologies and smart systems to improve waste collection and recycling operations in properties and residential complexes managed by Waseef.

The agreement signing ceremony took place at Barwa Real Estate Group's pavilion on the sidelines of Cityscape Qatar 2026, with Waseef represented by Eng. Mohammed Ismail Al Emadi, the company's Chief Executive Officer, while Wastech was represented by Mr. Ahmed Walid Abdel Moneim Khalaf, its Chief Executive Officer.

This partnership enables the adoption of the smart solutions and technologies offered by Wastech, including bin fill-level monitoring sensors, AI-powered waste sorting solutions, digital platforms for organizing collection operations and improving service vehicle routes, in addition to recycling programs. This would contribute to increasing waste management efficiency, rationalizing operating costs, and improving cleanliness and sustainability levels in residential communities.

On this occasion, Eng. Mohammed Ismail Al Emadi, Chief Executive Officer of Waseef, said:

Effective waste management is a fundamental component of modern facilities management systems. Through this partnership, we seek to develop operational practices and increase the efficiency of resource use, which will positively affect the quality of services provided to residents and tenants.

He added:



We view the use of digital solutions and technological innovations in this field as an important opportunity to enhance the environmental and economic performance of the properties we manage and establish more sustainable operating practices that respond to the growing needs of residential communities.

For his part, Mr. Ahmed Walid Abdel Moneim Khalaf, Chief Executive Officer of Wastech, said:

We are proud to cooperate with Waseef in this initiative, which reflects the growing interest in adopting smart and sustainable waste management solutions. We look forward to employing our expertise and advanced technologies to support Waseef's efforts to develop facilities management services and achieve the highest standards of efficiency and environmental sustainability.

This agreement underscores Waseef's commitment to develop an integrated property and facilities management system that is not limited to operational efficiency and service quality, but extends to adopting innovative and responsible solutions for resource management and environmental preservation, enhancing the long-term value of the real estate assets it manages and supporting sustainability and modern urban development trends in the State of Qatar and the region.

– End –

"Waseef" and "Schneider Electric" Sign a Partnership Agreement to Enhance

Building Management Efficiency and Digital Transformation

"Waseef" and "Schneider Electric" Sign a Partnership Agreement to Enhance Building Management Efficiency and Digital Transformation

Waseef, a leading real estate management and marketing company and a subsidiary of Barwa Real Estate Group, signed a partnership agreement with Schneider Electric, the global company specializing in energy technology and automation, with the aim of benefiting from advanced technical solutions in building management, monitoring energy consumption, and developing maintenance systems, thereby supporting the efficiency of operating and managing the real estate assets overseen by Waseef.

The signing ceremony took place at Barwa Real Estate Group's pavilion on the sidelines of Cityscape Qatar 2026, with Waseef represented by Eng. Mohammed Ismail Al Emadi, the company's Chief Executive Officer, while Schneider Electric was represented by Mr. Ronen, General Manager of Schneider Electric Qatar.

Areas of cooperation include applying energy consumption monitoring technologies and smart building management systems, as well as predictive maintenance solutions based on data analysis to monitor the performance of equipment and technical systems and anticipate maintenance needs. These solutions would help enhance operational reliability, reduce unexpected breakdowns, improve asset efficiency, and extend their operational life.

Commenting on the agreement, Eng. Mohammed Ismail Al Emadi, Chief Executive Officer of Waseef, said:



"We believe that the future of property management increasingly depends on employing technology and data to support operational decisions and improve performance. Our partnership with Schneider Electric represents an important step toward adopting smarter and more proactive solutions in facilities management and maintenance, keeping pace with rapid technological developments and the growing requirements of the real estate sector."

He added:

We attach great importance to developing the skills and capabilities of our technical teams, as they are the cornerstone of successful digital transformation. We look forward to this cooperation contributing to knowledge transfer, enhancing the skills of our teams, and enabling them to benefit from the latest technologies and international practices in this field.

For his part, Mr. Ronen, General Manager of Schneider Electric, said:

We are proud to cooperate with Waseef in this initiative, which reflects the growing trend toward employing smart technologies and digital solutions in property management and operation. We look forward to contributing our global expertise and innovative solutions to support Waseef's objectives of increasing operational efficiency and enhancing sustainability, thereby creating sustainable value for its customers and real estate assets.

This agreement reflects Waseef's commitment to build strategic partnerships with leading global companies and benefit from their expertise and advanced solutions to develop its property and facilities management system. It also reflects the company's commitment to adopting best practices and modern technologies, enhancing the quality of its services, competitiveness, and ability to meet the aspirations of property owners and beneficiaries, and keep pace with the rapid transformations witnessed by the real estate sector.

– End –

Barwa Real Estate Unveils Its Latest Project, "Barwa Bay," as a Prominent Architectural Addition Enriching the Urban Landscape in the Marina Area of Lusail City

During the opening day of its participation in Cityscape Qatar 2026, Barwa Real Estate Group unveiled its new project, "Barwa Bay," in the premium luxury real estate category in Lusail City, and announced the opening of registration of interest. The project will represent a new addition to the Group's portfolio in the premium residential real estate category in one of the State of Qatar's most prominent urban development areas.

This took place at the Group's pavilion at the exhibition in the presence of a number of Their Excellencies ministers and senior officials, as well as investors and those interested in the real estate sector.



"Barwa Bay" enjoys an exceptional location in the heart of the Marina area in Lusail City, one of the country's most prominent urban and investment destinations. The project overlooks a vibrant urban scene in which residential, commercial, and entertainment destinations are integrated within a modern environment characterized by ease of access and connectivity to the city's various facilities.

The project extends over a plot of approximately 17,000 square meters and features an architectural design that draws its identity from the distinctive nature of the location and surrounding marine environment. "Barwa Bay" comprises two main residential towers standing on a shared podium, containing a diverse range of residential units with different designs and sizes, all enjoying sea views, alongside spaces allocated for retail, restaurants, and cafés and integrated facilities serving the project's residents.

The project pays particular attention to residents' experience and quality of life through an integrated range of recreational, sports, and social facilities, including outdoor swimming pools, gyms, two padel courts, a jogging track, a residents' club, a multipurpose hall, and a dedicated children's area. "Barwa Bay" also includes approximately 7,000 square meters of space allocated for retail, restaurants, and cafés, contributing to an integrated experience that combines housing, services, and modern lifestyles within the project.

On this occasion, Eng. Ahmed Mohammed Al Tayeb, Chief Executive Officer of Barwa Real Estate Group, said: Unveiling "Barwa Bay" and opening registration of interest in it represents a new step in Barwa Real Estate Group's direction toward developing distinctive projects in the luxury real estate category that combine design quality, a distinguished location, integrated facilities, and investment value. We have been keen for the project to derive its identity from the distinctive nature of its location in Lusail Marina, offering a residential experience in harmony with the place and keeping pace with evolving lifestyles and market needs.

He added: We aspire for "Barwa Bay" to be a distinctive architectural addition to Lusail City's skyline and a destination bearing Barwa's signature in real estate development, benefiting from its location, views, and diverse components. At the same time, the project embodies our direction toward optimally benefiting from the Group's assets and employing them in projects that achieve sustainable value in line with the development of the real estate market in the State of Qatar.

The Chief Executive Officer of Barwa Real Estate Group explained that developing "Barwa Bay" forms part of the Group's strategy to benefit from opportunities offered by the real estate market by developing its assets in promising locations and offering diverse real estate offerings that respond to market requirements.

Shaza Hotels Signs a Memorandum of Understanding with Omnia Real Estate to Manage the "Misk Beach Residences" Project

Shaza Hotels, owned by Barwa Real Estate Group, announced the signing of a memorandum of understanding with Omnia Real Estate on the sidelines of Cityscape Qatar 2026 to undertake the operation and management of the "Misk Beach Residences" project, located on the coast of the Sea of Oman, 136 kilometers from the capital, Muscat.



The memorandum of understanding was signed by Mr. Simon Coombs, Chief Executive Officer of Shaza Hotels, and Mr. Ali Mohammed Al Lawati, Chairman of Omnia Real Estate, in the presence of a number of officials from both companies.

The project comprises 125 residential units. The cooperation aims to benefit from the specialist expertise of Shaza Hotels in the hospitality sector and in managing and operating hotel assets, contributing to enhancing operational efficiency and raising the standard of services provided in a manner appropriate to the nature of the project and its distinctive coastal location.

On this occasion, Mr. Simon Coombs, Chief Executive Officer of Shaza Hotels, said:

The Misk Beach Residences project in Oman represents a valuable addition to the portfolio of projects that we manage and operate and reflects the confidence of our partners in Shaza's expertise in the hospitality sector. We look forward to employing best operating practices and providing a high-quality stay experience that meets the aspirations of guests and investors alike.

He added:

Shaza continues to implement its strategy aimed at expanding its presence in promising regional markets by establishing strategic partnerships that enable us to provide specialized operating solutions that add sustainable value to the projects we manage.

For his part, Mr. Ali Mohammed Al Lawati, Chairman of Omnia Real Estate, said:

We are pleased to cooperate with Shaza Hotels on this project, given its established expertise and distinguished track record in managing and operating hotel establishments. We look forward to this partnership contributing to enhancing the project's attractiveness and achieving the best returns for investors and owners.

This step reflects Shaza Hotels' direction toward expanding the scope of its business and strengthening its presence in regional markets by establishing new partnerships that open horizons for growth in the management and operation of residential and hospitality projects, supporting opportunities to achieve sustainable value for Barwa Real Estate Group's shareholders and enhancing the company's position as a leading regional hotel operator.

Special Promotional Offers on a Number of the Group's Projects

The first day of Barwa Real Estate Group's participation in Cityscape Qatar 2026 also witnessed the launch of a range of distinctive rental promotional offers on a number of the Group's projects, providing diverse options that meet the needs of different customer segments.

The offers included Madinatna, the Argentine Neighborhood, Mekaines Residential, and other Group projects.

These offers come as part of Barwa Real Estate Group's keenness to benefit from its participation in Cityscape Qatar 2026 to showcase the diversity of its real estate portfolio and provide options and solutions suited to the needs of different customer segments, thereby enhancing occupancy levels and utilization of the Group's assets.

