



مقدم القابضة تحقق نمواً في إيرادات المجموعة بنسبة 7.2% لتصل إلى 486.2 مليون ريال، مدعومة بمحفظة مشاريع بقيمة 3.2 مليار ريال وفرص تعاقدية واعدة بقيمة 4.8 مليار ريال، مما يعزز آفاق النمو رغم التحديات الإقليمية

الدوحة، قطر – 28 أكتوبر 2026

أعلنت مجموعة مقدم القابضة ش.م.ع.ق. نتائجها المالية المرحلية الموحدة عن الربع الثالث للفترة المالية المنتهية في 30 سبتمبر 2026، مسجلة إيرادات بلغت 486.2 مليون ريال قطري، بارتفاع نسبته 7.2% مقارنة بنحو 453.6 مليون ريال للفترة المماثلة من عام 2025. وبلغ صافي الربح 18.2 مليون ريال مقابل 27.9 مليون ريال، بانخفاض نسبته 34.5%، فيما بلغت ربحية السهم 0.107 ريال مقابل 0.164 ريال. وتعكس النتائج نمو الأعمال رغم الضغوط على التكاليف وهوامش الربحية.

أبرز المؤشرات التشغيلية وفرص النمو

خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2026، نجحت مجموعة مقدم القابضة في إبرام عقود جديدة بقيمة إجمالية بلغت نحو 387.8 مليون ريال قطري، لترتفع محفظة المشاريع تحت التنفيذ إلى نحو 3.2 مليار ريال قطري، بما يعكس قوة المركز التنافسي للمجموعة واستمرار ثقة العملاء في قدراتها الفنية والتشغيلية. وعلى صعيد فرص النمو المستقبلية، تمتلك المجموعة محفظة واعدة من العروض المقدمة للمناقصات التي لا تزال قيد التقييم والتفاوض، بقيمة إجمالية تبلغ نحو 4.8 مليار ريال قطري، في ظل معدلات ترسية تاريخية تتراوح بين 25% و30%. كما حافظت المجموعة على معدل احتفاظ بالعملاء يقارب 90%، وهو ما يعكس متانة علاقاتها مع عملائها واستمرارية الطلب على خدماتها، ويعزز وضوح الرؤية بشأن فرص الإيرادات المستقبلية، مع مراعاة أن تحويل هذه الفرص إلى عقود وإيرادات فعلية يظل مرهوناً بنتائج المناقصات والجداول الزمنية لتنفيذ المشاريع.

وفي إطار تنويع أنشطتها، عززت المجموعة حضورها في مجالات التكنولوجيا المتقدمة من خلال اتفاقية الشراكة الاستراتيجية الموقعة خلال أغسطس 2026 مع شركة «ليزرسان» التركية، بهدف تطوير وتوطين حلول تكنولوجية متقدمة في السوق القطري.

الأداء المالي والمرونة التشغيلية

شهدت الفترة استمرار تداعيات التطورات الجيوسياسية الإقليمية، ولا سيما المواجهة الإيرانية-الأمريكية، وما ارتبط بها من اضطرابات في سلاسل الإمداد، وتأخر توريد بعض المواد والمعدات، وارتفاع تكاليف الشحن والخدمات اللوجستية، وتأثر الجداول الزمنية لتنفيذ بعض المشاريع. وقد تزامنت هذه التحديات مع ارتفاع تكاليف العمالة والمصاريف التشغيلية المباشرة، مما انعكس على هوامش الربحية، حيث بلغ مجمل الربح 65.6 مليون ريال، مقارنة بنحو 76.2 مليون ريال خلال الفترة المماثلة، وتراجع هامش مجمل الربح من 16.8% إلى 13.5%. وفي المقابل، واصلت المجموعة تطبيق إجراءات لتحسين كفاءة التنفيذ، وتنويع مصادر التوريد، وتعزيز إدارة التكاليف ورأس المال العامل. وأسهم الانضباط التشغيلي والمالي في خفض المصاريف الإدارية والعمومية بنسبة 5.5%، وتحقيق تدفقات نقدية تشغيلية موجبة بلغت 5.1 مليون ريال خلال الأشهر التسعة، مقارنة بتدفقات سالبة بلغت 19.9 مليون ريال في الفترة المقابلة.

تطورات لاحقة للفترة المالية

وبعد نهاية الفترة، أعلنت المجموعة في 4 أكتوبر 2026 تلقي شركتها التابعة «مقدم للخدمات التقنية» خطاب ترسية من هيئة الأشغال العامة «أشغال» لتوفير كوادر مهندسية متخصصة لإدارة التصميم، بقيمة تصل إلى 262.5 مليون ريال، لمدة ثلاث سنوات أو حتى بلوغ قيمة أوامر التعبئة الحد المذكور، أيهما أسبق. وتخضع الترسية لاستكمال الإجراءات التعاقدية، ولا تدخل ضمن إيرادات أو العقود المبرمة خلال الأشهر التسعة المنتهية في سبتمبر.

تصريح رئيس مجلس الإدارة

وقال الشيخ محمد بن نواف بن ناصر بن خالد آل ثاني، رئيس مجلس إدارة المجموعة: "إن نجاح مقدم في المحافظة على نمو إيراداتها وتأمين أعمال جديدة رغم التحديات الإقليمية يؤكد قدرتها على التكيف ومتانة علاقاتها مع العملاء. ونذكر أثر الضغوط الحالية على الربحية، ولذلك نواصل دعم استراتيجية النمو المتوازن وتنويع الأنشطة والانضباط المالي، لتعزيز فرص النمو المستدام وقيمة المساهمين."

تصريح الرئيس التنفيذي

وقال السيد إيهاب نصر، الرئيس التنفيذي للمجموعة: "أثبتت فرقنا قدرتها على المحافظة على استمرارية الأعمال والتنافس على مشاريع جديدة في بيئة تشغيلية معقدة. ونربط نجاح التعاقدات بجودة التنفيذ؛ فأولوياتنا رفع الإنتاجية، وضبط تكلفة المشاريع، وتسريع الفوترة والتحصيل، وتعزيز التدفقات النقدية. ونركز على تحويل العقود الجديدة إلى إيرادات وربحية مستدامتين وفق جداول واقعية، وبما يحفظ التزاماتنا تجاه العملاء."

النظرة المستقبلية

تواصل المجموعة تطوير قدراتها في مجالات التكنولوجيا والهندسة والخدمات الصناعية وحلول القوى العاملة، مستفيدة من الفرص المرتبطة باستثمارات قطر في الطاقة والبنية التحتية والتحول الرقمي. وتوفر محفظة المشاريع والعلاقات مع العملاء أساساً للنمو، فيما قد يدعم انحسار ضغوط التوريد تحسن الأداء، دون ضمان توقيت أو مستوى التعافي.

توزيعات الأرباح

أكدت المجموعة أن مجلس الإدارة سيواصل مراجعة سياسة توزيع الأرباح بصورة دورية، بما يتماشى مع الأداء المالي للمجموعة، واحتياجاتها التمويلية، والظروف الاقتصادية السائدة. ويؤكد مجلس الإدارة التزامه بتحقيق قيمة مستدامة للمساهمين من خلال اتباع سياسة مالية متوازنة تجمع بين دعم النمو، والإدارة الرشيدة للمخاطر، والحفاظ على الانضباط المالي، بما يضمن تعزيز مصالح المساهمين على المدى الطويل.

التزام راسخ بتحقيق قيمة للمساهمين

تؤكد مجموعة مقدم القابضة التزامها المستمر بتحقيق قيمة مستدامة للمساهمين، من خلال الحفاظ على الانضباط المالي، وتعزيز الكفاءة التشغيلية، وإدارة المخاطر بفعالية، إلى جانب مواصلة تنفيذ استراتيجيتها القائمة على النمو المتوازن وتنويع مصادر الإيرادات. كما ستواصل الإدارة متابعة التطورات عن كثب، واتخاذ ما يلزم لضمان استمرارية الأعمال وتحسين الأداء، بما يعكس ثقة المجموعة في قدرتها على تجاوز التحديات وتحقيق نتائج إيجابية على المدى الطويل.

عن مجموعة مقدم القابضة (ش.م.ع.ق.)

مجموعة مقدم القابضة (شركة مدرجة في بورصة قطر) هي إحدى المجموعات الوطنية الرائدة في تقديم الحلول المتكاملة في مجالات التكنولوجيا، والمشاريع الهندسية، وتوريد القوى العاملة. وانطلاقاً من دورها كشريك استراتيجي في مسيرة التنمية الوطنية، تسهم المجموعة بفاعلية في دعم التحول الصناعي والرقمي في دولة قطر، من خلال تطوير وتنفيذ بنية تحتية ذكية ومستدامة تواكب متطلبات المستقبل وتعزز مستوى التكامل والاتصال.

إخلاء المسؤولية

يحتوي هذا المستند على بيانات تطلعية تتعلق بأحداث مستقبلية وأحوال وأداء مالي. قد تختلف النتائج الفعلية بشكل كبير عن التوقعات بسبب عوامل متنوعة.

MEKDAM
HOLDING GROUP Q.P.S.C



Mekdam holding reports 7.2% growth in group revenue to QAR 486.2 million, supported by a QAR 3.2 billion project backlog and a promising contract pipeline of QAR 4.8 billion, strengthening growth prospects despite regional challenges.

Doha, Qatar – 28 October 2026

Mekdam Holding Group Q.P.S.C. announced its interim consolidated financial results for the third quarter ended 30 September 2026, reporting revenue of QAR 486.2 million, representing a 7.2% increase compared to approximately QAR 453.6 million for the corresponding period in 2025. Net profit reached QAR 18.2 million, compared to QAR 27.9 million in the prior-year period, reflecting a decline of 34.5%, while earnings per share stood at QAR 0.107, compared to QAR 0.164. These results demonstrate continued business growth despite cost pressures and challenges affecting profit margins.

Key Operational Highlights and Growth Opportunities

During the first nine months of 2026, Mekdam Holding Group successfully secured new contracts with a total value of approximately QAR 3877.8 million, bringing its project backlog under execution to approximately QAR 3.2 billion. This reflects the Group's strong competitive position and continued customer confidence in its technical and operational capabilities. Looking ahead, the Group maintains a promising pipeline of submitted tenders currently under evaluation and negotiation, with a total potential value of approximately QAR 4.8 billion, supported by historical contract award rates ranging between 25% and 30%.

The Group also maintained a customer retention rate of approximately 90%, demonstrating the strength of its customer relationships and sustained demand for its services. These indicators enhance visibility into potential future revenue streams, while recognizing that the conversion of these opportunities into actual contracts and revenue remains subject to tender outcomes and project execution timelines.

As part of its business diversification strategy, the Group further strengthened its presence in advanced technology sectors through a strategic partnership agreement signed in August 2026 with the Turkish company Lasersan, aimed at developing and localizing advanced technological solutions in the Qatari market.

Financial Performance and Operational Resilience

During the period, the Group continued to face the repercussions of regional geopolitical developments, particularly the Iran—U.S. conflict, which resulted in supply chain disruptions, delays in the delivery of certain materials and equipment, increased shipping and logistics costs, and disruptions to project execution schedules. These challenges were compounded by rising labor costs and direct operating expenses, placing pressure on profitability margins. As a result, gross profit declined to QAR 65.6 million, compared to approximately QAR 76.2 million in the corresponding period, while the gross profit margin decreased from 16.8% to 13.5%.

Despite these challenges, the Group continued to implement measures aimed at improving execution efficiency, diversifying procurement sources, and strengthening cost and working capital management. Operational and financial discipline contributed to a 5.5% reduction in general and administrative expenses and enabled the Group to generate positive operating cash flow of QAR 5.1 million during the first nine months of 2026, compared to negative operating cash flow of QAR 19.9 million in the corresponding period of the previous year.

Subsequent Developments After the Reporting Period

Following the end of the reporting period, the Group announced on 4 October 2026 that its subsidiary, Mekdam Technical Services, had received a Letter of Award (LoA) from the Public Works Authority ("Ashghal") for the provision of specialized professional personnel for design management, with a total contract value of up to QAR 262.5 million. The contract will extend for three years or until the cumulative value of mobilization orders reaches the specified ceiling, whichever occurs first. The award remains subject to the completion of contractual formalities and is not included in the revenue or contracts secured during the nine months ended 30 September 2026.

Statement by the Chairman of the Board

Sheikh Mohamed Nawaf NBK Al Thani, Chairman of the Board of Directors, stated: "Mekdam's ability to sustain revenue growth and secure new business despite regional challenges demonstrates its adaptability and the strength of its customer relationships. We recognize the impact of current pressures on profitability and remain committed to supporting a strategy of balanced growth, business diversification, and financial discipline to enhance sustainable growth opportunities and shareholder value."

Statement by the Group Chief Executive Officer

Mr. Ehab Naser, Group Chief Executive Officer, stated: "Our teams have demonstrated their ability to maintain business continuity and compete for new projects in a complex operating environment. We believe that successful contract acquisition must be matched by excellence in execution. Our priorities are to enhance productivity, strengthen project cost control, accelerate invoicing and collections, and improve operating cash flows. We remain focused on converting new contracts into sustainable revenue and profitability through realistic execution schedules, while ensuring that we fulfill our commitments to our customers."

Outlook

The Group continues to strengthen its capabilities across technology, engineering, industrial services, and manpower solutions, capitalizing on opportunities arising from Qatar's investments in energy, infrastructure, and digital transformation. Its strong project backlog and established customer relationships provide a solid foundation for future growth. An easing of supply chain pressures may further support improvements in operational and financial performance, although the timing and extent of any recovery remain uncertain.

Dividend Policy

The Group confirmed that the Board of Directors will continue to review its dividend distribution policy periodically, taking into consideration the Group's financial performance, funding requirements, and prevailing economic conditions.

The Board of Directors reaffirmed its commitment to creating sustainable shareholder value through a balanced financial policy that supports business growth, prudent risk management, and financial discipline, while safeguarding and enhancing shareholders' long-term interests.

Unwavering Commitment to Shareholder Value

Mekdam Holding Group reaffirms its ongoing commitment to creating sustainable shareholder value through maintaining financial discipline, enhancing operational efficiency, and implementing effective risk management practices, while continuing to execute its strategy of balanced growth and revenue diversification.

Management will continue to closely monitor developments and take appropriate measures to ensure business continuity and improve performance, reflecting the Group's confidence in its ability to navigate challenges and deliver positive long-term results.

About Mekdam Holding Group Q.P.S.C.

Mekdam Holding Group, a publicly listed company on the Qatar Stock Exchange, is one of Qatar's leading national groups providing integrated solutions across technology, engineering projects, and manpower supply.

As a strategic partner in Qatar's national development journey, the Group actively contributes to the country's industrial and digital transformation by developing and delivering smart, sustainable infrastructure that meets future requirements and enhances integration and connectivity.

Disclaimer

This document contains forward-looking statements relating to future events, conditions, and financial performance. Actual results may differ materially from those anticipated due to various factors and uncertainties.